

专职律师年度工作总结实用22篇

作者：小六 来源：网友投稿

本文原地址：<https://xiaorob.com/zongjie/fanwen/158928.html>

ECMS帝国之家，为帝国cms加油！

专职律师年度工作总结1

本人严格遵守律师协会章程，认真执行律师协会决议；遵守律师职业道德和执业纪律，遵守律师行业规范和准则；积极参加律师行业业务培训；虚心认真地接受律师协会的指导、监督和管理；积极承担律师协会委托的工作，履行律师协会规定的法律援助义务；自觉地维护律师职业荣誉，维护会员间的团结；按规定定时交纳了会费。

>三、履行法律援助义务、参加社会服务及其他社会公益活动情况：

本人积极履行法律援助义务，本年度共参与办理十多起法律援助案件，同时积极参加法制宣传、提供法律帮助等公益活动，在履行法律援助义务、参加社会服务及其他社会公益活动方面表现突出。积极地为社区贫困人员、妇女和孤寡老人等弱势群体提供免费法律咨询服务，并为其民事侵权等方面的做了大量的工作。

专职律师年度工作总结2

>一、不断加强思想建设

遵守国家法律、法规，严格遵守律师职业道德、执业纪律以及《律师执业规范》，遵守各级司法机关的规章制度，认真履行律师协会的章程，履行会员的义务，遵守律师事务所内的各项管理制度，敬业爱岗、廉洁自律、文明执业，认真履行工作职责，全心全意的做好法律服务工作，树立品牌服务形象，坚守执业理念，最大限度地维护当事人的合法权益。

认真学习，严于律己。不断进行知识更新，并积极参加律师事务所和律师协会举办的业务技能学习与职业道德培训，提高自己的业务技能和专业素养。

>二、认真参与公益法律援助活动

本人积极投身于普法工作，根据普法工作目标和要求，在法制宣传日开展普法宣传活动，坚持说理释法，耐心解释，努力营造良好法制环境，提高公民的法律素质，并结合工作实际，探索普法工作的新方法、新路子，采用到企业开展调研、开办普法课和专题法律讲座等多种形普法，取得了良好的实际效果。

在热心公益、服务百姓的活动中，本人认真履行工作职责，热心解答百姓所关心的法律问题。在当今法治社会的背景下，社会群众法律意识不断增强，对公众及律师行业能够在这样互相交流过程中相得益彰，一方面满足了公众的法律需求，另一方面律师工作也能够通过接地气的方式是自己的工作得到深入和沉淀，对于促进两个文明建设和社会和谐稳定尽了自己的一份力。

>三、努力提高业务水平与技能

过去的一年，通过大量办理诉讼案件及非诉讼案件，办案方式取得很大突破，用非诉讼方式解决诉讼问题，既减轻

当事人的讼累，又妥善化解社会矛盾，及时息讼解纷，促进了当事人的和解，增进了社会和谐。本人无论是民事代理、刑事辩护，还是非诉讼业务，都能够恪尽职守。作为企业法律顾问，认真为顾问单位解答实际法律问题、及时提出法律意见，为顾问单位提供了优质服务。

回顾本人所接受各类案件和所提供的各类法律服务，本人兢兢业业，扎扎实实，每一个案子都尽心尽力，做到当事人满意，自己心里安然踏实。取得了较好的经济、社会的双重效益。为维护社会稳定，促进社会和谐，保护国家、集体及公民的合法财产等均做出了自己应尽的贡献。

与时俱进，拓展新领域。随着全球经济形式的变幻及国内经济体制的发展，面对不断涌现的新问题、新领域，本人在律师事务所主任的领导下立足现有业务的同时，继续拓展新的业务领域，积极开拓案源，努力用自己的法律专业知识和技能为当事人服务。

>四、遵守律师职业道德执业纪律

在职业过程中，我忠于宪法和法律，执业为民，维护委托人的合法权益；认真遵守《律师事务所内部管理规则》和本所的各项管理制度，还积极参加修改制度，提出建议；明明白白告知委托人的各项权利和风险，不为谋取业务而误导当事人或者做虚假承诺；没有私自接受委托和收费，收取额外报酬的行为；没有向我所瞒报、少缴代理费的行为；没有采用贬损、诋毁、降低收费标准等不正当手段进行业务竞争的行为；严格按业务操作规程办理，没有损害国家社会和当事人合法权利的行为；与法官、检察官、仲裁员或者其他工作人员相互关系中，没有非工作场所会见的行为，没有请客送礼和指使当事人送礼、行贿的行为，没有假借他人之名向当事人所要财务的行为；没有向司法机关出示虚假材料等弄虚作假的行为；没有从事违法和有悖律师职业道德、公民道德规范，损害律师职业形象的行为。

总之，为社会、为公众服务是律师工作的永恒主题。总结过去，通过此次考核，本人一定认真总结，纠正不足，找出工作中的差距，虚心学习；展望未来，在新的一年里，本人一定更加严格地要求自己，心系整体，服务社会，严格遵守各项规章制度，加强业务学习，在全体律师中树更好的形象，时刻以良好的标准严格要求自己，进一步扩

展业务，发挥先锋模范带头作用，积极参加各种业务培训活动，为全面完成各项任务而努力工作。本人在今后的工作中要力求实现每经办、处理一起法律事务均取得法律效果、社会效果、政治效果的有机统一。

通过对上一年度律师的执业实践和理论学习的总结，本人对律师职业和社会主义法治建设更加充满信心。在今后的律师执业中，本人将依照《律师法》和律师职业道德赋予的职责，提供更优质的法律服务，努力在现有的执业基础与理念上锐意进取，创造更加辉煌的一年，为实现社会的公平正义继续贡献自己的一份力量。

专职律师年度工作总结3

(一) 推动法律服务行业再发展.加律服务行业发展的扶持保障力度,推动法律服务机构进一步发展,促进法律服务机构做大做强.年初,x天赞律师事务所获得了x市"住户商标"奖;x月成功在x开设分所,是x市的首例;x月购买了xxx多平方米的办公楼,x月顺利完成了搬迁工作,改善了办公环境,括大了社会影响力.据统计xxxx年上半年,全区x家律师事务所办理案件xxx件,(其中刑事xx件,民事xxx件,法律援助xx件),询问和代理法律文书xxxx人次,同比增长;业务收费达到万元,同比增长;家法律服务所上半年共承办民商事案件xxx件,同比增长,询问和代理法律文书xxxx人次,同比增长,业务收入万元,同比增长;担任部门、企业法律顾问xxx家,担任乡间法律顾问xxx家,乡间法律顾问覆盖率达到xxx%.

专职律师年度工作总结4

在20xx年的执业过程中,我和对律师行业的要求高度保持一至,认真、谨慎的履行自己的职责,严格要求自己,遵守职业道德和执业纪律.我忠于宪法和法律,执业为民,维护委托人的合法权益;认真遵守本所的各项管理制度,清清楚楚告知委托人的各项权利和风险,不为谋取业务而误导当事人或者做虚假承诺;没有采用贬损、诋毁、降低收费标准等不正当手段进行业务竞争的行为;严格按业务操作规程办理,没有损害国家社会和当事人合法权力的行为;与法官、检查官、仲裁员或者其他工作人员相互关系中,没有非工作场所会见的行为,没有请客送礼和指史当事人送礼、行贿的行为,没有假借他人之名向当事人所要财务的行为;没有向司法机关出示虚假材料等弄虚作假的行为;没有从事违法和有悖律师职业道德、公民道德规范,损害律师职业形象的行为.一年来积极参加法律援助,热情对待义务法律询问,能购积极参加公益事业.

专职律师年度工作总结5

一、xx年我国的法治水平有了很大的提昇,依法治国的方略和实施更加明显和实在,本人也严格按照律师行业的执业纪律和行业规范,做到了小心翼翼,居安思危,坚持律师工作原则,不断加强思想道德建设,遵守国家法律、法规,严格遵守律师职业道德、执业纪律以及,遵守各级司法机关的规章制度,业务水平也有了长足进展.在以后的工作中,本人将继续提高业务水平,严格遵守职业道德、执业纪律和执业行为规范,更好的服务于广大人民群众.

二、过去的一年度,本人认真履行律师协会的章程,履行会员的义务,遵守律师协会规范和准则,接受协会的指导、监督和管理,履行律师协会规定的法律援助义务,自愿维护律师职业声誉,维护同行间的团结,与灵导同事和平共处.敬业爱岗、廉洁自律、文明执业,认真履行工作职责,坚守执业理念.

三、xx年本人积极参与社会法律援助服务,热心投入社会公共服务事业中,除了完成协会指派的法律援助案件外,义务为群众提供法律询问,很好地履行了一个执业律师应尽的社会义务,为社会公益事业贡献自己的一份微薄力量.同时积极参与法制宣传、提供法律帮助等公益活动,认真履行工作职责,热心解答农民工、下岗失业人员所关心的法律问题,努力让每一个人都尽只怕得到法律的保护.

四、上年度主要完成了顾问单位项目涉及的项目建设、项目招投标、劳动关系等合同文件的监督审核,从顾问单位业务本身出发,转变审查合同的思维,在合法合规的前题下,要点研究各环节控制节点,更好地保障了合同目的的实现;与此同时,在顾问单位重组上市有关事宜中提供法律支持,参与了股权转让协议、股东会决议、转股及既有债务承担说明等文件的拟定、核阅直至签订交割.

五、上年度顺利完成律师各项工作,遵守职业操守和法律规范,没有受到行政机关、监管部门的行政处罚或行业处罚.

六、xx年本人认真学习法律专页知识,括充行业知识广度和深度,不断进行知识更新,学习最新法律法规条款,并积极参加律师事务所和律师协会举办的业务技能学习与职业培训,题高自己的业务技能和专页水平.

七、党员律师接转组织关系情况:无.

八、xx年度学习了的接待、处理程序,尚未参与到具体的涉法涉诉案件以及社区法律顾问业务.以后的工作中我将加强自身和法律业务素质,争取尽快达到旋派条件,积累行使法律专页知识和化解矛盾纠纷的实践经验.

以上是xx年度本人在法律工作上的总结,在今后的的工作中,本人将继续发扬律师职业的作用,不断题高自己在思想道德、专页能力、执业操守等方面的水平,并及时察找自己在工作上存在的不足,严格遵守和律师职业道德规范,为广大群众提供更为优质的法律服务.

专职律师年度工作总结6

20××年11月30日,司法考试成绩一经公布,怀揣律师梦的我便迫不及待地踏上了成为一名正式执业律师的必经之路——实习。至今,在吉林庆合律师事务所一年有余的学习时间里,在指导老师及各位前辈悉心的指导帮助下,我学习并掌握了大量法律实务的具体操作,切实完成了实习阶段的各项学习任务。这是一个从零开始学习法律操作的全新征程,也是一个将法律理论运用于实践的回归过程。经过了这样一段时期的全方位技能锻炼,深感自己受益匪浅,法律实务得到实质性充实,法律理论也得到进一步夯实。一年的实习生活有颇多的收获与感悟。

>一、对法律职业及律师职业道德的深刻认识

既然选择了律师作为自己的终生职业,那么在开始步入律师队伍之初就应该对这一行业有个清晰的认识,从根本上理解律师的职业本质。律师行业是法律职业的一种。(法律职业是指以律师、法官、检察官为代表的,受过专门的法律专业训练,具有娴熟的法律技能与法律伦理的法律人所构成的自治性共同体。)律师作为法律职业三大主体之一,职业性质较之法官、检察官更具独特性。法官、检察官从事法律职业代表的是国家公权力,而律师从事法律职业代表更多的是公民的私权利,其根本职责是为当事人提供法律服务。正因为此,律师有着不同于法官、检察官的特殊的职业道德规范。

首先律师必须忠于宪法和法律,在此前提下,作为律师还必须诚实守信,勤勉尽责,依照事实和法律,维护委托人利益,维护法律尊严,维护社会公平、正义;应当注重职业修养,珍视和维护律师职业声誉,以法律法规以及社会公

认的道德规范约束自己的业内外言行，以影响、加强公众对于法律权威的信服与遵守;必须保守_、委托人的商业秘密及个人隐私;应当努力钻研业务，不断提高执业水平;必须尊重同行，公平竞争，同业互助;应当关注、积极参加社会公益事业;同时还必须遵守律师协会章程，履行会员义务。

上述基本准则是律师职业道德的核心，对律师所有行为都产生约束作用。作为一名新律师要时刻谨记这些规范，并在执业活动中努力地身体力行，使之最终成为自己执业活动中的当然之事。

>二、对各种法律实务的学习心得

虽然经过了司法考试的系统学习，理论上具备了从事法律职业的

基础条件，但当自己身临其境地面对庞大而复杂的法律实务时，却是一脸的茫然，不知所措。法律实务有着许多在准备司法考试的学习中没有涉及的知识，比如接待当事人咨询;起诉状、上诉状、阅卷笔录、代理词、答辩词、各种法律合同及法律意见书等法律文书的撰写;看守所会见;检察院复印案卷;参加庭审;行政机关调档;整理卷宗;结案归档等等。要成为一名合格的执业律师，必须从点滴学起，切实掌握法律实务的每一环节，并把自己学过的法律理论运用其中，同时加深对法律法规的理论理解。

庆幸的是，指导律师尽可能多地通过自己代理的案件教授我各种实务技巧，实习律所也为我的学习提供各种机会与方便，使我在短短一年的实习时间里，掌握了大量的实务操作技能，也使自己有信心去迎接今后执业道路上的各种挑战。现仅就以下几个方面进行总结：

1、法律文书的撰写

作为律师需要娴熟地掌握大量的法律文书的撰写，这里我仅就学

习撰写起诉状来说一下自己的体会。对于从来没有写过诉状的我，指导律师意味深长的一句话真的是受益非浅，至今记忆犹新，“诉状内容不能写太多”，因为诉状中所提出的事实都是需要拿出证据来支持的，陈列太多无关紧要的事实无疑会增加自己的举证难度。一份恰到好处的诉状，应该是既能充分主张权利又能避免不必要的举证。有时候老师不经意的一句经验之谈，会让我少走不少弯路。

民事起诉状是当事人欲通过法律的诉讼途径主张自己权利的重要法律文书之一，通过一份起诉状，能够让法院第一时间了解到关于各方当事人之间存在的纠纷的所有信息，包括主体、请求事项、基本事实等。首先，诉讼主体身份信息。一般来说由诉讼主体中被告方的身份信息来确定管辖法院，而且，被告的确定往往会影响整个案件最终的结果，如果出现被告错误或者遗漏，可能会给当事人造成不可挽回的损失。其次，应写明具体的诉讼请求。诉讼请求的列明直接关系到法院确定具体的案由类别，所以，诉讼请求应概括明了，能突出案件的性质，便于法院确定案由，同时也能提高立案的成功率。最后，概述案件事实与理由。如果说诉讼请求的提炼体现的是律师对法律关系的分析与判断能力，那么，案件事实的陈述则更多的体现出律师对法律事实的概括总结及文字表达的能力。一份好的诉状应该运用巧妙的语言来充分表明自己所要主张的权利，同时，又能回避对自己不利方面。不管是多么简单的案子，都应该认真撰写出一份漂亮的诉状，既让当事人能看得懂，又让法官觉得专业。

2、接待当事人咨询

个人感觉接待当事人咨询要比学习法律文书的难度大很多，因为当事人所陈述的案件事实是生活事件，律师要把这些事实进行分析处理形成相应的法律关系，再在脑海中搜索对应的法律法规，最后为当事人提供一个能最大程度地保障其利益的法律方案。此即关于法律适用的内部证成的运用过程。由于当事人所遇到的生活事件林繁复杂，可能是律师没有涉及过的方面，也可能是几个法律关系的交错，这就需要律师不但要有全面的法律知识和广泛的社会知识，更要有去粗取精、去伪存真的能力，这样才有可能为当事人提供一个较理想的解答。

做为律师在接待当事人咨询业务中，最为重要的一个原则就是，通过解答咨询做到帮助当事人提高认识，正确对待和处理矛盾、纠纷，防止纠纷扩大化，为当事人减少诉累，真正做到维护当事人的切身利益。此项工作若做不好，有可能出现不该出现的错误，甚至造成不应有的损失。此外还应该注意几点：第一，认真听取当事人陈述全部事实细节，同时观察其精神状态及情绪反应，目的在于弄清其真实意图。第二，当事人陈述完事实后，对于自己认为关键的情节进行有针对性的提问，使整个案件事实尽快明朗化，从而抓住争议焦点。第三，给当事人作出解答，要做到实事求是，符合法律法规，提出的方案要具体可行，语言要通俗易懂，不能不懂装懂，随声附和，更不能有意规避法律，为当事人提供不合法的意见。对于自己不是十分了解的问题，在没有确实依据的情况下，不能凭借主观臆

断而信口开河，可以先不做具体回答，待确定后再做答复，以防给日后工作带来不必要的麻烦。

3、参加庭审

无论是刑事、民事还是行政案件，庭审都是非常重要的一个环节，不管案件的前期准备工作做得如何充分、详实，如果庭审过程中出现一个小小的疏漏，都有可能前功尽弃。庭审不仅需要律师做好充足的准备，还需要律师做到最好的临场即兴发挥，所以庭审效果的好坏直接取决于律师个人的综合素质，这需要律师进行不断的摸索锻炼与总结才有可能提高。记得第一次随同老师出席庭审，一个离婚案件，慷慨激昂地读完诉状，一项一项列举完证据后，就不知所措了，尤其到了法庭辩论阶段，对于对方提出的观点更是不知如何应对，几近呆若木鸡，虽然庭后老师给予了肯定，但心里清楚自己距离独立完成庭审还差有十万八千里，更不要说去驾驭与掌控庭审。

经过多次庭审锻炼，目前总结出自己的一点感悟。仅就民事案件来说，庭审中由于原、被告立场不同，各方律师会有不同的庭审思路及对应节奏。原告主要是围绕自己的诉讼主张发起攻势，多数工作应在庭前就准备充足，证据收集尽量完整，开庭前做好证据目录，针对案件事实分门别类地归纳好证据顺序，力求使自己的诉讼主张在庭审当中得到淋漓尽致的展现。而对于被告来说，要想扭转乾坤，如何答辩则至关重要。因为被告的答辩可以在一定程度上左右法官对案件争议焦点的总结，答辩应该避重就轻并努力把庭审节奏引导到自己的逻辑上来，以达到最终不承担责任的目的。但答辩的内容不能太过具体，应简单明了地直击关键点，具体的事项放在举证或辩论环节去说明。

不论代理原告方还是被告方，对于庭审来说，律师都应该重点做足两方面的功夫，一是开庭前的准备工作。这方面工作是进行庭审活动的基础，前期准备工作做得充分，庭审才有可能取得满意的效果，包括本案事实、相关法律法规、相似判例等方面都应该了解清楚，重要部分打印备查，做到有备无患。二是庭审现场。一道菜最后好不好吃，关键在于烹饪。庭审过程就相当于做菜的烹饪阶段，无论前期准备工作做得如何完备，但如果庭审中出现了任何的一个小疏漏，整个案件可能会一败涂地，回天乏力。庭审从法官宣布开庭始，就该高度集中注意力，做好自己的庭审笔录，在法官进行询问的同时，积极揣摩法官审理思路，因为法官重点关注的问题，很可能是关系法官如何进行裁判的依据问题。

证据的质证是庭审中最重要的一个环节，重点要做好质证工作。质证是围绕证据的三性来展开的，需要注意的是对证据的三性表态要直截了当，但切记不可轻易认可对方的证据，无论从三性的哪一性的角度出发都要尽量找出不认的理由，因为一般情况下，法官在质证结束后基本上就会产生倾向性的意见，一旦出现失误，很可能使自己陷入无法挽回的不利境地，更会使对方抓住把柄，所以，质证环节要慎之又慎！法庭辩论是最能体现律师综合素质的阶段，也是庭审过程中最容易让律师出彩的时刻。法庭辩论能全面展现出律师个人的语言功底、逻辑思维、即兴发挥等多方面的能力，这些对于即将执业的我来说，还需要在今后不断地去学习与锻炼、总结与反省，以望提高。

4、其他方面的学习

在实习期间还跟随老师学习了到看守所会见嫌疑人，如何在维护嫌疑人合法权益的同时保护好律师自己；学习了到工商管理机关调取档案，需要准备的各种手续；学习了如何与法官、检察官沟通案情，及时跟踪案件的进展；学习了如何分析案情，找到案件的突破点；学习了结案如何归案，做好后续工作等等。

一年的时间稍纵即逝，学习了很多法律实务的操作技巧，感觉自己对于法律实务的操作有了质的飞跃，但对于毅然选择法律职业道路，并掷力于成为一名成功的执业律师来说这些远远不够，还需要脚踏实地的继续努力，要学习应变，学习人际交往，学习政策理论，要学会迎接挑战，学会推销自己，学会随着社会的变化更新自己。

最后，在实习即将结束之际，再次感谢指导律师对我的悉心指导，感谢实习律所对我的接纳及前辈们对我的包容，使我有能力有信心去坚定自己的理想。

专职律师年度工作总结7

20xx年的过去，我的律师实习期也接近尾声。通过一年的实习，对于律师这个行业有了更多的了解，对于自己也有了更多的了解。

>专业知识

与我而言，我是一个容易骄傲自满的人，所以通过了司法考试，就觉得自己法律上是一个专家，似乎中国所有的法律我都通晓。而通过实践，我知道了，我只是一个初学者，一个刚刚进入法律行业的懵懂者。之前所学的法律只

是大致了解而已，整个部门法的体系和连贯性，交叉关系，我全然无知。一年来，通过经手案子的处理，我深入的学习了一些法律，但仍有更多的法律知识需要我去学习。

>专业能力

要想作为一个合格的律师，并不是有证就行，而是需要你具备相应的专业能力。与人的沟通能力尤为重要，一直认为能说会道的自己，其实不能有效的与人沟通。现在虽然有些许进步，但以后的路还是很长的，其中关键的是自信和稳重。独当一面的能力也需要加强，这个是需要实践来累积的，我相信以后会做得更好。

>专业态度

律师需要一个严谨认真的态度，我现在是绝对的认同。80后的我有点年少轻狂，觉得自己可以改变很多现状，自己是独一无二的，所以随意随性所为。而这样的张狂给工作带来了一些不好的后果。法律工作是需要一个认真的态度来对待的，其实自己所认为的死板是一个认真负责的专业态度。在以后的路上，我改变自己不成熟稳重的一面，做好自己应该做的事情。

另，作为实习律师，不能怕吃亏。很多人在实习期间都是没有工资的，所以对于所里分配的任务，时间久了会产生怨言，或者直接就不到所里上班，我觉得这是一个不好的地方。没有工资但可以学到东西，这也是一个积累，会为你以后的律师生涯有帮助的。

20xx年的到来，许媛媛律师生涯开始到来了，相信自己一定可以做的更好!

专职律师年度工作总结8

在杭州市司法局的领导和杭州市律师协会的指导下，作为杭州市律师协会下属的人数最多的专业委员会，20xx年新一届民事专业委员会(以下简称民委会)领导班子积极进取、团结协作，通过全体委员的共同参与和努力，20xx年度全面完成了年初提出的工作计划和目标，沿续了民委会原有的优良工作传统，有声有色地开展着各种活动，在行业协会中发挥着重要的作用。现将民委会20xx年度有关工作总结如下：

>一、加强组织建设，完善内部分工

20xx年民委会对委员进行了重新确认，吸收了一批专业律师为新委员，调整了长期不参加活动的委员，使委员包括秘书在内人数从xx年年的53人增加到现在的83人。民委会的队伍得到了进一步壮大，而且在新加入的委员中，有许多年轻的执业律师，有着很高的参与热情，为民委会新的发展增添了活力。

楼韬律师被选举为新一届民委会主任，面对新颁法律众多、专业分工细化，业务研究领域扩大，民委会活动增多的实际情况，精选了副主任人选。经民委会主任会议决定，聘任童松青律师、王全明律师、郑剑锋律师、许戌枫律师4位律师为民委会副主任，秘书长由许戌枫律师兼任，秘书处秘书共5名，民委会的组织结构基本满足了工作需要。

民委会自xx年开始就以新颖的业务论坛模式吸引着广大律师的参与，20xx年民委会对七个专业论坛的相关责任人员进行了重新调整：

一、侵权法论坛

二、金融与票据业务论坛

三、合同法论坛

四、婚姻家庭业务论坛

五、非诉讼和法律顾问实务论坛

六、物权法论坛

七、民事诉讼程序业务论坛

每个论坛各设一个坛主和一个副坛主，通过这种形式，形成了主任、副主任领导、秘书处配合，各论坛坛主、副坛主分工负责，全体委员共同参与研讨、进行专题研究的管理机制，使民委会各项工作的正常进行得到了组织保障。

>二、开展多种形式的研讨活动，完成律师继续教育活动，为律师业务交流提供多种平台

民委会在20xx年克服任务繁重的困难，在杭州市律师协会的领导下，在民委会楼韬主任的带领和几位副主任和各位秘书的共同配合之下，举办了多次论坛研讨活动，20xx年度共举办了以下活动：

(一)举办了20xx年第一届全体委员大会暨物权法论坛研讨会

3月1日，在黄龙恒励宾馆隆重举办了杭州市律协民事业务委员会20xx年第一次全体委员大会暨物权法论坛研讨会，探讨物权法实施以后对律师业务产生的影响。会议共分二个阶段：第一阶段是民委会全体委员大会，第二阶段为物权法论坛研讨会。共有来自杭州市的71名律师和实习律师(包括民委会初始委员及热衷于物权法业务的非民委会委员)参加了此次会议。大会由民委会副主任王全明主持，会议特别邀请了市律协的马骏副会长、省律协民委会主任吴清旺和上届市律协民委会副主任杨五荣出席了本次会议，会上，马骏副会长和吴清旺主任作了重要讲话，本届民委会主任楼韬作工作报告，介绍了民委会的领导班子成员及秘书处成员，汇报了本届民委会三年的工作思路和计划，同时还汇报了本届民委会已经在开展的一系列工作。

这次论坛活动，旨在通过专题研讨，提高律师的专业理论和执业水平，增进律师之间对“物权法”的相互探讨与交流。研讨会由民委会副主任兼秘书长许成枫主持，“物权法论坛”坛主凌为建律师作了主题发言，5家律师事务所的律师代表上台作了精彩的专题演讲。研讨会采用先主题发言，再专题演讲，会议采用提问交流、自由发言相结合的方式进行。由评委对律师的演讲进行评分，本次评委共5人，分别由民委会的5位领导成员组成，民委会副主任郑剑锋对每位律师的发言作了精彩点评，每位律师的演讲都各有特色，精彩的演讲不断博得阵阵掌声，本次研讨会通过评分方式共产生了一等奖一名，二等奖二名，三等奖三名和鼓励奖一名，马骏副会长对本次研讨会作了点评并提出了一些建议。这次研讨会通过多视角的透视，探究物权法实施以后对律师业务产生的影响，许多律师感觉到开阔了视野。

(二)举办合同法论坛研讨会

6月22日，在西溪海外海宾馆举办了“合同法论坛”研讨会，来自民委会的全体委员及其他非委员律师共112人参加了研讨会，研讨会旨在为增进对“合同法”的理解，提高律师的执业水平，降低律师的执业风险。上午安排专家讲课，讲课邀请了浙江省高级人民法院研究室主任魏新璋老师作了关于“如何规范法官自由裁量权问题”的讲解，讲解的内容和律师实际操作业务息息相关，比较贴近律师工作实际。下午由富有经验的5位民委会主任、副主任及秘书长和其他4位擅长合同法业务的律师共9位律师分别就“合同效力风险问题”、“合同审查和修改问题”和“合同纠纷代理实务”等三个专题作了精彩的演讲。

专职律师年度工作总结9

1、围绕“田园成都、现代成华”主题,组织律师在建设路商圈广场开展了“城市环境综合和治理与公民道德集中宣传”活动,向社区住户发放、等宣传资料;解答社区住户法律询问,内容涉及婚姻家庭、社保、老太婆维权、人身损害、劳动争议、诉讼、申请法律援助等方面的问题,使住户了解到如何行使法律武器保护自己的合法权益,提高法律援助制度的公众晓得率和晓得程度,增强了社区住户的维权意识、法律援助意识。

2、进一步维护和保障妇女和儿童的合法权益,联合区妇联、青龙街道办在青龙昭觉社区举办法律援助宣传询问活动。

专职律师年度工作总结10

过去的一年，为了更好的组织我律师事务所各律师进行学习交流，不断提高我律师事务所律师的专业素质和服务水平，开拓我律师事务所律师业务，我积极探索加强执业律师业务培训的途径，以不断开拓律师业务为核心，根据年初的工作安排，在各位领导的鞭策和帮助下，我做了一些应该做的工作。现作如下总结汇报：

一、严格律师事务所的内部管理，树立悦泰律师的品牌。我们律师事务所律师人数不多，在全国是个小所，但我们的管理是常抓不懈。为了搞好工作，我所还增设了行政管理一职，聘请具有工作经验的同志专抓内部管理。由于严格管理，我所自成立以来，尚没有发现一个执业律师违规执业，市司法局、市律协也没有接到过一起对我所律师的

投诉。

二、积极组织我律师事务所执业律师业务培训，积极探索全面加强律师业务培训的途径和方式。我定期组织我律师事务所律师进行培训，坚持高标准、严要求，对执业的律师进行了系统化的专项培训。同时定时在所内组织职业律师对新法颁布、理论前沿、律师实务热点等重大课题进行讨论，对一些疑难案件进行研讨。我事务所还积极参加律师协会组织的各种培训，所内律师均能够认真学习，强化业务水平。

四、加强交流与合作，积极学习其他律师事务所的先进经验。我所在与其他律师事务所沟通、交流方面进行尝试。多次组织本所与其他律师事务所律师进行经验交流及研讨会议，就各律师事务所发展中的经验与问题进行广泛交流和深入探讨。同时，借研讨的契机，与其他律师一起探讨律师业务的新领域。在此工程中，我们积极学习大连同行的先进经验，以共同促进大连律师的发展。

五、组织执业律师加强理论学习，撰写法律文章，搜集经典案例。为了加强我所律师对理论及实务方面的研究，我们决定编撰法律论文、搜集案例，不仅研究一些热点的法律法规，同时不放松对其他相对较冷僻的法律条文的探讨，努力提高综合素质。我律师事务所执业律师也曾在刊物上发表法律论文及与法律有关的评论。我们会对所撰写的法律论文进行讨论、评定，以保证论文的质量。

回顾过去一年所作的工作，我要感谢各位领导的大力支持，同时也要感谢我律师事务所给位律师的勤苦劳动，正因为有了大家的共同努力，我们的工作才取得了一定的成绩。同时，还要看到我们的工作还有一些不足，主要包括：

一、业务培训工作方面有：业务培训专业化、系统性不够，对其他非法律知识的研讨涉及也鲜少。我们律师事务所刚刚成立，对于业务培训也处于摸索阶段，所以在业务培训工作进展稍显缓慢。

二、业务研究、制定业务规范及业务拓展工作还比较薄弱，需要大力加强。

以上不足也是我们迎着xx年春节的爆竹声，圆满结束了自己执业的第一年度。回顾20xx年的工作，我在律所主任及律师和同事的支持与帮助下，严格要求自己，按照办理法律业务的要求，较好地完成了律所指派及其当事人委托的工作。现作如下工作总结：

>一、开展各项律师业务情况

(一)在思想品德方面。本人虽然不是党员律师，但是始终保持清醒的政治头脑，始终坚持国家宪法和法律精神，遵守律师职业道德和执业纪律，维护国家法律的正确实施，促进司法公正，促进社会和谐与稳定，并对国家颁布和修改的各项法律法规进行认真的学习，跟上法治发展的脚步。特别是对新的刑事诉讼法和刑法修正案(八)的学习。

(二)在政治学习方面。虽然我很少观看新闻联播，但是通过网络如博客、各类论坛、微博和微信等新媒体，对国内外重大事件和我国政府的对策都时时关注，特别是一些在全国范围内影响巨大的大案要案。同时，也利用新媒体为当事人提供法律咨询，普及法律知识，提高公民的法律素质，取得了良好的实际效果。

(三)办理业务方面。1年来共办理民事案件3件，刑事代理(辩护)4件，非诉讼案件2件，法律援助案件32件，法律咨询及代收15件。在办理各类案件过程中，我认真分析法律关系，研究法律、法规规章及地方性法规，拟写辩护词和代理词，整理并制作证据目录，找出案件的争议焦点，通过办理各项案件从中学习和锻炼了业务能力，也从中温故了法律知识。特别是自己办理的第一件建水一家公司的公司确权纠纷案件和第一件州内重大的刑事案件。

其他大部分是法律援助案件，有当事人家属经济困难无力委托律师的，也有自己有可能被判处无期以上徒刑的，还有几件是涉及外国人的，通过提供法律援助，让每个当事人都充分行使了法律赋予他们自己权利，彰显了法治的精神。每个案件办理完毕后，我都抽时间将办案心得发表在自己的博客上，在总结中认识到自己的不足。

在平日的法律咨询过程中，大部分是婚姻、赡养、财产分割、合同纠纷等法律问题，对于每个前来咨询的当事人都耐心倾听，认真说理释法，耐心解释，提供良好的法律意见，化解社会矛盾。

>二、参加律师协会组织的培训

每年律师协会为律师组织的培训分为网上听课、全州律师现场业务培训和律师自愿的培训，去年我在网上听课主要涉及刑事方面的，现场的三天培训包括刑事和房地产公司业务。通过培训，从中学习了不少专业律师的工作方法和

业务知识，为自己的成长起到了良好的帮助作用。

>三、工作中的不足。

过去一年的工作使我用细致、认真负责的办案态度，熟练的办案技巧和高尚的职业道德不仅赢得了委托人的信任和感激，还形成了良好的社会影响。同时我也深刻体会到自己知识不足，特别对一些司法解释和部门规章不够了解，在办案过程中也存在一些技能少的欠缺，比如庭审中的一些发问技巧和庭审应变能力。同时，对除法律领域的书籍涉及不足，阅读量不够，导致视野不开阔，今后我将再接再厉，进一步钻研法律业务，为社会提供更为优质的法律服务。

专职律师年度工作总结11

已逝去的20XX年，对我来说是悲喜交集的一年。值得高兴的是因为农村信用社借款案件律师费的提取使我的收入比以往有了增加，遗憾的是业务发展上没有新的进步。过去的一年，无论是沮丧、忧郁还是快乐，毕竟已经过去，留下的惟有沉思、改过。现对我一年的执业情况回顾总结如下：

>一、20XX年度律师执业期间，在工作中我始终保持严谨认真的工作态度和一丝不苟的工作作风，认真遵守执业纪律和行业规范，遵守职业道德，认真履行法定职责。

能够依法、诚信、尽责地为当事人提供法律服务，忠实地维护委托人的合法权益，没有任何执业违法违规行为。能够模范遵守社会公德，珍惜和维护职业声誉，保证自己的行为无损于律师职业形象。

>二、20XX年度我一共办理各类案件x起，其中刑事辩护及刑附民案件x起，民事诉讼案件x起，法律援助案件x起。

今年的每起案件基本上都做了接待笔录，主要记录当事人的基本情况，当事人反映的事实及当事人的期望值，更重要的是明确告知当事人律师对案件的分析，案件可能遇到或面临的问题，以及案件的诉讼风险，都非常清楚地告知当事人，不对案件做任何承诺。这样在接案之前就让当事人了解到律师虽不承诺任何结果，但会尽心尽责依据事实和法律真正维护当事人的合法权益，认真做接待笔录的初衷是让自己的工作细致起来，把接待的每一位当事人的情况记录下来，一方面是为了告知当事人诉讼风险，另一方面也作为接待当事人经验的积累。让我没想到的是我真诚的告知反而获得了当事人的信任，接案率非常高。今后我还会继续不断探索工作的新方法、新路子，使自己的工作更加细致有序。

>三、认真履行法律援助义务

20XX年我踏踏实实完成了法律援助工作，积极参加公益活动，还参加司法局组织的各项普法活动，参加法院组织的调研活动、多次为钢城区妇联接访的当事人提供免费的法律咨询服务。

>四、参加继续教育、撰写理论研讨文章情况。

认认真真完成了点睛网律师业务培训任务，也利用其它培训学习机会来不断充实自己的业务知识。另外我还根据司法局《关于征集婚姻家庭专业优秀案例的通知》要求撰写了两篇自己办理的比较典型的婚姻家庭方面的案例，由于自己能力水平有限，也仅是肤浅的谈了谈自己的一些观点和见解，不可能作为典型案例来推广，但我还是非常认真的写了两篇，主要目的是锻炼自己，也希望能不断提升自己在婚姻家庭领域的专业水平。

>五、工作中存在的不足。

在律师这个行业中，执业经验是非常重要的一个方面，是提高自身执业能力的基础，但由于自己对法律知识系统学习不够，工作中常有一些急躁情绪，不细致、浮躁。加上身体原因，学习时间总是不足，个人修养方面也存在一些问题，这些情况的存在导致我在业务发展方面一直没有大的起色。希望自己能够尽快进行知识更新，积极参加律师协会举办的业务技能学习，学习更多点睛网络业务培训课程，努力提高自己的业务技能和专业素养，同时要求自己在思想上严于律己，在工作上勤勤恳恳，务真求实。

>六、下步工作打算。

自己的执业规划与职业目标越来越清晰，进律所之前我对自己的定位就是要做一名出色的刑辩律师，那时觉得律师

不做刑事辩护体现不出律师的价值，但真正开始执业了，在主任的帮助和引导下我办理了大量的婚姻家庭案件，反而觉得自己更适合做一些与大众息息相关的民事维权案件，案件虽小，收费不高，但我把别人的事当成自己的事一样真诚尽责去办，很多当事人是非常感激和信任的，也充分体现出一名律师的社会价值。通过这几年办理婚姻家庭方面案件的积累，对每个家庭的矛盾起因、夫妻之间、婆媳之间，孩子教育方面都有了很深的感悟，我正在参加心理咨询师的培训与学习，希望多年之后我不能干律师诉讼业务的时候，能把这些工作积累延伸开，使自己真正成为了一名家庭经营咨询师。我今年还代理了几起工伤赔偿的案件，依据法律，启动程序，运用调解手段，在没有任何证据，一分钱不给的情况下，一步步走到单位能够跟我们协商处理，今年有四起工伤赔偿的案件都是调解结束的，都达到了当事人的期望值，也减少了漫长的工伤待遇赔偿程序，既减轻当事人的讼累，又妥善化解社会矛盾，及时息讼解纷，促进了对立双方的和解，也增进了社会和谐。我不仅要求自己在婚姻家庭纠纷及劳动法相关的劳动争议案件领域做精做细，做出成绩，我也会积极拓展一些与民众相关的民事诉讼案件代理，真正成为一名为百姓维权的律师。

今天的总结既是对自己执业经历的阶段性总结，也是对自己以后律师执业的一种激励和鞭策！感谢三位主任对我工作的引导和支持，感谢全所人员对我的帮助！

谢谢大家！

专职律师年度工作总结12

本人在努力工作之外，不断学习时事政治、党的各项方针、政策，为进一步提高自身的业务本领，精心收集了当年新出台的法律法规和司法解释，与同事认真进行学习，并做好学习笔记；同时多次参加陕西省律协、西安市律协及同行律所举办的各类业务培训项目。通过自学或参加网络培训（主要为点睛网）学习了《股权激励律师基础实务》、《律师办理家事案件实务与风险防控》、《当前建设工程施工合同纠纷疑难实务问题30问》《股东知情权纠纷法律实务》、《婚姻案件最新疑难问题分析》等新老各项法律理论和法律实践知识。作为一名律师，只有不断地学习，不断地丰富自己的视野，政治过硬，知识过硬，作风严谨，才能担当起时代的重任，才能不辜负当事人的期望，才能为国家、为社会、为人民做出应有的贡献。在20_年，本人认真学习法律专业知识，扩充行业知识广度和深度，不断进行知识更新，学习最新法律法规条款。

专职律师年度工作总结13

总结这段时间的执业生涯，我的经历颇为丰富，思想的转变也是极为迅速。从实习期间的只想找点事做，学习学习；到执业初期的不管什么官司，都接了来历历练；到后来挑着官司来打，提高自己的收费标准；再到现在的不管什么人，只要找到了我，无论委托你不委托你，都要尽力帮他把事情解决了先。心态的变化，使我感觉到了自己的成长，在这一行业，我做的越来越纯熟，越来越得心应手了。

以前在学校学习以及去律师培训的时候，有老师这么和我们说：“我们做律师的，即要和对方律师斗智斗勇，还要和法官斗智斗勇，更要和警察检察官斗智斗勇，并且，我们我们还要和自己的当事人斗智斗勇。”我理解为什么和警察、检察官、法官斗智斗勇，但是，我不明白，为什么还要和我们的当事人斗呢？后来随时我执业的深入，我渐渐的明白了，无非就是两点：

一、当事人来找我们律师，他们的目的无非是为了打赢官司，他们往往需要找他们信任的，自己认为能力强的律师来打官司。那当我们接触当事人的时候，我们就必须给他们这样的印象，如果我们的印象无法深入当事人的内心，那他们就不会对我们信任，进而也不会委托这个律师；

二、当事人找律师的时候，往往也会报着货比三家的心理，在找到我们的时候，可能已经找过了很多个律师，做了很多的咨询。这样的当事人往往是心里有底了的，这个时候我们所讲述的如果和其他的律师有出入的话，那当事人的心理就会产生很多的疑惑，会产生不信任感。因此，我们在接案子的时候，往往需要花费很多的精力去解答当事人的提问，但是最终可能当事人只是问问，最后问了很多，却不会委托。这个时候，就需要我们律师摆正心态了，如果我们急于求成，认为当事人过来问了，就会委托，那最后就可能要大失所望了。我在执业的初期，也是抱着这样的一种心态，当事人过来了就非常的兴奋，认为官司就有希望了，后来随着时间的流逝，我发现做律师我们是不能抱着这样的心态的。我们应该摆平心态，当事人过来问我们问题的话，那我们就要完完整整的解答问题，目的是为了解决当事人的问题，为他们排忧解难，至于他们委托不委托，那是后事。委托，我们就尽自己的努力去做好这个工作，不委托，那我们就也要尽自己的努力，给他们指明道路。这样做虽然可能当时你是没办法接到这个官司了，但是你全心全意帮助别人别人是能够感觉到的，那以后可能会给你带来意想不到的效果。而且我个人认为，我们

也不应该抱着目的性去帮助别人，我们应该抱着帮到了人，自己得到了满足感，自己也开心了的心态去帮助我们的当事人。

这份职业是我们的饭碗，那做事肯定是要收费的，如果不收费的话，那律师凭什么养家糊口呢？但是如果不作为一份职业，至讲人情道理的话，帮助人是不应该收费的，在这里，就有点自相矛盾了。我以前把收费看的很重要，一个官司我都有些收费的标准，没达到这个标准的话我是不会接这个官司的，有自己的收费原则，并且坚持着，可以提升自己的档次，久而久之，那你的收费层次就会比别人高。就像很多大的律师事务所，他们都是有最低的收费标准的，低于这个标准的官司，他们是不会接这个案子的。但是现在我的想法变了，并不是说我现在帮人打官司不收费了，费用肯定是要收的，我们作为律师，帮助别人是一种有偿服务，竟然是有偿服务，那肯定是要收取报酬的，我们的卖点就是帮助别人，解决问题。但是在收费问题上，我认为我们在保持原则性的同时，也要保持灵活性，对于一些确实有困难的群里，我认为如果我们要坚持自己的原则的话，那不如干脆给他们申请法律援助。而且我们帮他们办事，事情办的好了，一般的当事人也都是讲良心，讲究礼尚往来的，他们往往会给予我们一些惊喜的回报，当然，这些回报不一定是物质上的，但是精神上的得到，我认为和物质是没有差别的。

如果完全告诉他们了的话，那当事人自己会办理这个案子了，还要我们律师做什么呢？对于这个问题，我一直在思考，直至最近，我才想通透。我认为，对于当事人的问题，我们应该义无反顾的倾囊相授，不要管当事人最后会不会委托，只要他们来了，找到了我们，我们就应该把自己所懂的，完全的告诉他们，具体怎么操作，也要给他们说明白说清楚。这样做很大的可能性是当事人自己会了，他自己去办理这个案子了，但是即使这次当事人自己办理了，那当事人在办理案子的同事，也会牢记着你，因为你的无私教会了他怎么操作，那么以后如果碰到不懂的，他会再来请教，如果他的朋友碰到问题需要帮忙，也会来找你，久而久之，你的知名度就上去了，并且在此同时还能交到很多朋友，与此同时，我们不需要再防着当事人，我们可以畅所欲言，我们不需要勾心斗角，我们的内心也会得到升华。我认为，这么做是利大于弊的，我们自己的心灵得到了升华，还帮助到了当事人。综上所述，我认为，作为一个律师，我们应该坦然的面对我们的当事人，我们要学会大度，学会无私，学会从内心深处把当事人作为自己的朋友对待

专职律师年度工作总结14

>一、开展律师业务的情况

1.思想道德方面。

在工作和学习期间，我可以以积极的态度参加我们研究所组织的所有活动，检查我的工作，写我的学习经历。是我强化了目标：全心全意为人民服务。

2.业务处理。三年来，先后办理民事案件、刑事代理(辩护)案件、行政案件、非诉讼案件、法律援助案件、咨询单位等。同时办案方式也有很大的突破。通过非诉讼方式解决诉讼问题，不仅可以减轻当事人的诉讼负担，还可以妥善解决社会矛盾，及时解决纠纷，促进当事人的和解与团结。本人积极探索案源，努力运用自己的法律专业知识和技能为当事人服务，取得了良好的经济效益和社会效益。

3.在我的律师执业过程中，我的执业观点一直是正确的，我始终自觉遵守“忠于法律，诚实守信，勤勉尽责，公平竞争，严格自律”的原则。到目前为止，没有发生违反职业道德和执业纪律的行为，到目前为止，个人也没有收到过一次针对我的投诉。我习惯于站在维护当事人利益的角度思考问题，把自己放在当事人的利益上，在不损害行业整体利益甚至国家利益的前提下，尽力维护当事人的合法权益。本人从未打着代理的幌子从事过法律法规禁止的行为。我可以是一个优秀的律师，作为一个模范领导，我起到了非常好的作用。

>二、《律师遵守律师职业道德执业纪律保证承诺书》的实现

在执业过程中，忠于宪法和法律，为民执业，维护委托人的合法权益;认真遵守《律师事务所内部管理规则》及院内各项管理制度，积极参与制度修订并提出建议;明确告知委托人权利和风险，不得为谋求业务而误导当事人或作出虚假承诺;不存在私自接受委托和费用，收取额外报酬的行为;没有向我们隐瞒或少付代理费的行为;未以贬损、诋毁、降低收费标准等不正当手段进行商业竞争(严格按照商业经营规则，不损害国家社会和当事人合法权益;在与法官、检察官、仲裁员或者其他工作人员的关系中，不存在在非工作场所开会的行为，不存在邀请客人送礼、指示当事人送礼或者行贿的行为，不存在以他人名义要求当事人理财的行为;没有向司法机关展示虚似。

专职律师年度工作总结15

20xx年,我镇认真践行科学发展观,全面履行法律援助工作职责,积极开展法律援助工作,努力为弱势群体提供法律援助服务,切实维护了弱势群体的合法权益,取得了较好的社会效果。现将中心一年来的工作总结如下:

>一、重视为民办实事民生工程,积极为农民工、残疾人提供法律援助。

>二、健全法律援助联络员制度,完善法律援助网络。

2、在已建立法律援助网络的基础上,加强与有关部门协作配合,进一步完善法律援助网络体系,在区民政局、老龄办、团区委建立了法律援助工作站,接待来访困难群众,受理法律援助申请,从而方便低保家庭、经济困难的老年人和青少年寻求法律援助,维护困难群众合法权益。

>三、积极围绕中心工作开展法律援助宣传,提高弱势群体法律援助意识

1、围绕“田园成都、现代成华”主题,组织律师在建设路商圈广场开展了“城市环境综合治理与公民道德集中宣传”活动,向社区居民发放《法律援助指南》、《普法扑克牌》、《创建全国法制城市宣传手册》等宣传资料;解答社区居民法律咨询,内容涉及婚姻家庭、社保、老年人维权、人身损害、劳动争议、诉讼、申请法律援助等方面的问题,使居民了解到如何运用法律武器保护自己的合法权益,提高法律援助制度的公众知晓率和知晓程度,增强了社区居民的维权意识、法律援助意识。

2、进一步维护和保障妇女和儿童的合法权益,联合区妇联、青龙街道办在青龙昭觉社区举办法律援助宣传咨询活动。

专职律师年度工作总结16

(一)实习目的

- 1、通过实习,将在大学期间所学的理论知识与法律实践相结合,巩固知识,发现不足,以求积累经验、指导学习。
- 2、通过实习,培养发现问题、问题和解决问题的能力。
- 3、通过实习,培养社会适应能力和人际交往能力。
- 4、通过实习,树立正确的法律人观念和律师人思维。

(二)实习计划

- 1、熟悉律师事务所的各项管理制度。
- 2、熟悉与律师业务有关的法律法规及律师执业纪律。
- 3、熟悉律师事务所的业务来源、执业范围和执业环境。
- 4、掌握一些办公技能。
- 5、与律师接触和沟通,虚心接受指导。
- 6、整理卷宗、资料查询、法律文书撰写。
- 7、协助律师接待当事人,组织证剧,开庭。
- 8、不断充实专页知识。

9、请实习单位出具实习鉴定;整理实习记录,撰写实习报告.

专职律师年度工作总结17

20xx年,岳池县法律援助中心在我所设立了"徐诚律师法律援助工作室".徐诚律师带领全所律师办理民事法律援助案件19件,其中受援助对象7人为残疾人,5人为城乡低保户,4人为孤寡老人,3人为未成年人.办理刑事法律援助案件56件,其中47件为未成年人涉嫌犯罪,7件为残疾人涉嫌犯罪,2件为犯罪嫌疑人只怕被判处无期徒刑以上刑罚.我所全面律师在办理法律援助案件中,不辞辛苦,不计得失,任真细至,充分维护受援助对象合法权益.

20xx年7月29日,四川xx律师事务所收到岳池县法律援助中心的指派通知,指派谢虎律师担任李某某(未成年人)涉嫌抢截一案的指定辩护人.接到指派任务后,谢虎律师第一时间与公诉机关办案人员就本案进行沟通并交流意见,结合本案犯罪嫌疑人李某某系未成年人且被害人实际损失已挽回、犯罪情节轻微的实际况,建议公诉机关按照第二百七十一条的规定,对犯罪嫌疑人李某某做附条件不起诉处理.经过反复沟通,公诉机关办案人员结果采纳了辩护人的意见,但是题出必须附带下列三个条件:

- 1、犯罪嫌疑人李某某必须取得被害人的谅解;
- 2、犯罪嫌疑人李某某当地司法局必须出具针对犯罪嫌疑人李某某的社会调查评估报告并作出同意不起诉的意见;
- 3、附条件不起诉的决定经公诉机关检委会讨论并捅过.取得公诉机关办案人员的意见后,谢虎律师立即与被害人取得联系,经过多次做思想工作,被害人严某终于同意为犯罪嫌疑人李某某出具谅解书.

20xx年8月16日,被害人严某在公诉机关办案人员面前当场写下谅解书,对犯罪嫌疑人李某某作出了谅解,对公诉机关拟作出附条件不起诉也没有任何异议.之后,经公诉机关委托,犯罪嫌疑人李某某所在地的司法局针对犯罪嫌疑人李某某出具了社会调查评估报告并作出了同意不起诉的意见.20xx年9月4日,经岳池县人民检察院检委会讨论并捅过,最后对犯罪嫌疑人李某某作出了不得诉的决定.这也是四川省岳池县人民检察院在最新修改后所作出的首例附条件不起诉的案件,很好地贯彻、执行了附条件不起诉制度.

由于我所律师集体在法律援助工作中获得社会的好评,主管行政机关对我所法律援助工作高度赞许,我所岳豪、谢周明、吴用三名律师被聘为"岳池县法律援助首席律师".

专职律师年度工作总结18

xx年在局党组的正确领导下,局的各项工作都取得了较好的成绩,全局的行政执法水平都有了较大的提高.公职律师充分发挥了领导参谋、助手的'作用,为领导的决策和重大行政执法案件的查处提供了强有力的法律保障.全年所办结的行政执法案件中没有一个错案发生,没有一个案件被行政相对人起诉.

一、全年为行政执法相对人提供法律咨询服务千余次,提高了行政相对人的守法意识,提升了企业的管理水平,减少了违法案件的发生.

二、全年为行政执法人员提供法律咨询服务三百余次,提高了行政执法人的执法水平,杜绝了行政执法案件的错案发生.

三、与法规处、市场处、稽查处等部门的人员一起办理了十几起重大行政执法案件.办案过程中的每一个环节都全程参与,并在案件的立案、证据的收集、法律的适用、处罚的轻重等重大决定作出时发挥了重要作用.为了保证每一个案件被复议、起诉时不出现对我局不利的后果,对执法中遇到的新情况、新问题及时与市政府、法院行政庭进行沟通,形成一致意见,避免了错案的发生.

xx年我局将面临职能调整,增加行政执法职能,行政执法将面临新的考验.为了继续提高我局行政执法人员的执法水平,确保全年行政执法案件无差错,充分发挥公职律师领导决策的参谋助手,以及行政执法中指导、把关作用,局将继续聘任刘伟同志为我局公职律师.

专职律师年度工作总结19

"十年磨一剑,霜刃未曾试,今日把示君,谁有不平事."把当代诗人贾岛的这首诗用在正踌躇满志踏上律师道路的青年律师身上,那是再恰当不过了.

千辛万苦捅过司法考试的我们,真的还需要花"十年磨剑"的功夫吗?笔者认为的,作为一名刚踏上律师道路的青年律师来说,不将律师职业作为毕生的理想,没有长时间不断地忍耐和积累的精神,就很难在竞争激烈的律师行业中脱颖而出.

当我们还沉浸在电视剧中描写的律师形象或者社会上种种对律师的传说之中,认为律师必定坐拥豪车豪宅,潇洒自由;认为律师是追求法律正义的勇士等等.

然而现实生活中,律师的生活和工作并非这样.

据有关部门统计,中国律师的平均收费还不如出租车行业,年毛收入不足10万元.上海市律协一项调查显示,全市律师28亿元总收入中,80%的收入由20%的律师创造.广东省的调查最后是,律师收入呈金字塔式,10%处于顶端,约20%处于偏上,而70%以上的律师则生活艰难.重庆市律师执业报告中,部分律师特别是青年律师,一年收入不到两万元.江浙少许地区,执业第一年的律师月薪仅有1000元.律师行业的贫富悬殊南北极分化严重,已经是一个普遍现象.

现实是,律师也并不像电视剧中描写的那样潇洒风光.

在各种民事活动中,律师的身份单单是一个民间人士.于各种机构及人员中间,律师们老是如履薄冰,举步艰难.追求法律正义,还是干脆做成商人,两方面的冲突时刻在煎熬着他们.由天屎形成魔鬼,往往仅有一步之遥??

那么作为一名青年律师,我们应该如何磨好自己手上的剑,如何面临我们今后的发展道路呢?笔者在做了各方面收集后,总结出如下观点:

最初,青年律师应当正确对待收入和发展的关系问题.

青年律师应当理解与资深律师之间的收入差距是具有一定合理性的.举例来说,一个人的家中,挣钱最多的不会是爷爷,也不会是孙子,肯定是父母,以后孙子会取代父母的地位,相同,孙子的地位以后也会被孙子的子女所取代.律师业也这么一代一代地走过来.经过多年的堆积资深律师成了中坚,很多业务只怕都盯着资深律师而来的,但十年后,应该正是盯着青年律师而来了.问题的关键在于,青年律师是不是有这份雄心和力量,来取得客户的信认.所以,钱对于青年律师确实是不容回避的严峻问题,但应该客观和辩证地看待.单纯的提成制会毁了律师业,因为它会让律师过度商业化,变得没有理想,只象往金钱,至使有经验的律师不去陪养后人,不去赡养前辈,而只顾着挣钱.所以我们应该建立一个良性的制度来解决这个问题.作为青年律师来说,在积累经

验、能力、人脉的阶段,最应该坚持的应是"忠诚"二字,既包括对自己的团队的忠诚,也包括对客户的忠诚.具备了忠诚,才能在信认的基础上相互合作,才能逐步取得客户的信认,把事情做好,不能做聪明反被聪明误的事情.

其次,青年律师如何处理在面临专页化时的矛盾.

从专页化的必要性来看,应当是毋庸置疑的.对一个事务所来说,现在的法律服务柿场非常大,法律服务需求越来越高,什么业务都做,就很有也许什么业务都做不精,就不只怕提供深层次的有价值服务.对一个律师来讲,如果什么都做,时间长了就会困惑,面上谈起来好像都懂一点,但实际上却没一个方面是很精的或者说做得很深,这对日后成为成功律师是一种阻碍.律师作为专页人士,职业性质也要求我们对某一方面法律法规、实务操作了如指掌,仅有如此,你才可以去见客户,给你客户提供意见,或者帮助他做一般事情,否则正是外科医师动手术,一刀下去却对后果一问三不知或者知之甚少,风险就不问可知.但是,专页化是受到法律服务柿场大环境和律师事务所专页定位的小环境陷制的,也是受到律师个人能力、爱好陷制的,我们一方面应该主动追求专页化,但另一方面也决不应不顾客观实际地盲目追求专页化.一个律师在专页化时,还应看看周边律师是不是能做配合,如果你和其他律师不能变成互补,大家不能相互配合,单个律师专页化也是走不远的.表面上看,律师是一个性很强的职业,但随着专页化发展,律师不应过于,应学会和其他律师配合.未来的律师不是强调自我的律师,而是把自己作为大型机器的一个零件,用大智慧去替代小聪明,发挥团队优势,如此才能摆脱挣作坊式辛苦钱的模式,去挣机械化流水线的钱.从目前的西北法律服务柿场来说,相对东部沿海地区,发展远远不够成熟和完膳,表面看是法律服务专页化的客观阻碍,但换个角度来看,西北地区毕竟会发展,法律服务柿场目前的无分工现象对我们来说反倒可以看做是机遇,仅有走在其他人前边,才有只怕成为区域柿场的领头羊.从目前西北地区律师事务所的发展模式来看,专页化基本还停留在理想化状况,极少量律师事务所虽已开展对专页化的追求,但仍处于探嗦阶段.尽管这样,我们可以意识到,起码一部分资深律师已经开始意识到专页化的重要性和必要性,因此,这对于青年律师来说,

依然是具有正面的积极意义的.因此,从近况来看,目前的形势应当是机遇与挑战并存的.而年轻律师是否能购做到专页化,根源应当是青年律师是否愿意走专页化道路.

青年律师在专页化的过程中面对的主要矛盾是生存与发展的矛盾.由于案源的不饱和状况和用钱高峰期的矛盾,能力的欠缺和对高端业务的渴望之间的矛盾,导致了很多青年律师出现了浮躁和困惑的心态.而部分资深律师对年轻律师只重使用、忽视陪养的训练方式,更加重了年轻律师的心里不平衡.因此,年轻律师应当守住真成的心,忍住寂寞,耐住痛苦,把律师作为终生的事业而看待,认清巩固、题高、专页化是人生必然要经历的一个过程,不用去想怎么跳过此过程,这应该是人生的一种锤炼.任何律师都是如此过来的,没有逃避的只怕.我们可以看到,很多生命周期都很短,甚至可以形象地称之为"七年之痒",风生水起了一番后很快就偃旗息鼓了.为什么?主要是设立之初,老板太想挣钱,至使的行为庸俗和扭曲.而比尔盖茨开始做微软时,他先考虑的肯定不是挣钱,而是怎样做软件.这就告诉我们,如果想挣钱,你最初不能去想着挣钱,然后才能挣到钱.如果想做一名好律师,最初也不能去想求名求利,而应该去想怎么做好业务,怎么为客户提供真正有价值的法律服务产品,然后,才能真正地做到求名求利.浮躁,是把事情做好的最大敌人,要耐得住性子,忍得住寂寞.因

为一浮躁,就会使行为扭曲.不用担心没有人脉,时间会慢慢解决这个问题.只要坚持,终归会有一天,青年律师会做到在片晌的谈话时间里,明确挑剔的专页客户的法律需求合困惑,让客户产生合作的需求.青年律师从首先整理材料开始,然后学习怎么写文件,再有赏格去签发文件,到最终客户只找自己、不找合伙人,这是一个成功的过程.成功的人往往正是那个在最坚苦的时候,还在做麦田>守望者的人.最终,律师事务所作为律师执业的平台,应当积极为青年律师创造发展的外部条件.

年轻律师应该如何发展,是依靠自身力量去残酷的环境中拼搏?还是依托师傅的传、帮、带?还是依托全盘律所的平台和团队?笔者认为,一开始就让年轻律师操作,其最后仅能是如法炮制,那对律师、对事务所、对客户都是不负责任的.而且今时不同往日,现在律师所面临的客户法律意识越来越高,越来越成熟,很多领域如>保险、金融、>房地产、>证券等的客户本身就高学历、高智商,其在该领域的经验和法律知识甚至远远超过了我们.正因为如此,那些客户就不会满足于少许法律服务,而希望得到高价值、高质量的法律服务,这就要求我们提供的法律服务产品要专页化,甚至是创新的.另外,现在法律浩如烟海,基本没有律师能购说出1979年到现在这20年间国家了多少部法律、法规,这就给提供法律服务增多了难度.这样情况下,年轻律师如果没经过系统训练,去给一个年长的、更懂本专页的客户提供法律服务就如同痴人说梦.律师业现在越来越专页,很难想象,一个医科大学毕业生敢在没人带的情况下做手术.我们律师也同样,必须在前辈的指点下才也许去思考总结,才会发觉思维是否严蜜、是否缺陷.国外,年轻律师入行前均会经历一个长时间的系统>培训,半年、一年甚至更长,但我们还做不到.所以,我们现有的律师事务所的人才梯队陪养模式,现在很大程度上还是依靠师父带徒弟.当然,每个师父水平会有高低,每个师父的心态和侧要点会有区别,每个年轻律师的领悟能力也会有区别,这对年轻律师的发展速渡有很大的影响.我认为关键是,跟着师父走,但不能受师父局限,一定要有相对性,因为完成系统的学习和题高,还得靠自己,外因只是条件,内因才是关键.而相比师父的传、帮、带,依托一个更强有力的团队作为腾飞的平台,对年轻律师来说应该要更理想,更是一条发展的捷径,拿最简单的例子来说,即使在事务所里旁听其他律师讨论案件,也要比自己左思右想要更容易碰撞出思维的火花.作为一个律师事务所,应当建立起系统的人才梯队陪养制度和具有可操作性的目标考劾体细,变成人才陪养的流水线制度,即:在总结和归纳科学的陪养方法的基础上,将人才陪养制度化和科学化,在律师事务所内部陪养的青年律师,都能按照统一、规范、科学和高效的方式对诉讼和非诉讼事务进行处理,从而避免"各带各的徒弟,十个手指不同样长"的不利局面.

总而言之,笔者认为,年青律师的陪养和发展课题,针对任何一个律师事务所来说,都是一项艰巨而复杂的系统工程,这其中不但需要律师协会、律师事务所的不断努力,年青律师更需要从自身做起,发挥内因的决定性作用,树立正确的执业理念,才能实现全体的共赢.

专职律师年度工作总结20

今天已经是农历腊月25了,20XX年很快过去了,我来我们所也已一月有余,清楚的记得第一天来我们所是个周末,那天我第一次从内部感受律师工作的气氛.在接下来这一个多月的实习过程中,也越来越体会到理论与实践的差异.一条看似明确的法律规定,运用到现实中,问题却是层出不穷,一个看似简单的实际问题,反馈到法律上,往往是模棱两可,而在自己进入律师行业以前对这种现象可能是既看不见,也想不到,总之感受最多的是自身存在的差距和不足.具体方面总结如下:

>一、专业知识需要巩固和不断的学习

来我们所以前通过学校和平时对法条法理的具体学习,似乎感觉所有的法律我都通晓.而通过实践,我知道了,我只是一个初学者,一个刚刚进入法律行业的懵懂者.之前所学的法律只是大致了解而已,整个部门法的体系和连贯

性，交叉关系，我全然不通。现在我明白了自身的不足和学习能力对于一个律师业务发展和业务能力的重要性。以前的学习只是给从事律师职业打了一些基础，或者说是仅仅为了迈过律师职业的门槛。社会飞速发展，新的“情势”不断出现，法律持续更新，现在是一个学习型的社会，根本不存在一劳永逸的学习，律师行业更是如此，没有自我更新能力的律师注定是要被淘汰的。终身学习能力对一个律师的生存至关重要。

>二、专业能力还需要进一步的磨练加强，与人的沟通能力和丰富的专业知识同样重要

要想作为一个合格的律师，并不是有证就行，不但要具备丰富的专业知识，而且要你具备相应的专业能力。与人的沟通能力和丰富的专业知识同样重要，不能有效的与人沟通。将是你事倍功半，现在虽然随着年龄的增长，在不断的进步，但以后的路还是很长的。

>三、工作态度需要进一步的转变

一月来，看到所里各位律师办理业务，勤奋和认真是他们的共同特点，这给我感受很深，重新认识律师不仅不是一个轻松休闲的职业，而且还是一个充满挑战、需要付出艰辛的工作，独立、勤奋和认真是一个律师必须具备的执业态度。人固有惰性和依赖心理，但为了所从事的职业和自我实现，必须克服这种惰性和依赖。

>四、人际交往方面的不足需要进一步弥补

良好的人际交往能力是一个优秀律师的重要素质。自己在人际交往方面存在缺陷，紧张、气氛不活跃的的场面时常存在，这应该是缺乏自信的表现。对此，在以后的执业过程中，自己要尽可能多学习，充实自己，提升自信心，人际交往从日常生活做起，从身边做起，得体表现自己，做到不卑不亢，不急不躁，在人际交往中找到自己，实现自己。

>五、对以后执业规划的一点想法

来律所面试的第一天主任就告诉我律师行业竞争的激烈，让我慎重选择，这些年从学习到考试，为此付出了很多，纵然以后的日子还需要不断的付出，也决心一往无前，随着社会的发展，律师变得越来越像学者+商人，不但要不断学习而且要注重营销，学习是个长久的过程，营销也不是一劳永逸的事情，这些就决定了现在的律师再不能那么的清闲，理解了律师自身的特征，所以要在以后的日子里：

(1) 结合自己实际情况确定营销的路线，注重品牌的效应。

(2) 在业务知识领域的学习上实现一专多能，有所取舍做出自己擅长的领域。诉讼业务是律师业务的基础，也是非诉业务的基础，诉讼更能准确地理解法律，运用法律，规避风险，在接下来的工作中，自己应当加强诉讼业务的锻炼，以期更全面的发展。在专业化方面，实习中不断发掘自己的潜力，系统的学习，找出自己擅长和比较感兴趣的领域，逐渐做到一专多能。

以上是我这一个月以来对律师和自己一些不成熟的认识，从认识律师，了解律师，和自己日后应该如何做一名律师方面做了总结，不足和学习充斥着总结感想的字里行间，由于表达能力所限，谬误之处不能避免，请予批评指正。

专职律师年度工作总结21

>一、开展各项律师业务情况

1、办理业务方面。3年来共办理民事案件件，刑事代理(辩护)件，行政案件件，非诉讼案件件，法律援助案件件，顾问单位家。同时办案方式有很大突破，用非诉讼方式解决诉讼问题，既减轻当事人的讼累，又妥善化解社会矛盾，及时息讼解纷，促进了当事人的和解，增进了团结。我积极开拓案源，努力用自己的法律专业知识和技能为当事人服务，取得了较好的经济效益和社会效益。

2、在律师执业期间，我的执业观点始终是端正的，始终自觉恪守“忠于法律、诚实守信、勤勉尽责，公平竞争，严格自律”的原则，至今没有发生违反职业道德和执业纪律的事件，截止目前没有一例针对我个人的投诉。我习惯站在维护当事人利益角度考虑问题，设身处地地为当事人着想，尽可能地做到既能维护当事人合法权益又不损害行业整体利益直至国家利益。我也从未假借代理之名，从事法律法规禁止的行为，可以说是一名优秀的律师，在本所

起到了很好的模范带头作用。

>二、《律师遵守律师职业道德执业纪律保证承诺书》执行落实情况

在职业过程中，我忠于法律，执业为民，维护委托人的合法权益;认真遵守《律师事务所内部管理规则》和本所的各项管理制度，还积极参加修改制度，提出建议;明明白白告知委托人的各项权利和风险，不为谋取业务而误导当事人或者做虚假承诺;没有私自接受委托和收费，收取额外报酬的行为;没有向我所瞒报、少缴代理费的行为;没有采用贬损、诋毁、降低收费标准等不正当手段进行业务竞争的行为;严格按业务操作规程办理，没有损害国家社会和当事人合法权利的行为;与法官、检察官、仲裁员或者其他工作人员相互关系中，没有非工作场所会见的行为，没有请客送礼和指使当事人送礼、行贿的行为，没有假借他人之名向当事人所要财务的行为;没有向司法机关出示虚假材料等弄虚作假的行为;没有从事违法和有悖律师职业道德、公民道德规范，损害律师职业形象的行为。

>三、参与社会公益活动情况

我作为一名律师，热心社会公益活动。在“ ”中抗震救灾活动中，多次捐款捐物，我积极参加了市、区司法局组织的法律进社区活动，法律宣传讲课个场次，完成法律援助件，被授予“xx”称号，义务法律咨询次。

>四、参加党组织活动情况

本人是_党员，始终坚持党的领导，明确法律为经济、为民服务的政治方向。积极参加了我所的党组织活动，平时认真学习和落实了上级党委要求学习落实的有关方针政策，明确政治方向，提高了政治素质。其次，在执业纪律、职业道德，与政治素质教育进行了结合，在具体行为中践行政治挂帅的基本指导思想，发挥党员在律师队伍建设中的引领和保障作用。

我用细致、认真负责的办案态度，熟练的办案技巧和高尚的职业道德不仅赢得了委托人的信任和感激，还形成了良好的社会影响。因为我的勤奋努力，我有幸被理事，这既是对我的肯定，也是对我的鞭策，我将以此为契机，再接再厉，进一步钻研法律业务，为社会提供更为优质的法律服务。

专职律师年度工作总结22

作为一名律师助理，我在今年全面参与各项应诉、执行、申请保全及和解等司法活动，截止至11月底，共参与承办了各类案件为21件（其中涉及民事案件18件，刑事案件3件），已结案16件（其中包括撤诉案件）。在这些数据的背后，更多的感触是在具体办案过程中所接触的各色人等，从与当事人的接触，与机关部门交往中，体会到了的处理问题的方法与解决问题的思路的重要性。

最投入的准备云南泰华无磷洗涤集团股份有限公司诉苏绍春案该案的发展经历了二十余年，昆明中院在一审过程中，就该案进行了四次开庭审理，针对该案的一些细节问题进行了七次专门调查。该案不仅涉及主体、诉讼时效、中止、延期审理等诸多法律程序，包括在云南省高院的二审阶段，我方也针对该案具体情况申请证人出庭作证，对证人证言进行公证、就案件的关键证据进行司法笔记鉴定，同时还专门针对该案中所涉及的关键证据《和解协议书》向西山区人民法院提起了撤销之诉。

该案前后历时一年多，不仅涉及了另外俩起民事案件，还涉及了一起在昆明市有重大影响的刑事案件，在系列的诉讼中，我方针对出现的不同情况提交了多份法律意见，情况说明，代理意见，申请文书等。在出具每一份文书之前，都要在针对不同的情形组织书面文字，在完成初稿后由于律师进行审核，之后才向法院提交。这个过程让我提高了很多文书的写作的基础能力。可以说在整个系列的诉讼过程中，不仅需要扎实的专业基础，还需要经验的积累，在此得感谢于律师的谆谆教导，今后会向您看齐，更加虚心学习，努力提升业务水平。

上面只拿一个今年参与的一个案件谈经办过程中遇到的一些具体问题。除此之外，律师的工作性质决定了有些工作是不为当事人理解和知晓的，导致了我们的工作有时难以开展，这就需要在争取当事人理解的同时要及时与其进行沟通，对于案件的进展情况要及时进行通报。这些都是年轻律师办理案件过程中需要遵循的办案方式。在办理案件的同时，辅助工作也同步进行，能够积极配合所里的每一位律师进行相关案件材料的整理。对于已结案件，严格按照昆明市司法局卷宗装订的规范整理案卷材料，装订好全案卷宗并作好归档登记。

回顾全年所参与及承办的各类案件和所提供的各类法律服务，都本着兢兢业业，扎扎实实态度，对每一个案子都尽心尽力，对每一位当事人都热忱接待，尽力做到案件办理结果圆满，让当事人满意，自己心里安然踏实。

总之，为社会、为公众服务是律师工作的永恒主题。总结过去，确实存在很多的差距和不足，在办理案件过程中若没有王律师、于律师、田律师、李律师等各位长辈的指点，下一步该怎么办自己确实没有底，因为自己离工作要求还有一定的距离，在分析讨论案件时，不能抓住案件的核心关键，并围绕核心提出较为明确的解决问题的思路在此，我一定认真总结，纠正不足，找出工作中的差距，虚心学习；除此之外还存在办事不够认真，容易忽略和遗忘一些细节，犯一些自以为是的错误，有时还会操之过急，存在急切心理，王律师说的很对，急不得，慢慢来，这时候急对你没有任何好处，很感谢王律师能够这样对我，我虚心的接受，戒骄戒燥，稳扎稳打，夯实执业基础，一步一个脚印向前发展。

总结以往，通过一份报告，很难将全年工作中的差距和不足罗列清晰，在今后的工作过程中，对于我本人存在的差距与不足以及出现的一些错误，恳请各位律师能够及时加以批评和指正，我一定在第一时间加以改正并勤加学习，弥补工作中出现的不足。

展望未来，在新的一年里，我一定更加严格地要求自己，心系整体，服务社会，严格遵守各项规章制度，勤加学习、勤加思考、勤加锻炼。时刻以良好的标准严格要求自己，为全面完成各项工作任务而努力工作。努力在现有的执业基础与理念上锐意进取，创造更加辉煌的一年，为实现社会的公平正义继续贡献自己的一份力量。

更多 总结范文 请访问 <https://xiaorob.com/zongjie/fanwen/>

文章生成PDF付费下载功能，由[ECMS帝国之家](#)开发