

2023药学实习总结2000字范文10篇

作者：小六 来源：网友投稿

本文原地址：<https://xiaorob.com/zongjie/fanwen/258403.html>

ECMS帝国之家，为帝国cms加油！

有总结才会有进步，才会有提高，总结也是不断提高素质和业务技能的一项工作，总结是指导、推动各项工作的一个步骤，更好地促进下一步工作的开展。本篇文章是为您整理的《2023药学实习总结2000字范文10篇》，供大家阅读。

2023药学实习总结2000字范文1

20xx年x月x日到20xx年x月x日期间的八周时间内，我在XX公司的经营部实习。作为一名实习生，在为期二个月的实习时间内，我学到了很多知识。从一个还没有离开过校园，对社会还没有什么映像，完全对上班什么概念都没有的学生角色慢慢转变成一个渐渐的懂得一点点的入世道理，知道如何办公、如何更好的做好上司交代事情的初级菜鸟员工。八周的时间说长不长，说短不短。但是要是认真的学习，还是可以学到很多东西的。在这八周内，虽然经过公司的一些历练，我的个人的技能有很大的提高，但是还是有很多的不足之处。在历练的过程中我走了很多的弯路，同时我也犯了很多的错误。但是过程如何，其结果都是好的，错的越多表明做的越多。有犯错的机会表明有做事的机会，不做事永远无法前进。时间匆匆而过，八周的实习时间过去了，我对我两个月的实习情况有如下的总结：

一、找准定位，了解工作内容

我所在的部门是经营部，我主要负责的项目是投标阶段的相关工作。由于部门人员比较少，事情比较多。所以，除了我主要负责的项目以外，我还从事算量以及核对之类的事情。在这样的情况下，找到自己的定位很重要，不能什么都去学，要分清楚主次。一个人的精力有限，不可能什么都学好，所有主要学什么，带着学什么要找准。我根据自己的情况和以及在哪些方面所做过的经验来看，我初步给自己的定位是从事投标工作。因为投标方面的事情，不难但是很需要花心思去做。繁琐又麻烦而且有一定的难度，且在投标包含的事情很多，可以学到很多的知识，涉及面广，学好这些可以更好的了解这个行业。

二、先想怎么做，然后再去做

作为一名学生，老师说了一件事情，会告诉我们先做什么再做什么最后做什么，我要做的就是按照老师说的步骤去完成。而作为一个人职员，公司要求的是给你一件事情，让你自己去想先怎么做然后怎么做最后应该做什么。

刚刚结束考试和实训，还没有做好上班的准备，就来公司实习了。刚刚实习的时候很不习惯，不知道要做什么，不知道如何学习知识。对于做事情完全没有方向的，思维不知道如何去运作。不

过值得庆幸的是，刚刚来公司就可以做一些在学校完全没有想过可以做的事情。在公司的这段时间内，我参与了一个项目的投标整个过程。这是一个博物馆的装修项目。我在这个项目中主要是做资信标和装饰工程量的计算。开始的时候完全没有思路，想都没想怎么做就去做标书了。结果就是漏了很多的东西。虽然最后是把标书做出来了，但是过程很曲折。

经过这次的投标事情，我得出一个结论，无论以后做什么事情，不要着急去做，而是要想想好怎么做，如何做才能很好的完成这件事情。这样才能减少做错事情的概率。在后来的实习过程中也慢慢的体验到，先想好怎么做才会把事情做好。反之，如果自己不先想好怎么做一件事情是永远做不好事情的。

在实习的几个月中，进度的应该是对办公软件的运用。想要做一个优秀的员工，更好的做好工作，办公软件的运用是必不可少的。虽然在学校也学过运用这些办公软件，但是在学校所运用的比较少，也比较简单。我实习的工作内容和CAD、文档、表格这三个软件有着密不可分的关系。没有实习前，自我感觉挺好的，CAD中级我也考出来了，计算机一级考试我还是以优秀通过的。但是实习的时候才发现自己这三个软件玩的很烂。

作为一名合格的办公室职员，使用好文档、表格等办公软件都是其需要掌握的最基本的办公技能。在自己一次又一次的错误操作后，终于现在有一点点的了解办公软件的使用了。学好文档和表格的运用，可以大大加快工作速度。就像我的上司说的，要是不想加班，就加快工作速度，至于如何加班速度就在于你自己如何运用你现有的资源。的确如此，在两个月的实习中，我的办公软件用的比以前好很多，真的加快了工作效率。

就拿文档来说，的确是这样，谁都会用文档这个办公软件。打开文档，输入你要的文字，这么容易的事情。说起来是很容易，但是做出来的效果呢，不同的人出来的效果不同。而如何让看文档的人看的舒服是我们做文档的人的技能。这就要求我们对常用的操作可以熟练的操作。还有，不要小看快捷键。开始的时候，不太会用快捷键，经常在这些复制粘贴上面浪费了很多的时间。还有格式设置之类的东西。就拿一份投标文件来说，内容一样的情况下，做的好看与做的不好看差别就很大，也许就因为排版好看，我们就中标了。所以学好这些办公软件是十分重要的。

三、合理的安排时间，分轻重缓急

其实上学和实习本质上是没有什么区别的，都是为了学到知识。所以实习的目的就是学会如何去学习知识。这就要培养能力。而培养能力就需要去接触项目。而项目多的时候就需要学会如何安排自己的时间，分清楚什么重要什么次要。

公司可能同时在做三四个项目，所以合理的安排时间是很重要的。尤其是在同一段时间内几个项目都需要进行的情况下，分清楚轻重缓急显得更加重要。急着结束的项目先去做，然后再去做其他的项目，这样就不会耽误项目。同时这也是培养自己判断能力的好机会。

公司的事情很多，计划的事情永远赶不上变化的事情。所以很多时候突然出现一件很急的事情，在遇到这样的情况下，要很快的调整好心态，立马把思维调整到这个项目上去。尽自己的能力把这件事完成。但是你当时在做的时候做到哪里了要做记录，有时候突然出现的事情太多，不做记录会忘记之前已经做好的时候，这样会出现很多的无用功。

四、定期总结，学会学习

每天睡觉前问自己一遍，今天我做了什么。要是回答不上来，就表明今天一天都在发呆，什么都没有学到，就要好好反省。要是想起做过什么，就想想细节，想想这样做的利和弊。每天都这样问问自己，在不断的反思过程中，就可以发现很多的问题，可以优化很多的工作。

学习就是一个积累的过程，不可能一下子就学会很多，只有一点点的积累才是学习，这才是有用的，要是看一眼就会，这不叫知识。学习是枯燥且乏味的，如何在学习中发现快乐就需要去学会学习，而我正在学习的路上。

通过这两个月的实践学习，我学到了许多在校园内无法学到的知识，实习过程中我也领悟到了很多东西，而这些东西将对我以后的职业生涯有很大的启迪作用。实习时间虽然短暂，但是学的东西却很多。不说很专业的知识，至少学会了很多为人处世的知識。社会不是学校，没有老师会逼着你学习，这里你想学知识需要求人，需要放下姿态。这就需要自己去调整自己的心态。

这段时间的实习加深了我对社会各阶层人的认识，也对社会人有了一点认识，拉近了我与社会的距离，也让自己在实习中开拓了视野，增长了社会能力。这让我进一步明确了作为当代大学生的求职之路与未来的成长道路。社会是学习和受教育的大课堂，这个课堂是我们每个人都要上的，还不能缺课逃课，一旦缺课逃课就会跟不上社会，这样就会被别人淘汰。在社会这片广阔的天地里，我们可以学到很多的知识，而这同时又是一个大的展示舞台，我们可以在这个舞台上展示我们从这个课堂上学到的知识，用自己的方式将其表现出来。

2023药学实习总结2000字范文2

作为一名药学专业的学员，只进修书本学问是远远不够的，是不能学以致用的，理论和实践相分离是不能把我们所学的学问带给人们，所以需要到基层在药品出售岗位承受锻炼。初到药店任务，老同事向我说明了零售药店与医院药房的不同，医院药房的药师只需凭医师处方发药，而零售药店的顾客大多是对药品认识较少的非专业人员，所以，出售人员在为顾客出售药品时，要尽可能多的向顾客说明药品的用处及功能。

顾客在药店购药时，由于感冒会买几种感冒药同时服用；胃病会买几种治胃病的药同时服用；由于稍有炎症就会同时服用几种消炎药，这时，我就利用我所学的学问向他们说明感冒药多含有相反的解热镇痛药成分，多药联用有能够会造成反复用药产生药物不良反响，多种抗生素合用有时不但不产生协同作用，而且还会产生药抗，使医治失败，所以就要提示他们该当对症下药，不能用这种“大撒网”的方式医治。这时顾客会非常满意的购置恣意一种针对性的药品，而且还会认同这种为顾客着想的做法。

在我真正到岗位上工作的时候才知道药学工作的不易。我觉得药学工作不仅需要熟练的技巧，而且同样需要优秀的职业素质：

1思想素质：热爱药学工作，献身药学事业，树立牢固的专业思想；要有崇高的道德品质、高尚的情操和良好的医德修养：真诚坦率，精神饱满，谦虚谨慎，认真负责；要高度的组织性、纪律性和集体主义精神，团结协作。

2专业素质：药学人员要对病人极端负责，态度诚恳，和蔼热情，关心体贴病人，掌握病人的心理特点，给予细致的身心护理；严格执行各项规章制度，坚守岗位，按章办事，操作正规，有条不紊，从事一切操作要思想集中，技术熟练，做到准确、安全、及时，精益求精；要有敏锐的观察力，既要沉着冷静，机智灵活

3科学素质：药学人员要具有实事求是、勇于探索的精神，要认真掌握本学科基本理论，药学是一门应用学科，必须注意在实践中积累丰富的临床经验，要掌握熟练的技术和过硬的本领；要刻苦钻研业务；要善于总结经验，开展研究，勇于创新，努力提高业务技术水平；拓宽自己的知识面，更好地为病人的身心健康服务。

2023药学实习总结2000字范文3

于去年x月份开始，短短一年的实习生活就要结束了，回顾这段时间的点点滴滴，虽然说不上激情澎湃，但是毕竟为此付出了诸多的心血，对大学四年所学进行自我检验，心里难免有着激动。现在要离开实习期间的带教老师们，心中的确有万分的不舍，但天下无不散之筵席，此次的分别是为了下次更好的相聚。第一次步入临床的经历会让我们铭记一生。在此，我就对这一年来的工作和学习做一个小小的总结，希望从中发现一些优点和缺点，为我们以后的学习和工作增加经验。

要说学校理论的学习室自我的壮大，那么临床的实习是对理论学习阶段的巩固与加强，也是对临床药师工作、职责重新认识的升华，同时也是我们就业岗前的训练。尽管这段时间很短，但对我们每个人都很重要。我们加倍珍惜这段时间，珍惜每一天的锻炼和自我提高的机会，珍惜与老师们这段难得的师徒之情。

刚进入病房，总有一种茫然的感觉，对于临床的工作处于比较陌生的状态，也对于自己在这样的新环境中能够做的事还是没有一种成型的概念。庆幸的是，老师们总能耐心的教导我们，介绍一些规章制度、相关职责等，带教老师们的丰富经验，让我们可以较快地适应医院的实习。能够尽快地适应医院环境，为在医院实习和工作打下了良好的基础，这应该算的上是实习阶段的一个收获：学会适应，学会在新的环境中成长和生存。

参与临床查房，接触最多的是病人，了解甚深的是各种疾病，掌握相关的用药方案。实习的及最终目的是能够帮助医生合理用药。所以在带教老师的教导下，以及自己积极主动地思考各类问题，对于不懂的问题虚心的向带教老师或其它老师请教，做好知识笔记。遇到老师没空解答时，我们会在工作之余查找书籍，或向老师及更多的人请教，以更好的加强理论知识与临床的结合。按照学校和医院的要求我们积极主动地完成了病历的书写，教学查房，病例讨论，这些培养了我们书写、组织、表达等各方面的能力。

在这段短暂的实习时间里，我们的收获很多很多，如果用简单的词汇来概括就显得言语的苍白无力，至少不能很准确和清晰的表达我们受益匪浅。实习期间的收获将为我们今后工作和学习打下良好的基础。总之在感谢中大医院培养我们点点滴滴收获时，我们将以更积极主动的工作态度，更扎实牢固的操作技能，更丰富深厚的理论知识，走上各自的工作岗位，提高临床工作能力，对卫生事业尽心尽责！

总之，毕业实习使我获得了人生第一笔宝贵的工作经验，虽然在步入社会后，还有很多东西要学习，很多教训要吸收，但我想我已经做好了足够的准备，无论是心态上还是技能上。现代社会的竞争是残酷的，但只要努力地付出，我的职业生涯就必定会开出希望的花，结出成功的果实——我相信。

2023药学实习总结2000字范文4

转眼间我的实习之路的第三周就要过去了，回顾这一周所做的事情，所学的东西，以及思考的问

题，可以用一句话来总结：磨刀不误砍柴工，药学专业实习总结。的确，前期准备很重要，必须要把基础打牢，趁着有机会就学习，不光学习产品理论知识，最主要的还是学习怎样做人做事。

一、药房查药

X师傅带着我到病区药房查药。在这里，可以看到每个病区所配的药，可以清楚看到药用量情况，以及竞争对手的药用量情况。彭师傅再次让我牢记住我们的药的外观包装，这样方便查药，另外他还教给我查药的小窍门：如果有时候看不到单子的话，就可以通过推车或者篮子或者处方药包装上面的号码辨别病区数；如果看不清楚单子上面的用药的话，就可以直接数推车上的药，当然前提是很熟悉自己的产品外观。查过之后要用脑子用心去记，然后出来之后编辑到手机上面。当然了，查药不是漫无目的的每个病区都查，要有目标性、针对性，主要查涉及到我们的药的病区。彭师傅交代了一个细节的问题，那就是在查药的时候，由于刚开始与里面的护士不熟，所以要多加注意自己的言行，给她们留下好印象。后来经理告诉我，查药的目的是为了完成日报表的任务，而是根据查药的情况，针对自己所做的科室用量少，下午拜访或者夜访到科室了解情况，寻找增长点。制定自己的拜访计划，针对客户每天进行有效拜访，有助于改进方法，取得更大的进步。

二、细节决定成败

俗话说“细节决定成败”，在工作的工程中，说这样一句话并不为过，因为细节发挥着举足轻重的作用。彭师傅的一个细节让我受益匪浅，就是他注意到了客户没有吃早饭这件小事情，于是他出去给客户买了早饭，客户拿到早饭后蛮感动的，接下来就是与彭师傅深入的交流了，实习总结《药学专业实习总结》。虽然这份早饭可能不会值很多的钱，但是这是从细节上着手，从情感上与客户进行交流沟通。我在思考，彭师傅可真有耐心，而且也很细心，能够发现客户的需求，情感上的需求，这一点是我需要在日后的工作中不断加强和学习的东西。人与人相处就是将心比心，以心换心，只要你用心、真诚的与客户交流，注意细节，我坚信对自己的工作肯定会有很大的帮助。

三、勤思考，会总结

在工作学习中，我深刻的意识到先做事后做人，牢记住这句话对我日后的工作有很大的帮助。此外，能主动去多学多问，这是想要进步的途径，自己要主动去与领导、师傅多沟通，才能在工作中遇到困难，他们可以及时的帮我出谋划策，让我少走弯路。人贵在思考，不能盲目的走路，要记得停下来思考，判断自己接下来的方向是否正确，方法是否完美。

四、特殊的礼物

本周四是三月八号，也就是“女人节”，本来并没有把这个节日放在心上的，因为我长这么大从来没有过过这个节日。但是邱经理真的很用心，还记得给我们刚来的新人过节，而且我们每一个女士都收到了领导送的礼物。说实话，真的蛮感动的，感动之余增添了很大的动力，把这份特殊的礼物看作是领导对我的鼓励，接下来我会在学习工作中更加努力，尽快融入这个集体，不辜负领导对我的期望。

五、学习产品理论知识

这周我很认真的重新温习与学习了产品知识，特别是上周总结要加强的部分，通过幻灯片、产品

单页、产品手册等资源，在记忆的同时，也在总结归纳。我清楚意识到，要会把产品知识灵活运用，产品在不同科室的卖点要抓住，这是产品进入科室的切入点，也是优势所在，契合客户与病人的需求。

六、查漏补缺

一周下来，有些东西还是需要继续学习与加强。首先，产品知识需要继续细致的学习，要真正的“吃透”它，做到能够总结归纳；其次，产品幻灯的讲解，这个需要在熟悉幻灯内容的基础上，锻炼自己的语言组织能力与演讲能力；最后，实战的演练，这个虽然暂时没有接触到，但是可以通过模拟拜访、角色演练来培养和加强这方面的能力。在接下来的时间里，上面提到的三点将是我的工作重心。

动力十足，整装待发，对的，趁着年轻，要鼓足干劲，努力学习，积累经验。俗话说“不知者无惧”，用在我们身上就是“年轻者无惧”，期待自己在接下来的工作中能有很好的表现，也坚信只要用心做人，努力做事，就会有所收获的。

2023药学实习总结2000字范文5

今年寒假，短短一年的实习生活就要结束了，回顾这段时间的点点滴滴，虽然说不上激情澎湃，但是毕竟我们为此付出了诸多的心血，心里难免有着激动。现在要离开带领我们踏入医药行列的老师们，心中的确有万分的不舍，但天下无不散之筵席，此次的分别是为了下次更好的相聚。

刚进入医院未免有很多的不适应，理论和实际的集合对我们来说还是那么的陌生，在学校学习的东西被一点点的抽取，知道这时才知道在学校学习的东西是多么的稀少。

一年时间，先后在特色药房、西药房、中药房、病区……轮转，从刚开始的一无所知，通过不断的学习，丰富了自己的知识，提高了与人沟通能力。每一天都有收获，每一天都有进步。

在特色药房的这段时间里，工作不是很忙，所以，留有非常多的时间在学习和锻炼上，也为了下一站的轮转也打下了基础，可以从容的面对接下来的实习。

中药房是个很忙的地方，每天都要接收上百张方子。有时候忙的连喝水的时间都没有。不过，这样的工作却是忙并快乐着。

病区药房和西药房一样，忙的不可开交。随着现代人更多的服用西药，药架上的药品更是种类繁多。在那里我学会了药物的摆放、学会了看处方，对于基本的常见病的用药，也有所懂得。可以自己对症下药治疗。

短短一年的时间与老师建立了良好的感情，让我离开真有点依依不舍的感觉。走进应当医院各角落，少了一份陌生，多了一份亲切；少了一份孤单，多了一份安慰；少了一份担心，多了一份真诚！在这里，我不仅真正学到了知识，还明白了一些道理：踏踏实实做人，认认真真工作！

也感谢各位代教老师在工作忙碌之时，还要带领实习生，教导我们正确的方向；也很高兴与其他实习生，在紧凑的实习生活中不但互相学习，并且还成为了好朋友。虽然实习时间短暂，但这段时间却给了我无比大的收获，除实务工作上的学习外，人际关系的拓展、职场文化的百态、还有一些活动的参与都让我获益良多，这样充实的生活，我想会是我人生中一段难忘的时光。

在实习之后，我再回去阅读课本，我发现自己比以前还没实习时更能体会书上所要表达的意思，我想这就是实习的功用吧！让我们了解理论与实务的差别，也让我们从实务中学习如何去连接理论。

微笑服务是很重要的。无论哪一个职业。更何况疾病缠身的病人，他们不仅需要减轻病痛，还需要安慰，如果每天都能看到笑容可掬的脸孔，我相信病人会毫不犹豫选择住在这里。因此我也规定自己不把情绪带到工作中，每天保持阳光灿烂的笑容，让病人感到温暖！

感谢带教老师的细心教育，耐心指导，感谢所有老师的关心爱护。

2023药学实习总结2000字范文6

自踏入医学殿堂的那一刻起，我便深刻的认识到，“精医术，懂人文，有理想，能创新”是新时期的医务人员所应具备的素质。校训“健康所系，性命相托”时刻提醒我刻苦学习奋发向上，珍惜再学习的机会。函授理论学习中，我克己求严，勤奋认真，顺利完成了中药专业本科函授各科必修课程。在良师益友的指导帮助下，更系统掌握了药学相关知识，为今后工作打下了更好的基础。

作为一名中药学专业的学员，只学习书本知识是远远不够的，是不能学以致用的，理论和实践相结合才能把我们所学的知识带给人们，所以，我深入到基层在药品销售岗位接受锻炼。初到药房工作，老同事向我说明了基层与大医院药房的不同，大医院药房的药师只需凭医师处方发药，而基层药房的顾客大多是对药品认识较少的非专业人员。

所以，药房人员在对顾客销售药品时，要尽可能的多向顾客说明药品的用途及性能，对每一个顾客负责，我所实习的药房经营的有中药、中成药、西药、非药及部分器械，现将实习学习情况作一个总结报告：

一、严守劳动纪律，以员工的标准要求自己

在实习期间，我严格遵守该院的劳动纪律和一切工作管理制度，自觉以医药生规范严格要求约束自己，不畏酷暑，认真工作，基本做到了无差错事故，并在上下班之余主动为到医院就诊的患者义务解答关于科室位置就诊步骤等方面的问答，积极维护了药学生的良好形象；并且理论联系实际，不怕出错、虚心请教，同带教老师共同商量处方方面的问题，进行处方分析，大大扩展了自己的知识面，丰富了思维方法，切实体会到了实习的真正意义；不仅如此，我们更是认真规范操作技术、熟练应用在平常实验课中学到的操作方法和流程，积极同带教老师相配合，尽量完善日常实习工作，给各带教老师留下了深刻的印象，并通过实习笔记的方式记录自己在工作中的点点滴滴，由于我的主动积极，勤快认真以及良好的医患沟通能力，各科室给予的好评。

二、如何做好药品知识及医学知识的学习

首先是中药的分类比较繁多，很多东西都可入药，例如明代的李时珍编《本草纲目》一书，分类方法始有重大的发展，他采用了根据以前本草的分类方法略加修改，把药物分为水、火、土、石、草、谷、菜、果、木、器、虫、鳞、介、禽、兽、人等十六部外，又把各部的药物按照其生态及性质分为六十类。

上述各种分类方法各有优缺点，究竟以采用哪种分类方法比较适宜，主要取决于我们的目的与要

求。

在中药房工作，这里的工作量是很大的，每天都有许多病人来这里取药，所以这里需要调配的药方也很多，每天要有好几十张药方需要调配，所以在里工作需要有的，丰富的理论知识，娴熟的动手操作能力。首先，在拿到方子的时候要验方，检查方子有没有问题，确认没有问题后方可进行调剂。这样拥有中药调剂学的理论知识就很重要，我们可以运用中药调剂学的知识来对方子进行检查；而且由于在中药中同一种药物的别名有许多，如：九孔子又名路路通；牵牛子又名黑丑、白丑、二丑等。其次，在抓药时又要会熟练地使用药戥进行称量。药戥不同于我们平时见到的小贩卖菜时用的杆秤。药戥又分前毫和后毫，在使用时用右手提住后毫可以称量50克以内的重量，用右手提住前毫可以称量50克至250克之间的重量。在使用时还要先在定盘星上定位，便于称量时进行校准。验方和称药都是中药调剂学中必不可少的内容，如果没有坚实的理论基础，那么真正的实践也是没有的。在调剂完药物之后还要进行复检，这是将药方上的药物名称同药物进行一一对应，检查是否有错误。这一点是最关键的，它要求调剂人员要有较强的认药能力做基础，还要有较强的敬业精神，如果没有较强的敬业精神的话，那么这样做就是把危险带给患者，是不可取的。

药用植物学在中药材鉴定中的应用意义重大。大部分情况我们根本不用理化鉴别的方法，只用植物形态学的鉴别方法就可以鉴定。因为大多植物有其特有的遗传基因，于是能表现出基本稳定的形态特征，这样我们在中药材鉴定中“努力寻找不同因子”就可以鉴定植物类中药材的真伪。例如：小品种中的石楠藤是蔷薇科的植物，而有时采购来的药材表现出：节膨大、有扁节，这是胡椒科的石南藤的特征，这样就明确了只要石楠藤中出以上两种特征就可以断定药材掺伪。

顾客在药房购药时，因为感冒会买几种感冒药同时服用；因为胃病会买几种治胃病的药同时服用；因为稍有炎症就会同时服用几种消炎药，这时，我就利用我所学的知识向他们说明感冒药多含有相同的解热镇痛药成分，多药联用有可能会造成重复用药产生药物不良反应，多种抗生素合用有时不但不产生协同作用，而且还会产生药抗，使治疗失败，所以就要提醒他们应该对症下药，不能用这种“大撒网”的方式治疗。这时顾客会非常满意的购买任意一种针对性的药品，而且还会认同这种为顾客着想的做法。

“师傅领进门，修行在个人”，虽然无缘与于老师继续学习下去因为实习即将结束，但是各位老师已经将学习方法和工作技巧教于我，今后我一定能在实践中成长为一名中药材鉴定能手。

在药房工作还能学习一些课堂外的东西，比如过桥就是黄连，因为黄连根茎的中段细瘦，状如茎杆，形如小桥，所以称为过桥。当然还有针眼就是半夏，砂眼就是银柴胡等等一些中药的别名，这些都是药店购药的中药处方上学到的知识。

三、如何做好销售服务工作

在是销售窗口是最锻炼与人处事、说话的，我的工作主要是接待顾客、接听电话记录各种采购单，接收传真。

在药房接待顾客时，顾客购买所需药品时候会由于同种药品产地多，所以，向顾客推荐药品时，我首先要了解药品本身的情况，然后做简单的介绍，以提高顾客对销售人员的信任度。

接听电话时要语气平和有礼貌。遇到不懂的地方认真询问，不可以马虎大意，有时候外地说话并非普通话带有口音，尤其是北方口音，那时一定要注意力集中，防止听错或漏听。

在这里我不知不觉地融入了整个团队。当自己的工作干完时主动帮助他人，同时我也得到了别人的好评和关心。

在实习期间我学会了用办公自动化设备，如传真机、复印机等。学校里学习的office软件在这里也得到使用并有所提高，一个人的工作能力是各方面综合知识表现，当今社会竞争越来越激烈，一个人的知识要全面广泛，但在本专业要精益求精，这样才能适应职场的激烈竞争。

通过实习，我对中西药房的工作有了更进一步的认识，更进一步了解了药库和制剂室的工作任务，在实习过程中我们以踏实的工作作风，勤奋好学的工作态度，虚心向上的学习精神得到了带教老师的一致好评。

2023药学实习总结2000字范文7

时间荏苒，一转眼，已经度过了四个月的实习生活。这四个月，是我们紧张而充实，飞速成长的四个月。回想在每天的实习工作中，我们学到了许多课本上学不到的东西，同样也遇到了许多的困难和挫折，看到了自己本身存在着许多问题。以前总以为液相色谱分析很简单，配样进针就完事了，可现在发现并不是那么简单，在实际工作中，样品，流动相，仪器以及温度，湿度等外界因素对它都有很大的影响，任何一个因素出了问题，都不能得到一张合格的图谱。前期我们遇到了许多困难，但在老师的帮助下和指导下，使得我们能够克服种种困难顺利完成任务。从中我们学会了如何发现问题，分析问题，解决问题，认识到医药研究的科学性和严谨性。因此我们不再单纯的向老师索取知识，而是更多的思考分析，不再刻板的研究书本定律，而是要学有所用。我们已经走出了大学的象牙塔，能够熟练操作各种仪器，独立完成各项试验工作，综合素质得到了全面的提高。

在工作之余，我们利用公司的网络系统，搜集整理毕业论文论文素材，在大家的帮助下，经过几个月的努力，我们的开题报告，课题综述已经完成，期间陈总和赵总两位领导曾多次修改，并提出了宝贵的意见。两位领导根据我们的实际表现如期完成了中期考核，通过不懈的努力相信我们能够完成一篇优秀的毕业论文。

还有一个月我们的实习生活即将结束，四年的大学生涯也即将画上一个完美的句号。在这样一个经济大萧条时期，很多人正在为找工作发愁。但是公司的领导很负责，在百忙之中为我们谋划未来的蓝图，并为我们安排了合适的工作，我们感到很幸运。凭借着丰富的实战经验和崇高的人生目标，我们对未来充满着信心，充满着希望。

我们不会忘记，我们所获得的宝贵经验的背后，有着各级领导对我们的殷切关怀，有着各位老师对我们的谆谆教诲。所以，我再次向你们表示最诚挚的感谢，并致以最崇高的敬意。

2023药学实习总结2000字范文8

短短一年的实习生活就要结束了，回顾这段时间的点点滴滴，虽然说不上激—情澎湃，但是毕竟我们为此付出了诸多的心血，心里难免有着激动。现在要离开带领我们踏入医药行列的老师们，心中的确有万分的不舍，但天下无不散之筵席，此次的分别是为了下次更好的相聚。

刚进入医院未免有很多的不适应，理论和实际的集合对我们来说还是那么的陌生，在学校学习的东西被一点点的抽取，知道这时才知道在学校学习的东西是多么的稀少。

一年时间，先后在特色药房、西药房、中药房、病区……轮转。从刚开始的一无所知，通过不断的学习，丰富了自己的知识，提高了与人沟通能力。每一天都有收获，每一天都有进步。

在特色药房的这段时间里，工作不是很忙，所以，留有非常多的时间在学习和锻炼上，也为了下一站的轮转也打下了基础，可以从容的面对接下来的实习。

中药房是个很忙的地方，每天都要接收上百张方子。有时候忙的连喝水的时间都没有。不过，这样的工作却是忙并快乐着。

病区药房和西药房一样，忙的不可开交。随着现代人的服用西药，药架上的药品更是种类繁多。在那里我学会了药物的摆放、学会了看处方，对于基本的常见病的用药，也有所懂得。可以自己对症下药治疗了。

短短一年的时间与老师建立了良好的感情，让我离开真有点依依不舍的感觉。走进应当医院各角落，少了一份陌生，多了一份亲切；少了一份孤单，多了一份安慰；少了一份担心，多了一份真诚！在这里，我不仅真正学到了知识，还明白了一些道理：踏踏实实做人，认认真真工作！

也感谢各位代教老师在工作忙碌之时，还要带领实习生，教导我们正确的方向；也很高兴与其他实习生，在紧凑的实习生活中不但互相学习，并且还成为了好朋友。虽然实习时间短暂，但这段时间却给了我无比大的收获，除实务工作上的学习外，人际关系的拓展、职场文化的百态、还有一些活动的参与都让我获益良多，这样充实的生活，我想会是我人生中一段难忘的时光。

在实习之后，我再回去阅读课本，我发现自己比以前还没实习时更能体会书上所要表达的意思，我想这就是实习的功用吧！让我们了解理论与实务的差别，也让我们从实务中学习如何去连接理论。

微笑服务是很重要的。无论哪一个职业。更何况疾病缠身的病人，他们不仅需要减轻病痛，还需要安慰，如果每天都能看到笑容可掬的脸孔，我相信病人会毫不犹豫选择住在这里。因此我也规定自己不把情绪带到工作中，每天保持阳光灿烂的笑容，让病人感到温暖！

感谢带教老师的细心教育，耐心指导，感谢所有老师的关心爱护。

2023药学实习总结2000字范文9

为加强我们综合能力的培养，使得我们既要掌握专业的基本理论和基本知识，又具有对于所学知识的运用能力以及独立工作的能力，为我们在毕业后的工作和谋职打下良好的基础。医药产业需要新型营销人才，需要具有创新意识、专业知识和富有团队作业能力的医药市场营销新人。

作为一名药学专业的学员，只学习书本知识是远远不够的，是不能学以致用的，理论和实践相结合才能把我们所学的知识带给人们，所以，我深入到基层在药品销售岗位接受锻炼。药品是一种特殊的商品，它直接关系到人们的生命与健康，而作为一名医药工作者，我深知自己责任的重要性。初到药店工作，同事向我说明了零售药店与医院药房的不同，医院药房的药师只需凭医师处方发药，而零售药店的顾客大多是对药品认识较少的非专业人员，所以，销售人员在对顾客销售药品时，要尽可能的多向顾客说明药品的用途及性能，对每一个顾客负责。

从今年开始，现在国家食品药品监督管理局规定在药品的外包装上必须标有药品的通用名，这就

给我们的工作带来了新的要求。有的顾客来购买感冒药，为了增加药品的效果，经常会把两种药品同时服用，殊不知有些药品中所含成分是相同的，如果同时服用，不仅不会增加疗效还会造成重复用药，产生严重的不良反应，对身体造成很大危害。

在实习期间，我严格遵守该院的劳动纪律和一切工作管理制度，自觉以医学生规范严格要求约束自己，不畏酷暑，认真工作，基本做到了无差错事故并且理论联系实际，不怕出错、虚心请教，同带教老师共同商量处方方面的问题，进行处方分析，大大扩展了自己的知识面，丰富了思维方法，切实体会到了实习的真正意义；不仅如此，我更是认真规范操作技术、熟练应用在平常实验课中学到的操作方法和流程，积极同带教老师相配合，尽量完善日常实习工作，给各带教老师留下了深刻的印象。

在药店接待顾客时，顾客购买所需药品时候会由于同种药品产地多，所以，向顾客推荐药品时，我首先要了解药品本身的情况，然后做简单的介绍，以提高顾客对销售人员的信任度。接听电话时要语气平和有礼貌。遇到不懂的地方认真询问，不可以马虎大意，有时候医院的采购说话并非普通话带有口音，尤其是南方口音，那时一定要注意力集中，防止听错或漏听。在这里我不知不觉地融入了整个团队。当自己的工作干完时主动帮助他人，同时我也得到了别人的好评和关心。

在实习期间我掌握了药品的分类与陈列：

- 1、药品的分类首先是药品与非药品分开，处方药与非处方分开，内服药品与外用药品分开，然后按剂型或用途进行分类，按剂型可分为：片剂、胶囊剂、针剂、散剂、水膏剂、易窜味的药品。按用途分为：抗生素类、呼吸系统类、心脑血管类、消化系统类、易窜味的药品等。
- 2、药品的陈列应有药品柜及中药橱、药品上架、摆放整齐有序并有拆零药品专柜和拆零的基本工具，拆零药品的要求是能保留原包装的尽量保留，不能保留的要在标签上写明其品名、规格、生产批号、有效期限，并有药品效期一览表。
- 3、熟悉了处方的调配原则进行处方调配要掌握常用药品的名称（化学名、拉丁名、别名、商品名）、药理作用、用途、剂型、规格、剂量、用法，药物不良反应及配伍禁忌等。

在药店的实习中我学习怎么样审方，调配中药，了解中药的配伍禁忌。还了解了许多中药的别名，例如：茯苓木又名黄松节天花粉又名瓜蒌根；辛黄花又名木笔、又名迎春；千金子又名续断；淮山药又名薯蓣；胆矾又名石矾；当归又名文无；金银花又名忍冬花等。我还学习了许多重要的鉴别如藏红花，双名西红花、番红花，为鸢尾科植物番红花。由于藏红花药源紧缺，价格昂贵，一些不法药商常常以假乱真，以次充好，市场上伪品甚多。可从三个方面辨其真伪：

一、性状。

本品成松散线状，柱头三分枝，长3厘米，暗红色，上部较宽而略扁平，顶端边缘显不整齐的齿状，内侧有一短裂隙，下段有时残留一小段黄色花柱。质松软，无油润光泽，干燥后质脆，易断。

二、显微鉴别。

粉末呈橙红色。柱头碎片由长方形薄壁细胞组成，排列紧密，内含色素物质，柱头上缘的薄壁细胞呈长条形，密集成绒毛状，花柱碎片为长方表的薄壁细胞，内含小形草酸钙方晶或簇晶；导管

多为环纹，亦可见螺纹；花粉粒极少，呈圆球形，外壁光滑，内含颗粒状物质。

三、水试：

取样品少许，浸入水中，可见橙黄色成直线下降，水染成金黄色，若现红色，即掺有合成染料或其他色素充伪；不应有粉状沉淀，有则掺杂石灰粉或其他不挥发性盐类。柱头呈喇叭状，有短缝，在短时间内用针拨之不破碎。滴加碘试液，不应变蓝，变蓝则掺有淀粉及糊精。值得一提的是，草红花与藏红花仅一字之差，在概念上常误认为同物异名，也有人把西藏早已引种栽培的红花当作藏红花。其实，这是两种完全不同的植物。草红花为菊科植物红花的干燥花，属一年生草本植物，高达1米左右，头状花序中的每一朵管状花呈桔红色。而藏红花是属单子叶植物纲的鸢尾科多年生草本植物，具鳞茎，花为青紫色或紫红色。它们虽在活血通络方面功能相似，但就其养血功能而言，草红花远远不及西红花。

在售药的过程中，还应该特别注意，老人小孩和孕妇的用药安全，因为他们的体质有些药物是不能使用的如；孕妇用药对胎儿有影响，所以有些人对医生开的药一概不用，而有些病不及时治疗会加速对孕妇身体的危害，继而影响胎儿。因此孕妇用药需慎重也不可避免。

- 1、任何药物的应用均在医生、药师的指导下服用。
- 2、能少用的药物绝不多用；可用可不用的，则不要用。
- 3、必须用药时，则尽可能选用对胎儿无损害或影响小的药物。
- 4、切忌自己滥用药或听信“偏方、秘方”，以防发生意外。
- 5、避免应用广告药品或不了解的新药。
- 6、根据治疗效果，尽量缩短用药疗程，及时减量或停药。
- 7、服用药物时，注意包装上的“孕妇慎用、忌用、禁用”字样。
- 8、孕妇误服致畸或可能致畸的药物后，应找医生根据自己的妊娠时间、用药量及用药时间长短，结合自己的年龄及胎次等问题综合考虑是否要终止妊娠。

总的来说实习中我严格遵守实习期间的各项规定，学习态度认真、熟悉了市场营销各类业务的基本职责及工作程序，市场营销的工作流程有了全面了解，加深对专业理论知识的理解，提高专业操作技能，提升总体专业素质。能够运用市场调研的基本原理，练习市场调研的基本方法与技巧，预测市场需求信息。并能亲自操作市场调研问卷的设计，创新市场调研方法，统计调查结果、预测市场需求信息。发现了自己专业知识框架中的一些缺失之处，对自己的优缺点有了更深入的了解，明确了将来的发展方向。

实习是步入社会前的预演，实习中的苦与乐都尝尽后发现自己长大了。我要感谢在我实习的时候带我的老师，药师，店长，店员等对我的关心和包容，在我犯错的时候，严厉的纠正我；在我学习的时候，耐心的教导我。他们教会了我很多东西，对自己的工作负责，做事要有条理，严于律己，遵守纪律等，谢谢他们，是他们让我看到有个医药工作者应该有的工作态度。

更多 总结范文 请访问 <https://xiaorob.com/zongjie/fanwen/>

文章生成PDF付费下载功能，由[ECMS帝国之家](#)开发