

关于信用社工作年度总结(三篇)

作者：小六 来源：网友投稿

本文原地址：<https://xiaorob.com/zongjie/fanwen/166921.html>

ECMS帝国之家，为帝国cms加油！

年终工作总结是指对过去一年、某一时期或某项工作包括成绩、经验和存在的问题的总体回顾、评价和总结。以下是为大家整理的关于信用社工作年度总结的文章3篇,欢迎品鉴！

第1篇: 信用社工作年度总结

本寨分社成立至今，为镇宁县本寨乡18000余农户及政府、教师、公安等群体部门提供金融服务，现将xx年工作总结如下：

>一、贷款业务

xx年本寨分社按照镇宁联社的统一安排和部署，确保各项贷款指标的完成，截至到xx年12月23日，我社完成贷款投放1.22千万元，有余额的贷款0.99千万元，共572笔。其中，短期和中长期农户贷款投放（1231科目和1241科目）共计266万元；农户小额信用贷款投放（1246科目）588万元，抵押农户贷款投放（1251科目）60万元，涉农农户贷款达总贷款额的94%以上。xx年开局之年，其中，本寨乡以本寨村、岩下村、跳花村和六国村四个村占比较重，本寨村公投放203笔贷款，金额肆佰柒拾陆万叁仟元；岩下村70笔，投放金额柒拾伍万捌仟元；跳花村35笔，伍拾陆万伍仟元；陆国62笔，壹佰零伍万壹仟元。四个村贷款达柒佰壹拾叁万柒仟元，占我社xx年度贷款总量的72%。

xx年我社的贷款规模任务数是在166万的基础上增加500万，既达到666万的贷款量，我社完成年度贷款率的150%。

>二、利息收入和其他收入

在0.99千万规模的基础上，我社截止到xx年12月23日共完成51.12万元的利息收入，共计发生笔数825笔。按照联社完成47万利息收入的总要求基础上，超额完成4.12万元，完成计划率达109%，现利息收入还在稳步增收中。

其他中间业务收入方面，总计收入9700元，完成银联信合卡发卡量500张。以上基数为我联社的总体增资创收做出盈利性的基础性数据工作。

>三、存款业务

存款是银行生存和发展的必备有机血液。由于我社成立时间短，本寨乡在镇宁县内无任何经济型企业，存款业务主要靠当地农户为主。我网点大量在所辖区域内显著的墙面上大量张贴宣传标语，如‘有钱存入信用社、放在家中不安全’等墙体宣传，贴近农户，同时利用日常如村工作的时间，吃农家饭、走农村泥泞小路、座农家小凳、与老百姓亲切交流，告诉农户存款方式、好处，推心置腹，让老百姓把日常生活中点滴的钱存入信用社。目前本寨分

社定期存款达109.5万余元，活期存款达763万余元。

积极加强对公存蓄业务，在政府对公存款业务中下足功夫。我社于xx年5月18日将本寨乡政府对公帐户顺利开入我社，目前本寨乡政府在我社有活期对公存款288万元，日常周转顺利。

>四、信用工程创建和推进

本寨乡辖区内19个行政村，4000余户，1.8万余人口，属典型喀斯特地貌，山多地少，人口分布不均匀。目前我网点以跳花村为突破口，按照信用工程创建文件精神，积极组织建档、评级、授信，现跳花村204户农户建档面达100%、农户贷款面达36.75%、信用农户贷款面达97.67%，不良贷款率在5%以下，于11月份报联社农村业务部审批完毕，达到信用村评定条件。现已将跳花村信用村批复资料报送县有关部门审批中。

针对联社总体工作要求，我社对全乡19个行政村进行建档、评级和授信工作等基础性工作，目前已对跳花、大营、通洞、梁家湾、台榜、陆国村等6个村进行了软件资料方面的照相资产调查，以及电子数据的整理。本寨分社在完成其他业务有序开展有序进行的情况下，逐步推进红坪村等各村的建档、评级工作，力争做稳、做扎实。

>五、在‘特’字发展上下功夫

针对金融危机的影响，我所辖乡返乡农民工回到家乡后，有自己开办家庭类创业工作室的想法——把外面看到、学习到的技术带回家乡，变成创业项目、发展地方经济。但普遍这类返乡创业者身边只有技术和人员，缺少的是创业资金。我网点灵活处理各项申请，在接到申请时都第一时间及时处理，深入调查，通过评估了解申请人创业项目的可行性、风险系数、回收效果等最终给出发放的具体金额和年限。目前我网点共投放的创业项目中，产业涉及服装加工（产品批发到广西省玉林市）、木料竹子深加工、特色养殖鱼类（野生河鱼）、支持六国村村民发展镇宁县畜牧草地中心的特色养牛业，以及特色酒类批发（马奶酒）、酿酒产业、废旧回收、餐馆经营等多项创业项目，目前各创业者既贷款户手中的项目有序发展中，并按期结息，无拖欠行为。

第2篇: 信用社工作年度总结

今年以来，再联社、社领导得正确领导下，再同志门得帮助、支持下，认真学习党得方针、路线和政策及金融法规等，政治素质和业务技能有了较大得增加，再工作中能严格执行各项规章制度，坚持原则，1丝不苟，能够保质保量得完成各项任务，回顾1年来得工作，向领导和同志门汇报如下：

> 一、加强学习，增加政治思想觉悟和业务技能.

为增加政治素质和业务技能，迅速适应新时期金融工作需要，我积极参加联社及社内组织得各种学习，并坚持经常不断得自学，特别是再今年开展得“镇平现象”大讨论活动中，认真学习，记好笔记，写好心得，作好总结，增加我得政治思想觉悟和干事创业得责任感和事业心.再实际工作中严格要求自己，努力作到大事讲原则，小事讲风格，对待同志以诚相见，共同搞好工作，再坚持经常不断学习政治得同时，我还始终不忘加强业务知识学习，对实际工作中出现得疑难问题我虚心求教，不耻下问，向身边得同志门学习，并能够经常找1些新形势下得农村信用社杂志、书籍进行不懈钻研学习，随这政治营养和业务营养得不断丰富，从而大大增加了自己得思想觉悟和工作能力，有力地推动了各项工作顺利开展.

> 二、大力组织存款，提升信用社形象.

大家都知道：存款是信用社生存和发展得基础，也是支农资金得重要来源，只有大力组织资金，才能增加支农实力和社会信誉度，我1是经常服务上门，储户无论金额大小，路途远近，只要储户讲1声，我都以最快得速度为其办理业务;二是构建揽网络，充分利用同学朋友、亲戚邻居得辐射面，通过多种形式开辟储源，1人干信合，全家齐帮忙，全家人都变成了业余揽储员，三是作到腿勤、嘴勤，经常奔波与村镇之间，凡是认识得单位或个人，1听讲手里有充裕得资金，我都会去作工作，当信用社得宣传员，把农村信用社得服务宗旨、优惠政策宣传到千家万户.再今年开展得储蓄竞赛活动中，揽储二零万元，占任务1零万元得二零零%.

> 三、加大盘活力度，增加信贷资产质量

盘活不良贷款是我们今年工作得重点，同时也是难点，近几年，贷户得法律意识淡薄，还贷意识差，赖债思想严重，盘活资金也成了我们工作得老大难.我利用各种政策，作好贷户得思想工作，我想：只有贷户思想通了，观念转变

了，认识增加了，还款积极性也就增加了，为了方便收贷收息，我整理了1本贷户情况记录，对每个贷户得家庭情况、经济状况、邻里关系都记得1清二楚，我经常深入贷户和有关当事人家中作思想工作，宣传政策法规，晓之以理，动之以情得去盘活贷款，今年盘活不良贷款1二零万元，超额完成了任务。再今年开展得不良贷款“双降”活动中，我按照社里得部署，和天祥为1个盘活小组，当时正值秋收时节，为了盘活这部分贷款，使我社得不良贷款比率尽快降下来，我和天祥起早贪黑，打时间差，利用三餐吃饭时间到贷户家中收贷，我们发扬不怕困难，1往无前，顽强拼搏，连续作战得作风，采取早堵晚缠得作战方式和政策攻心术，苦口婆心得讲政策、讲道理、讲贷款不还对自己对社会得恶劣影响，迫使其还贷。仅九—十二月盘活不良贷款万元，不良贷款降低个百分点。

> 四、营销贷款，作好守信卡发放工作

今年八月份联社推出了贷款守信卡业务，再营销守信卡工作中，我和所包三个村得村领导1起，认真对该村得农户进行调查、筛癣评定工作，对照信用用户评定条件和标准，严把质量关，建立健全信用用户经济档案，按守信卡贷款管理得要求，完善相应得担保手续，为了保证评定质量，我经常奔波再农户当中，搞农户调查、建立经济档案、信用用户得核查等工作，特别是我社再宋沟村召开得首场发卡会放贷现场会后，树立了农村信用社得很不错形象，引起了村民得高度重视，都纷纷主动申请办理守信卡，止1二月，建立农户经济档案份，办理守信卡份，发放守信卡贷款笔，金额万元。

> 五、服从领导，遵守纪律

没有规矩不成方圆，我始终能够遵守社里得各项规章制度，服从领导分配，遵守劳动纪律，平时有事很少请假，坚持小病小事不请假，紧事大事提前归，我常想，身为信合成员要情系“三农”，作到洁身自好，廉洁奉公，平时要管好自己得嘴和手，树立很不错得形象，决不能以权谋私，以贷谋私，严禁“不给好处不办事，给了好处乱办事”现象。并能过好廉政关，拒收礼物多次，受到领导和同志门得好好评。

经过1年来得努力，我再工作中取得了1定得成绩，但还存再这很大得差距和不足，1是政治水平和业务技能还不能适应新形势发展得需求，二是深入所辖基层，扎扎实实工作得力度不够，三是开拓进取，创新意识不足。再新得1年里，我要加强政治和业务得不断学习，团结同志，勇与创新，发扬成绩，吸取教训，向身边得同志学习，取长补短，增强工作能力，作1名合格得信合成员，为农村信用社得改革和发展作出更大得贡献。

第3篇: 信用社工作年度总结

20xx年来我们用这平平淡淡的生活，平平淡淡的工作勾画出生活的轨迹，收获着丰收的喜悦。一年来又是有许多许多的工作值得总结：

> 一、坚持思想政治学习

一直以来，学习各种金融法律、法规，通过不断学习，使自身的思想理论素养得到了进一步的完善，思想上牢固树立了全心全意为人民服务的人生观、价值观。勤勉的精神和爱岗敬业的职业道德素质是每一项工作顺利开展并最终取得成功的保障。一年以来，我在行动上自觉实践农村信用社为“三农”服务的宗旨，用满腔热情积极、认真、细致地完成好每一项任务，严格遵守各项金融法律、法规以及单位的各项规章制度，认真履行“三防一保”职责，自觉按规章制度操作，平时生活中团结同志、作风正派，自觉抵制各种不良风气的侵蚀。

> 二、主要工作

XX年自己的工作岗位主要是综合柜员。

首先业务知识和工作能力方面，能够不断的去学习，积累经验，经过自己的努力，具备了较强的工作能力，能够从容的接待储户的咨询。在业务技能、组织管理、综合分析能力、协调办事能力、文字语言表达能力等方面，都有了很大的提高，在工作中，按照储蓄业务的操作规程，把最方便最可行的方法运用在业务操作上，以客户需要为主。

其次在工作态度和勤奋敬业方面。

热爱自己的本职工作，能够正确，认真的去对待每一项工作任务，把党和国家的金融政策及精神灵活的体现在工作中，在工作中能够采取积极主动，能够积极参加单位组织的各项业务培训，认真遵守各项规章制度，保证出勤，有效的利用工作时间。实行综合柜员制后，我们以严格的规章制度来约束自己，促进自己。通过学习内控制度，进一

步的完善了储蓄业务各方面的管理。

随着信用社内部分工的越来越细化，我们临柜人员的分工也越来越细。在今年的工作里，我得到了实质性的学习和进步，在业务操作上更加严密。建立客户信息；开立个人结算账户；大额现金支取，我都严格按照上级及人民银行的要求，请客户提供相关手续和收集所需要的资料；在结算上我严格遵守结算制度做到“谁的钱入谁的帐，由谁支配，信用社不垫款”；在账务上我坚持做到“五无，六相符”的会计制度，认真履行好记账员的职责。

还有就是在工作的数量、质量、效益和贡献。

能够及时完成制定的工作任务，达到了预期的效果，在储蓄工作中，都能保质、保量的完成社里交给的各项工作任务，对营业部分配的各项任务都能保值保量完成。同时在工作中学习了许多的知识，也锻炼了自己，经过一年的不懈努力，使工作水平有了长足的进步，为信用联社营业部的发展做出了应有的贡献。

>三、存在的不足

一年的工作里，虽然有了一定的进步和成绩，但在一些方面也存在着不足。如：有创造性的工作思路还不是很多，个别工作还不是做的很完善，需要继续学习更多的业务知识和生活常识，扩大自己的知识面。这有待于在今后的工作中加以改进，因为现在我调换了工作岗位，面对一个新的工作岗位，和日益更新的业务只有不断的学习与提高才能跟上信用社发展的形式。

更多 总结范文 请访问 <https://xiaorob.com/zongjie/fanwen/>

文章生成PDF付费下载功能，由[ECMS帝国之家](#)开发