

2024年教育培训机构活动策划方案三篇

作者：小六 来源：网友投稿

本文原地址：<https://xiaorob.com/zhuanti/fanwen/186409.html>

ECMS帝国之家，为帝国cms加油！

为了确定工作或事情顺利开展，常常需要预先制定方案，方案是为某一行动所制定的具体行动实施办法细则、步骤和安排等。方案能够帮助到我们很多，所以方案到底该怎么写才好呢？下面是小编精心整理的方案策划范文，仅供参考，欢迎大家阅读。

教育培训机构活动策划方案篇一

给力20__，初中，加油！

二、活动目的：

开学是进行学校教育的重要组成部分，是新学年生活的开始，能够明确学生新学期的奋斗目标，激励全体师生振奋精神、锐意进取，营造浓厚的开学气氛，为新学期创造一个良好的开端。

三、活动时间：

20__年__月__日16:00-18:00。

四、活动地点：

报告厅

五、主持人：

__x

六、参加人员：

初中部全体师生

七、活动程序：

（在组织入场过程中，播放歌曲-----《我相信》）主持人宣布开学典礼开始。

1、全体起立，唱校歌

- 2、介绍参加开学典礼的领导
- 3、总校校长关校长发言-----新学期寄语
- 4、表彰初中部上学期优秀学生（分奖项进行颁奖）

主持人、各处室领导宣读获奖名单（颁奖嘉宾由学校领导和家长组成）

颁奖顺序：

- 1、年级学习标兵：初一前20名，初二前15名，初三前10名
- 2、初一、初二、初三三好学生奖（共 名同学）
- 3、初一、初二、初三优秀学生干部奖（共 名同学）主持人导语
- 4、初中部主任讲话：__x讲话
- 5、。学生代表发言：初三学生代表发言 主持人导语：
- 6、教师代表发言：__x
- 7、__校长总结发言
- 8、主持人宣布结束，播放歌曲-----《越来越好》，各班组织退场

八、活动要求：

全员参与，教师、学生情绪饱满，精神振奋。

全体学生：18点40分进场，班级学生按照制定的位置坐好，讲文明，懂礼仪，遵守会场纪律。班主任坐在学生队伍之中，其他教师按会场要求成排就座。典礼结束后，各班有序退场。

九、具体安排：

- 1.__x：总体安排；奖项设置，奖状、奖品等；嘉宾邀请、确定发言人、负责各年级场地位置的安排，并组织队员有序入、退场，准备音响布置会场，摄影安排等。
- 2.__x：主持，主持人导语、确定各环节颁奖嘉宾。
- 3.__x：负责各颁奖组织及奖状、奖品发放、颁奖礼仪学生-----
- 4.__x：起草方案，负责背景音乐、ppt等。
- 5.__x：丰富、完善《回顾20__》短片内容、获取优秀学生、集体的照片（高延虎老师协助）。

教育培训机构活动策划方案篇二

奶茶店就是一个资金投入低、消费人群广、回收成本快，而且门面非常好找的创业项目，一般除了保留3个月左右的店租、人工和日常开销外，奶茶店经营管理不用太多周转金，非常适合小本自主创业，但对于一些想开奶茶店创业的创业者来说，一份优秀的奶茶店创业计划书十分重要，对以后的经营管理起着很大的影响。

由于不是加盟别人的店，所以一切东西都要自己亲自采购。由于做的是小本生意，所以要努力寻找物美价廉的货源，而且采购不到好的设备，将不仅仅是浪费几百块钱的事，可能会因此失掉好多的长期顾客，千万不可大意。

1、封口机

带有计数器，你每封一下口，计数器都会记一下数，无论电源有没有接通，是一种机械计数。其他不带计数器的更便宜一点。封口机选购时要注意，找个杯子封一下试试，把温度调到170度左右，按下大约一秒多钟，取出看有没有封住；再稍微用力捏一下，看封得结实不结实，有没有封得不结实的地方，有漏气的小孔。再要注意看封口膜切得是否整齐，有没有没切断，而是拽断的地方，也就是看上下模平不平，齿刀锋不锋利。

2、封口膜

选购时要注意，封口膜不能太厚，太厚了容易封不住，而且插吸管的时候会很难插破，用力过猛，要么把吸管插坏，要么把奶茶掉到地上，要么一不小心把杯子插破。

3、杯子

一般是20xx个一箱，不单卖。杯子的价格相差不大，质量却相差不少，而且杯子很重要，一定要认真选购。选购时要首先看料的厚度，太软的不行，用力拿会把奶茶捏出来，不用力又拿不住。

4、吸管

一大包总共5000只，每一大包裹又有100只的小包，可以买几小包，不过会贵一点。选购的时候主要要注意用料的厚薄，不能太软，如果你选购了过厚的封口膜和过软的吸管，那么你的顾客将会因此丑态百出。

5、饮水机

为了节约成本，我们可以选购台式的。

6、容器

糖、奶茶粉、奶精、珍珠等，都需要合适的容器来盛，这些东西可以按自己的喜好来购买，不过要注意的是，这些容器都要有盖子，其一这样比较卫生，其二，热天、下雨天，原料都容易结块或融化，不用时及时盖上盖子会好一些，像保鲜盒、调料盒等都是不错的选择。

奶茶是一种快速消费的休闲饮品，完全是一种可有可无的东西，因此，如果如果选址不好，那就

没有人会“不远万里”的跑去专门喝你一杯奶茶，繁华地段是最佳选择。这是毋庸置疑的事情，但繁华地段的高成本却是我不得不考虑的，在简单的考察了县城的繁华地段后，我只好放弃了这个想法，每年四五万元的房租、转让费，让我一点脾气也没有，于是，只好找次一点的地方。

现在看来，在学校周围开店要注意以下几点：

1、不能离学校太近，五十米左右，也不能太远，尤其不能跨过岔路口。因为离太近的话，学生刚出校门，还没想到要去买东西吃，或者想买，人太多，老师还在附近，老师都是教育小学生不要乱花钱的；而太远的话，可能已经被家长接上车一溜烟的回家了。而五十米左右的地方，人最多，车子很难走，学生没事坐在车上，就会想买好吃的，而家长感觉反正一时也走不出去，让孩子先去买杯奶茶喝着，或者买点零食吃着也挺好。

2、卫生是第一位的。你的东西可以不好吃（当然，口味也很重要），但一定要看着让人放心，好好地在卫生上下点功夫，决不吃亏。比如墙壁，我花了不多的钱（具体价格会在以后集中罗列），把墙壁贴上了墙纸，看起来就很不错

3、奶茶的制作过程不能让学生看见，或者不能完全看见，一定要保持一定的神秘感，否则过一段时间，学生就会失去浓厚的兴趣。另外，饮水机、封口机，都不能排在显眼处，因为制作过程中难免会有泡沫等看起来让人不舒服的东西。这其中，还会有许多家长会问你有关色素、原料、保质期等等方面的问题，你一定要想好怎样回答。

4、学生喜欢凑热闹，所以你一定要形成一个热热闹闹的场面。小学生，尤其是幼儿园的小学生，很多是被其他的小朋友吸引过来的，把像草莓、巧克力等卖得比较多的口味每样做上一两个，这样把放学的这段时间从半小时延长到了大约五十分钟，卖得反而比以前多了第

五，小学生对小礼物等东西很喜欢，不在于钱多少，一定要搞这样的活动。比如六一儿童节前，我写出海报：凡喝满十杯以上者，都有礼物相赠！虽然小礼物只是笔记本、圆珠笔、小扇子等不值钱的小东西，但很多同学会为了得到这些小礼品，努力的喝满十杯、二十杯，家长们即使知道喝奶茶的这些钱不知道能买多少小礼物，也不会惹得孩子不高兴。总之，在学校周围卖东西，一定要让学生感觉到很开心，东西不重要，关键是那种感觉。

（1）珍珠奶茶

原料：珍珠丸，有黑色、红色、橙色等多种珍珠奶茶粉，还有有香芋、橙香、荔枝、百果香、椰香等10多种口感，奶粗精，茶叶。

工具：烹煮器具、不锈钢锅、盆、勺、滤网、封口机、珍珠奶茶杯、珍珠奶专用吸管。

制作工具：雪克杯、盎司杯、咖啡勺、搅拌棒、密封罐、刨冰机、沙冰机、松饼机

黑珍珠煮法：任取一种颜色的珍珠丸一公斤。进入10公斤水在锅中烹煮15-20分钟时间到后盖上锅盖，熄火。再焖15-20分钟或煮至全部粉圆呈透明状态。时间到后，捞出珍珠用凉水冲过。取一个大碗放入粉圆及进入白砂糖至浸泡珍珠，搅拌均匀后置约30分钟。泡茶包：把60克茶叶放入3公斤水，用不锈钢锅或普通锅熟煮。浸泡约10分钟--20分钟即可将茶包捞出，泡的茶叶略带清苦味，若太苦要加开水冲溶。能够根据自己对茶浓度的要求来决定冲泡时间。通常不建议过长时间冲泡，因为这会导致茶味过重，影响口感。冷的珍珠奶茶用冰箱冰好茶汁。

冰珍珠奶茶：在摇杯中放入30g奶精，2大匙果粉，一汤匙糖浆，加40g热水调匀后，用搅拌棒调匀，进入红茶300ml~400ml,再加满冰块3~4块，杯中约2/3体积，急速摇动雪克杯20次后。摇晃至杯内冰块全部溶化即可，让其起泡。最后加适量的珍珠20g即可调成一杯完美的冷的珍珠奶茶！取一只360ml的珍珠奶茶杯，把雪克杯倒入杯子中。插上吸管，交给顾客。如需封口，则把奶茶放在封口机上，盖上封口膜，进行热压封口。

留意：奶茶和珍珠奶茶果粉的配比多少，直接影响到珍珠奶茶的口感、质量，奶精、奶茶粉放得多，珍珠奶茶的口感就好，成本也高，如果降低成本，可在其中添加白糖或其它香精、奶粉。适量的奶粉对奶茶来说，起了点睛的作用，一旦奶粉过量，会使奶茶的味道变得有些腻口。所以放奶粉时一定要留意用量，不要以为奶味越重越好喝。

注：制作果味珍珠奶茶办法同上，只需再杯中加添果粉2勺

(2) 麦香奶茶

资料:西米1/2杯，统一麦香奶茶。

做法:

- 1、西米浸透，放入滚水中煮至透明，隔去水分，待用。
- 2、将麦香奶茶冰冻待用。
- 3、将冻茶放入杯中，加入煮熟的西米，饮用时拌匀即成。

(3) 坚果奶茶

做法：

- 1、将茶叶、清水、一茶匙的坚果切片放进锅中去煮，再进入占20%的牛奶。
- 2、粗砂糖与坚果奶茶非常适合，能够当作甜味调料加进锅中。进入奶油之后，在撒上坚果切片。
- 3、坚果之外，近来也有以花生或核桃来代用。

(4) 香蕉奶茶

做法：将香蕉切片，宽约4mm，并把统一巧克力奶茶及一人份二、三片的香蕉切片放进锅中冲泡。

留意：

沸腾过度容易使味道尽失。可依喜好略加些砂糖，然后淋上奶油、放入装饰用的香蕉。为了不使装饰用的香蕉马上沉入红茶中，其诀窍那就是将香蕉切成薄片使之浮起来。

(5) 玫瑰奶茶

玫瑰果是野玫瑰的果实。它的维他命c的含量是柳橙的20倍，柠檬的60倍。这道玫瑰果奶茶具有增高肝脏功能的效果。适口的酸味加上蜂蜜的甜味，非常好喝。

做法：

用玫瑰果茶包泡茶；在锅中放入200cc牛奶温热，将茶倒入再加热。在奶茶快沸腾前熄火，可按个人喜好酌量进入蜂蜜。既有牛奶的香浓，又有红茶的甘醇，还有桂花、玫瑰花的柔美清新。于是香气有了内涵，滋味有了厚度，这那就奶茶的魅力所在，想不爱都难！

(6) 西米奶茶

原料：红茶一包，西米1/2杯，牛奶适量。

做法：

- 1、先将西米浸透，放入滚水中边搅拌边煮直至透明，隔去水分待用。
- 2、将牛奶在壶中煮热后，进入红茶浸泡。
- 3、将泡好的奶茶放入茶杯，然后进入煮熟的西米，饮用时搅拌均匀即可。

加了西米的奶茶颇有珍珠奶茶的效果，只是“珍珠”的颗粒小了些。

(7) 桂花奶茶

原料:红茶一包，桂花1茶匙，牛奶100毫升，冰糖、水适量。

做法：

- 1、先将桂花和红茶包放在壶中，用热水冲开。
- 2、进入冰糖和牛奶，搅拌均匀即可。

这款奶茶香气四溢，还没饮用已经醉了。何况桂花还具有止咳化痰、养颜美容的功效呢。

(8) 西米奶茶

原料：红茶一包，西米1/2杯，牛奶适量。

做法：

- 1、先将西米浸透，放入滚水中边搅拌边煮直至透明，隔去水分待用。
- 2、将牛奶在壶中煮热后，进入红茶浸泡。

3、将泡好的奶茶放入茶杯，然后进入煮熟的西米，饮用时搅拌均匀即可。

加了西米的奶茶颇有珍珠奶茶的效果，只是“珍珠”的颗粒小了些。

创业中的挫折是难免的，生意好难免会引起同行的竞争。虽然在短期上，顾客会到他的店里消费，但是顾客是会比较的，他们终究会觉得我的产品口感要更好些的，而且更健康。开一家珍珠奶茶店，对店面的要求不高，两三个营业员掌握技术就能全程操作。一般一家奶茶点都能在几个月收回成本，最快的两三个月收回了成本，但是奶茶店重要的还是靠的是口味，靠的是经营策略，靠的是独特的奶茶宣传文化。

教育培训机构活动策划方案篇三

华泰培训学校

衡阳市市区图书馆旁边

衡阳市华泰培训学校是国家计算机高新技术培训考试点、计算机、英语等级考试培训点；湖南省公安厅计算机安全员培训考试点；湖南省劳动厅和社会保障厅再就业培训点；是衡阳市衡南县农村劳动力转移培训阳光工程基地；是衡阳市劳动局下岗职工再就业培训定点单位；衡阳市华泰培训学校是一家经衡阳市教育主管部门备案具有权威性、综合性、的培训机构。下设电脑培训部、英语培训部、家政培训服务部，拥有一流的师资、一流的设备、一流的管理？

华泰培训学校坚持以"为了学员一切，为了一切学员，一切为了学员"为办学理念。处处为学员着想，处处从学员的利益出发让学员学有所得，学有所成，学有所用。学有所值。

华泰培训学校注重学员的理论与实际紧密的结合，注重学员的动手能力和实践操作水平，这样保证了学员的课程当堂消化，不存在有消化不良的现象。学校还紧密的跟踪市场，了解市场，以市场为导向的办学方针使得学员专业技能于市场有机的结合。不至于与市场脱轨。学校师资力量雄厚，学校的教师大部分是大专以上学历，其中10多名教师拥有*白话文*大学本科学历，形成了一支以本科学历为骨干，教学经验丰富、学术水平较高的师资、教研队伍。学校形成了教师百问不厌，学生勤奋苦练的教学氛围

计算机基础、办公自动化、平面广告设计、cad绘图员、室内设计、网页制作、模具制作、电脑组装与维修、电脑维修与网络、全国计算机等级考证、会计从业资格证、财会速成、财务软件应用。

李惠毕业院校：湖南师范大学教学经验：从事多年农民工、下岗职工再就业培训，具有丰富的市场营销与职业技术教学经验，目前为我校办公室主任。人生格言：微笑面对一切，态度决定一切！

颜少琴毕业院校：湖南电子信息工程技术学院所学专业：电脑美术设计教学经验：从事二年平面设计教学，目前为我校平面设计班主任人生格言：认认真真工作，踏踏实实做人！

莨山之旅人生的境界如此美丽，正如花朵、虹及星辰。这种境界其实只属于敏感的心灵。它是一种存在，但更多的是一种体验，犹如月光、花香和清新的空气，侵染、弥漫在人生的旅途中。面对烟雨花落温暖的春，面对绿叶纷披热烈的夏

肖文凯毕业院校：衡阳师院中文系所学专业：汉语言文学新闻学软件编程教学经验：从事多年教

育教学、学校管理工作，目前为我校培训部招生办主任。人生格言：成功的人找方法，失败的人找借口。

更多 范文大全 请访问 <https://xiaorob.com/zhuanti/fanwen/>

文章生成PDF付费下载功能，由[ECMS帝国之家](#)开发