

最新银行行长半年述职报告五篇

作者：小六 来源：网友投稿

本文原地址：<https://xiaorob.com/zhuanti/fanwen/204705.html>

ECMS帝国之家，为帝国cms加油！

在当下这个社会，报告的使用成为日常生活的常态，报告具有成文事后性的特点。报告的格式和要求是什么样的呢？下面是小编带来的优秀报告范文，希望大家能够喜欢！

银行行长半年述职报告篇一

1.举办青年创新创效论坛

“五四”青年节，召开以“创新驱动，转型发展”为主题的团委品牌项目——青年创新创效论坛，鼓励全行青年党团员开拓思路，创新业务，为建行改革发展和上海国际金融中心建设献计献策。分行领导发表讲话肯定了论坛对青年员工成长成才所起到的作用，指出论坛为全行青年提供了展示自我的机会和舞台，并鼓励全行青年积极参与论坛，在论坛上提出自己的新思路、新见解，在促进建行和上海金融业发展的同时实现自身的进步。

组建建行青年代表队参加上海团市委、金融青工委、上海人民银行团委主办的“上海金融青年庆祝建党九十周年知识竞赛暨演讲比赛”。赛前组织队员踏实苦练精心准备，以优异的成绩进入决赛，最终获得优秀奖，在金融同业中充分展现了建行青年的精神风貌。

3.组织青年参加各类文体活动

发掘和鼓励有特长、有热情的青年员工，充实到建行民乐队、合唱队、礼仪队和主持人队伍中来。招募和选拔身体素质好、热心集体活动的青年，参加建行广播操比赛，在丰富青年员工生活的同时，为青年提供展示特长的机会和参加团队活动的平台，帮助青年员工更好地融入建行，增强归属感和凝聚力，同时为建行做好文体人才的推荐和储备。

(二)做好青年职业生涯导航，助力青年职业发展

1.推进“一线青年员工成长帮助计划”

结合建总行要求，在全行青年中全面开展“一线青年员工成长帮助计划”(eap)项目。向全体青年下发了“成长e站”网络自助平台登陆账号和密码，公布了“成长热线”和心理专家咨询电话，并在分行信息网站首页“青年园地”上发稿宣传，扩大eap项目在青年员工中的认识 and 影响，切实落实员工关爱举措，进一步促进建行青年员工的身心健康。

2.开展“团日教育”活动

以建党九十周年为契机，组织各基层单位青年，分批参观中共一大会址、中共团中央旧址和辛亥革命文物展，激发青年的爱国主义情感和昂扬斗志，进一步提高使命感和责任感;观看《建党伟业》，举办“八一”传统革命教育讲座，坚定理想信念，继承优良作风;开展“现在建行，贵在行动”主题读书活动，深化合规经营理念，加强青年合规守纪意识，引导青年认真学习专业知识，保持良好工作心态，在工作中发挥青年生力军作用，用勤奋严谨和求真务实为建行和上海金融业的发展贡献力量。

3.做好新进行员培训工作

为20_年度新进行员进行了4次团课培训，介绍分行团工作的概况，并与青年员工进行互动交流。通过培训，帮助新进行青年更全面地了解团委“引导青年、服务青年”的工作宗旨和建行团工作、团活动概况，当好青年领路人。

(三)展现青年青春风采，服务青年实际需求

1.做好f1、atp、世游赛金融志愿服务工作

选拔业务娴熟、服务优质、外语良好的青年员工担任上海f1大奖赛、atp网球大师赛和世界游泳锦标赛等国际顶级赛事的金融服务志愿者，做好赛事外币兑换、pos机收单、票务代售等服务工作，向全世界游客奉献建行青年热心周到、专业细致的金融服务，展现上海金融行业青年员工积极向上、热心奉献的良好形象。

2.开展各类青年联谊活动

结合青年员工实际需求，在组织多次建行系统内不同城区支行间的青年员工联欢、座谈、互动等联谊活动的基础上，与市公安局、华山医院、海关、华师大、交通银行、中国银行、上海贝尔、上海大众等30余家单位结对子，开展了“相约七夕”、“相约圣诞”、“寻找有缘人”、“桌游狂欢季”和“相约在冬季”等主题联谊活动，丰富青年员工业余生活，扩大青年交友圈，切身关爱青年员工，服务青年实际需求。

(四)组织青年立足岗位建功立业，服务市民拓展业务

落实团市委、银监局“三进”系列主题活动。根据银监局、团市委要求，号召和组织各基层单位团员青年，利用业余时间积极开展送金融服务和金融知识“进园区、进郊区、进社区”(三进)活动。对各自网点所辖小企业园区、所处郊区和周边社区的企业和居民，有针对性地开展“小企业金融服务咨询”、“社区金融理财知识讲座”、“郊县帮扶农业金融知识下乡”等主题项目，全年共开展相关服务59次，参与青年近千人次，极好地扩大了市民对各类金融产品的了解程度，普及了金融知识，以实际行动服务社会，展现风采，实现青年员工的自我价值。

(五)认真调研结合实际，落实共青团创先争优工作

根据团市委、建总行团委部署和分行团委年度计划安排，在调查研究、实事求是的基础上，全年召开全团创先争优工作推进季度会4次，部署各阶段团系统创先争优具体工作，并听取基层行团委书记就各自单位青年员工开展创先争优特色活动的情况汇报，从而全面深入地推进分行团员青年创先争优活动，把建行团青争创工作落到实处。

组织全行青年参与建总行团委“创先争优迎党建，青年建功添光彩”年度主题系列活动，分行团委荣获总行“优秀组织奖”荣誉，分行共6名青年员工获得相应奖项，取得了良好成绩，以实际行动践行了团员青年的创先争优。

银行行长半年述职报告篇二

一、入职以来的收获、成绩

在即将过去的20_年里，在行领导和同事的关心和帮忙下，我始终持续着良好工作状态，以一名合格银行员工标准严格要求自我。立足本职工作，潜心钻研业务技能，使自我能在平凡的岗位上做出不平凡的成绩，为我们的银行事业发出一份光，贡献一份热。

作为一名综合柜员，我深深地明白业务技能的重要性，仅有充分掌握并灵活运用，才能使工作得心应手。本着提高自身素质的原则，用心响应我行指示，我在日常工作过程中不断巩固和加强掌握点钞、小键盘和五笔等基本技能，更好地为广大客户带给方便、快捷、准确的服务。

以“客户满意、业务发展”为目标，搞好服务，树立热忱服务的良好窗口形象，做到来有迎声，问有答声，走有送声，要让每个顾客都高兴而来满意而归。

在20_年度，我不断提醒自我，工作要认真、严格按总部和我行制定各项规章制度进行实际操作。在我的努力下，一年里的工作中我个人没有发生任何一次职责事故，并且不断丰富业务知识，巩固技能。

在做好自我本职工作的同时，用心帮忙其他同事，当自我遇到困难的时候，也会十分虚心向其他同事请教。“三人行必有我师”，要千方百计的把自我不会的学会。想在工作中帮忙其他人，就要使自我的业务素质提高。

我用心参加行里组织的各种学习和培训，了解更多的业务知识，自觉遵守法律法规以及单位的各项规章制度、制度，坚持刻苦钻研业务知识，不断提自我工作技能。

回顾这一年的工作，在工作中，我忠于职守，在繁忙的工作中，我仍然坚持做好服务，耐心细致地解答客户提出的各种问题，也得了客户的理解尊重。

行领导经常教育我们，储蓄乃立行之本，20_年在上级领导的关心、支持和同事们的协助下，我用心努力地开展工作，较好的完成了揽储工作任务，截至今日个人累计吸储1800多万元。

二、工作中的不足

在正确进行自我分析和定位的基础上，回顾一年来的工作，仍存在很多的问题和不足，具体表此刻以下几个方面：

(1)学习的用心主动性还不够，因家庭因素、工作开展因素的客观因素的影响，导致存在学习的连续性不足，存在业务素质提高不快，对旧有知识回顾不足的问题，学习效率低的状况。

(2)创新意识和进取意识不足，在自觉主动学习方面，与年轻大学生相比还存在必须的差距，不能有效的结合自身专业特长和岗位实际进行业务创新或针对岗位需求自觉进行相关考试认证。

(3)工作方式简单，尚停留在较低层次的任务完成要求上，工作开展的实际效率和效果还有待提高。

三、下一步的目标和措施

新年新气象，在新的一年里即将开始之际，我将立足自身实际，客观分析自身所存在的问题和不足，结合我行发展的实际状况，有目的、有针对性的解决自身存在的实际问题，重点做好以下几个方面的工作：

新的一年，我一方面要加强理论学习，进一步提高自身素质。另一方面我要改善工作作风，克服自我的消极情绪，提高工作质量和工作效率，用心配合领导和同事们把工作做得更好。

新的年里我会加紧学习，更好地充实自我，以饱满的精神状态来迎接新时期的挑战，在那里总结这一年的工作，是为了汲取经验和教训，更好地干好今后的工作。

工作中的不足和有欠缺的地方，请各位领导和同事批评和指正。

银行行长半年述职报告篇三

尊敬的_领导：

转眼20_年又开始了还记得去年今时，时光飞逝。刚刚入行的甚至都没有机会来写这份述职报告，而现在都算是行里的老员工了虽然只是这短短的一年，却感觉我人生经历了巨大的变化，无论是工作上，学习上，还是思想上都逐渐成熟起来。

在修水支行，我从事着一份最平凡也是最基层的工作——柜员。作为一名一线的员工，有的只是日复一日年复一年的重复那些诸如存款、取款，账务录入，收收放放，营销维护，迎来送往之类的枯燥运作和繁杂事务。而在银行员工中，柜员又是直接面对客户的群体，柜台是展示银行形象的窗口。柜员的日常工作也许是繁忙而单调的，然而面对各类客户，柜员要熟练操作、热忱服务，日复一日，用点点滴滴的周到服务让客户真正体会到九银人的真诚，感受到在银行办业务的温馨，这样的工作就是不平凡的。我深切感受到自己肩负的重任，所以我要求自己每天都以饱满的热情，用心服务，真诚服务，以自己积极的工作态度赢得顾客信任。

在为客户服务的过程中，我始终坚持“想客户之所求，急客户之所需，排客户之所忧”，做到操作标准、服务规范、用语礼貌、举止得体，给客户留下了良好的印象，也赢得了不少客户的赞赏。在做好柜面服务的基础上，我们想方设法为客户提供更加周到的服务。因为，没有挑剔的客户，只有不完美的服务。所以在日常工作中，主管带领我们积极刻苦钻研新知识，新业务，理论结合实践，熟练掌握各项服务技能。同时，我还能不断学习银行各项业务知识，积极利用工余时间加强对金融理论及业务知识的学习，不断充实自己，对总行及支行下发的各种学习资料能够融会贯通，学以致用，业务工作能力、综合分析能力、协调办事能力、文字语言表达能力等方面，都有了一定的提升。

在取得一点成绩的同时，我也还存在着以下几点的不足之处：一是，业务能力方面提升不快，还需要努力学习；二是本职工作与其他同行相比还有差距，创新意识不强，工作开拓不够大胆。面对新的一年，在今后的工作中，我将发扬成绩，克服不足，朝着以下几个方向努力：

- 1、学无止境，时代的发展瞬息万变，各种学科知识日新月异。我将坚持不懈地努力学习各种金融理论知识，并用于指导实践，以更好的适应行业发展的需要。
- 2、我将通过多看、多学、多练来不断的提升自己的各项业务技能。
- 3、“学精于勤而荒于嬉”，实践是不断取得进步的基础。我要通过实践不断的锻炼自己的胆识和魄力，提升自己解决实际问题的能力，并在实践的过程中慢慢克服急躁情绪，积极、热情的对待每一件工作。

今天，我们正把如火的青春献给银行，银行也正是在这青春的交替中，一步一步向前发展。在她清晰的年轮上，也将深深的烙下我们青春的印记。作为一名成长中的青年，只有把个人理想与事业的发展有机结合起来，才能充分发挥自己的工作积极性、主动性和创造性，在开创银行美好明天的过程中实现自身的人生价值。

银行行长半年述职报告篇四

20_年上半年我公司各部门都取得了可喜的成就，作为公司出纳，我在收付、反映、监督、管理四个方面尽到了应尽的职责，特别是在_期间，仍按时到银行保险等公共场合办理业务。

在过去的一年里在不断改善工作方式方法的同时，顺利完成如下工作：

一、开学期间日常工作：

- 1、与银行相关部门联系，井然有序地完成了职工工资发放工作。
- 2、清理客户欠费名单，并与各个相关部门通力合作，共同完成欠费的催收工作。
- 3、核对保险名单，与保险公司办理好交接手续，完成对我公司职工的意外伤害险的投保工作。
- 4、做好20_年各种财务报表及统计报表，并及时送交相关主管部门。

二、其他工作

- 1、迎接公司评估，准备所需财务相关材料，及时送交办公室。
- 2、为迎接审计部门对我公司帐务情况的检查工作，做好前期自查自纠工作，对检查中可能出现的问题做好统计，并提交领导审阅。
- 3、按照公司部署，做好了社会公益活动及困难职工救济工作。

银行行长半年述职报告篇五

不知不觉，20_年的上半年已过往。回顾这半年来，我在招行领导及各位同事的支持与帮助下，严格要求自己，依照总行的要求，认真做好自己的本职工作。现将20_年上半年来的工作情况总结以下：

一、个人职责

作为一位对公客户经理，不但要加强学习好的信贷政策，重点把握招行“整体信贷策落，客户与业务信贷政策，行业聚焦”等信贷政策部份，更要在此基础之上，做好我行政策传达与企业选择分类营销等工作，充分发挥客户经理应尽的职责。

1、努力提升业务技能水平，强化本身风险管理意识。从支行成立至今，遇见如国内保理、开发贷款等之前没有实际操纵过的业务，为了能够更好的'拓展客户，在分行收信部分领导的支持帮助下，自己很快了解并熟悉了该业务的操纵模式，风险的掌控也进一步得到了提升;另外，为了加强学习业务技能，半年内前后x次参加了分行举行的技能培训。

2、加强客户营销，做好客户考察、授信上报、维护等工作。由于整体从紧的银行政策，在实现市场营销与风险管理_x的基础支行，深进研究行业发展趋势，有针对性的做好目标客户营销。半年期间，曾参与昆明苏化生物科技有限公司、云南崎峰电机装备有限公司、滇能电力燃料有限公司、云南城投等公司业务的展开工作。

二、加强客户营销，增加客户群体

自己的担子很重，而自己的技能、营销能力和经历与其客户经理业绩都有一定的间隔，所以总不敢掉以轻心，总在学习总结，怎样才可以更好的做好银行工作，不断学习、不断积累，能够比较从容地处理平常工作中出现的各类题目，在组织管理能力、综合分析能力、调和办事能力等方面，经过半年的锻炼有了一定的进步，保证了本岗位各项工作的正常运行，能够以正确的态度对待各项工作任务，酷爱本职工作，认真努力贯彻到实际工作中往。积极进步本身各项业务素质，争取工作的主动性，具有较强的专业心，责任心，努力进步工作效力和工作质量。

三、存在的题目和今后努力方向

我固然能敬业爱岗、积极地展开工作，获得了一些成绩，但也存在一些题目和不足，主要表现在：

第一，业绩技能水平还不够熟练，有些很好的客户资源，本来能够很好的合作，但自己却不能很好的有针对性的为客户制定业务方案。

第二，现有的客户资源，没有能够很好的深挖细刨，针对客户贸易链各环节展开营销工作;对自己有目标的客户群体也一直没有找到适合的参与机会。

第三，有些工作做的不够过细，一些工作调和不是十分到位。

下半年已步进，针对以上突出的题目，我将争取努力做到以下几点：

第一，加强学习，提升技能，只有具有完善的业务技能水平，展开业务才可以得心应手，游刃有余。

第二，在做好本职工作的同时，积极营销，更新观念，争取以良好的心态和责任心，做出较好的业绩回报招行。

第三，细节决定成败，今后我将努力完善工作细节，增强部分、同事、银企之间等合作意识，加强团结，精益求精，力争做好银行工作。

更多 范文大全 请访问 <https://xiaorob.com/zhuanti/fanwen/>

文章生成PDF付费下载功能，由[ECMS帝国之家](#)开发