最新投资合作意向书14篇

作者：小六 来源：网友投稿

本文原地址：https://xiaorob.com/zhuanti/fanwen/173696.html

ECMS帝国之家，为帝国cms加油！

无论是身处学校还是步入社会，大家都尝试过写作吧，借助写作也可以提高我们的语言组织能力。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？下面是小编为大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

投资合作意向书篇一

乙方：山东国仕电力科技有限公司

经过甲乙双方多轮洽谈，乙方确定在xxxxxxxxxxxxxxx投资建设xxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxx项目，经过初步协商，达成如下合作意向：

一、项目名称:xxxxxxxxxxxxxxxxx项目

二、投资方:山东国仕电力科技有限公司

三、公司基本情况及投资规模

山东国仕电力科技有限公司于20xx年06月17日经济南市工商行政管理局批准成立，《企业法人营业执照》注册号为370000200034079号，注册资本为人民币1.2亿元，由郭仕德投资，公司地址位于济南市龙奥北路8号玉兰广场1号楼20层，公司法人代表郭仕德，公司经营业务范围主要从事光伏电站组建的销售及电力资源开发、并购、建设、运维、投资管理等主营业务，以并购和建设光伏电站为基础，不断扩大资产规模，打造再生能源的电力第一品牌。

公司现有员工120人，以高素质，高标准，高激情的企业团队来塑造企业梦想，为公司持续发展提供坚实的人才。

公司自创办以来本着“ 市场为导向，诚实守信 ”的经营方针，来拓展海内外发展空间。立足山东济南，放眼世界各地。重点发展电力匮乏地区，已联合生产厂家和电站建设企业并建立战略合作关系。

公司的经营模式：

一、租赁土地或屋顶，我方投资建设，电费优先售给土地或屋顶业主，剩余部分并入国网。

二、于土地或屋顶方合资建设，共同投资。

三、土地或屋顶方自己投资，我方负责建设并网，一站式服务。

公司将围绕满足市场化、专业化、规模化的电站建设和新型农业与新能源电力结合为战略目标，打造高端技术服务平台，提升企业综合水平实力。坚定发展信念，以人为本，创新结合传统文化与新概念。竭力服务新能源事业。

由于xxxxxxxxxx公司计划在xxxxxxxxxxxxxxxxx建设xxxxxxxxxxx项目，项目占地面积xxxxx亩。建筑面积xxxx平方米.

项目总投资xxxxx万元。项目建设期限为xxxx个月，项目建成后，年发电量xxxxxx，年盈利xxxxx亿元，实现税金xxx亿元。

四、选址意向

项目选址方案一：

项目选址方案二：

五、乙方提出：(1)享受xxxxxxx惠的土地价格;(2)享受招商引资企业的优惠政策。

六、本意向签署后，乙方应在15日内提供企业资信证明文件、项目简介、工艺流程等资料。甲方在收到上述资料后15日内经认证确定厂址，并与乙方商定项目引进协议。

委托代理人：

乙方：山东国仕电力科技有限公司法定代表人：

时间：年 月 日

投资合作意向书篇二

甲方：_____投资策划有限公司

乙方：_____

为发挥各自优势，搞好招商引资工作，根据乙方申请，甲方初步考察论证，本着自愿、平等、诚实、互利的原则，在友好协商的基础上签定如下合作意向，共同严格履行。

一、合作项目：

二、合作方式：投资策划，直接投资或代理联系第三方投资。

三、实施步骤：

1、乙方根据甲方要求，在_____日内向甲方提供真实准确的项目资料，向甲方上交投资调研策划费_____元，委托甲方进行投资调研策划，撰写出招商引资分析报告，经乙方审核通过后，提供投资商投资决策参考。若乙方已拥有分析报告或自备上述资料。将资料一式五份_____日内交给甲方，并向甲方上交代理费_____元，委托甲方直接代理引资工作。

2、甲方依据投资分析报告，自行调研选择投资或联系其他投资单位或个人投资。投资前再次邀请有关专家进行专项考察，根据考察结果具体协商投资合作事宜，签定有关投资合同或协议，严格按协议投资管理运作。

四、投资方到乙方专题考察，费用由乙方承担。甲方联系投资商投资成功，根据到位资金额度，依据xx市人民政府招商引资有关规定，收益方一次向甲方支付到位资金_____%的佣金和2%的奖金，同台交割，互不拖欠。乙方前期上交的策划费因已代乙方撰写了有关分析报告不退，代理费可从佣金中扣除。

五、合作期限：_____个月。自乙方上交费用之日起生效。未尽事项，另行协商解决。

甲方签字盖章_____乙方签字盖章_____

____年_____月_____日_____年_____月_____日

甲方：_____乙方：_____

合作投资意向书2

甲、乙双方经友好协商，本着诚信互利的原则，就乙方在青菱乡投资建设服装生产工厂项目一事，(拟投资总额为；4000万元人民币)订立本意向书

(一)拟建项目名称：项目

(二)项目地址：xx区青菱乡(张家湾玻璃厂北侧延伸部分)

(三)项目占地：甲方同意乙方在青菱乡投资建设服装产业项目，项目总占地30亩，分二期建设，第一期约12亩，以实际测量面积为准，第二期为18亩。

(四)土地价格：15万元/亩(报批费用及其他所需税费由甲方承担)，第一期12亩(张家湾玻璃厂北面)，经双方协商甲方确保乙方以合法形式取得该宗地使用权属证(商业用地)。

(五)出让土地达到的条件

1、甲方保证该宗地满足乙方项目(一期)建设需求，达到"七通一平"条件，水、电、路、讯等配套设施将通至乙方项目用地红线处。

2、土地挂拍所缴纳的土地出让金，由甲方拆借，利息由乙方承担。投资意向书范本。(时间定一个月)

(六)项目建设期限

1、本项目第一期自甲乙双方在项目手续办理完毕后，在1个月内开工建设，建设期限1年。第二期建设用地，甲方须于20xx年前作出安排。

2、自本意向书签订之日起，乙方在5日内向甲方支付押金10万元。

(七)对项目的优惠支持：按中共青菱乡委发[20xx]1号兑现给乙方。

(八)双方责任和义务

1、甲方须确保乙方项目土地手续及权属证以合法形式在3个月内取得。

2、乙方须在二郎镇注册具有独立法人资格的公司，独立纳税，在本乡内发生的所有经营事项均纳入到所注。

甲方：

乙方：

日期：

投资合作意向书篇三

甲方：_____

乙方：_____

为整合甲乙双方资源优势，促进现代农业发展，实现合作共赢，经甲乙双方友好协商，达成如下合作意向：

一、甲乙双方共同投资1200万元成立中外合资食品有限公司，在_____建设现代化食品生产基地，进行农业产品深加工。

二、甲方投资厂房及土地20亩以上，占总股本的20%；乙方提供生产设备的流动资金，约1000万元，占总股本的80%。

三、合资公司董事长、总经理由乙方委派，甲方委派副总经理一名，双方各委派财务人员一名。

四、甲方负责当地工商、税务及劳资关系等事务的协调和处理，并负责工人招聘及相关技术培训；乙方负责经营管理。

五、合资公司实行董事会领导下的总经理负责制，自负盈亏，自担风险，自我发展。

六、双方签订合作意向书后，就合作细节问题进一步沟通、协商，以求达成互利双赢的合作条件，再正式签订投资合作协议。

七、本合作意向书一式两份，甲乙双方各执一份。

其他未尽事宜，双方另行协商。

甲方代表（签章）_____

签订日期：_____年_____月_____日

乙方代表（签章）_____

签订日期：_____年_____月_____日

投资合作意向书篇四

甲方：_____

乙方：_____

经过甲乙双方多轮洽谈，乙方确定在_____投资建设_____项目，经过初步协商，达成如下合作意向：

一、项目名称:_____项目

二、投资方:山东国仕电力科技有限公司

三、公司基本情况及投资规模

山东国仕电力科技有限公司于__年06月17日经济南市工商行政管理局批准成立，《企业法人营业执照》注册号为370000200034079号，注册资本为人民币1.2亿元，由郭仕德投资，公司地址位于济南市龙奥北路8号玉兰广场1号楼20层，公司法人代表郭仕德，公司经营业务范围主要从事光伏电站组建的销售及电力资源开发、并购、建设、运维、投资管理等主营业务，以并购和建设光伏电站为基础，不断扩大资产规模，打造再生能源的电力第一品牌。

公司现有员工120人，以高素质，高标准，高激情的企业团队来塑造企业梦想，为公司持续发展提供坚实的人才。

公司自创办以来本着“ 市场为导向，诚实守信 ”的经营方针，来拓展海内外发展空间。立足山东济南，放眼世界各地。重点发展电力匮乏地区，已联合生产厂家和电站建设企业并建立战略合作关系。

公司的经营模式：

一、租赁土地或屋顶，我方投资建设，电费优先售给土地或屋顶业主，剩余部分并入国网。

二、于土地或屋顶方合资建设，共同投资。

三、土地或屋顶方自己投资，我方负责建设并网，一站式服务。

公司将围绕满足市场化、专业化、规模化的电站建设和新型农业与新能源电力结合为战略目标，打造高端技术服务平台，提升企业综合水平实力。坚定发展信念，以人为本，创新结合传统文化与新概念。竭力服务新能源事业。

由于_____公司计划在_____建设_____项目，项目占地面积_____亩。建筑面积____平方米.

项目总投资_____万元。项目建设期限为____个月，项目建成后，年发电量_____，年盈利_____亿元，实现税金___亿元。

四、选址意向

项目选址方案一：

项目选址方案二：

五、乙方提出：(1)享受_____惠的土地价格;(2)享受招商引资企业的优惠政策。

六、本意向签署后，乙方应在15日内提供企业资信证明文件、项目简介、工艺流程等资料。甲方在收到上述资料后15日内经认证确定厂址，并与乙方商定项目引进协议。

甲方：_____

委托代理人：_____

乙方：_____

法定代表人：_____

时间：_年_月_日

投资合作意向书篇五

甲方：_____法人代表_____

乙方：_____法人代表：_____

为完善和提升_____的旅游基础设施及旅游接待能力，解决甲方行政区域内部分剩余劳动力的就业问题。乙方决定在甲方_____投资开发旅游产业，区域为_____片区。为保证甲、乙双方的根本利益，确保项目的顺利进行。经双方协商确定达成投资意向协议，为明确双方的职责，特签署此《投资意向书》。

乙方在_____片区投资开发的旅游产业项目由休闲度假山庄和低密度旅游服务建筑群组成，项目总投资约__万元，项目具体建筑面积以规划管理部门核准为准。

1、由乙方聘请相关机构，在__年3月1日前完成该片区的地形图测绘工作，费用由乙方负责。

2、由乙方聘请具有资质的规划设计人员，完成整个片区的规划设计初稿送甲方;待甲方审查并提出修改意见后，在30日内将修改后的规划设计正式文本报送甲方送有关部门审查，待审查通过后应严格按照批准方案进行建设，费用暂时由乙方垫付。

3、乙方在签署《投资意向书》3日内先付甲方人民币叁拾万元(￥300000.00元)作为甲方的前期工作经费，待正式规划方案批准后，乙方在一次性预付给甲方土地征地、拆迁费用壹百万元(1000000.00元)，签署正式《开发合同》后从乙方应付甲方的土地款中扣除。

4、乙方在获得《国有土地使用权证》后，需在60日内启动项目建设，2年内完成所有项目建设工作。

1、甲方安排一名领导干部组成的专职协调机构，负责协调处理该项目的征地、拆迁和群众协调等工作。同时，指派专职人员负责为乙方办理各相关部门的行政许可及批文等事宜，费用由乙方负责。

2、待正式规划方案批准后，甲方在30个工作日内完成征地、拆迁工作并将土地移交乙方进行施工建设。为缩短乙方的建设周期，甲方应协调好各职能部门办理相关手续。

3、待正式规划方案批准后，甲方在3个月内完成该项目用地的报批及挂牌等工作并协助乙方在30日内办理《国有土地使用权证》。

因乙方开发项目属招商引资项目，其建设用地按照点征的办法进行挂牌出让，挂牌出让价格按照甲方征地成本价挂牌。由于该地块目前属于荒地没有任何基础配套设施，为支持乙方发展旅游产业及完善该片区群众的基础设施建设，甲方将该项目挂牌出让土地获取的土地出让金(乡净收益部分)返还90%，及该项目所收缴的城市基础设施配套费全额返还给乙方用于该项目的基础设施建设。

1、该项目范围内的拆迁工作由甲方负责完成，费用由乙方负责。

2、如若乙方在挂牌拍卖时未能取得该地块的使用权，甲方应协调获得使用权的公司将乙方所支出的费用并按银行同期存款利息将本金利息付还乙方。

如双方在执行上述约定的过程中，出现违约行为，侵害另一方利益的将承担违约责任，除承担被侵害方的所有损失外，赔偿该项目上述总投资的5%的违约责任金。如乙方在获得《国有土地使用权证》后2年内未启动项目建设，甲方可无条件收回土地。

本意向书为双方前期的协议书，在双方没有签署正式《开发合同》以前，双方均以《投资意向书》约定条件进行。本意向书一式柒份，双方各执叁份，送市招商局壹份。本意向书经双方签字后生效，具《合同书》的同等效率。

甲方：_____乙方：_____

代表：_____代表：_____

____年____月____日____年____月____日

投资合作意向书篇六

项目介绍由于康康公司在农产品深加工方面作用突出，消化了当地大量主要农作物——玉米，产品在市场上发展势头良好。xxxx年初，康康公司申报的“特色玉米系列食品”加工扩建项目已获国家计委批准为第一批“农副产品深加工食品工业项目粮油加工专项工程”(姬野(xxxx)312号)，并享受国家相应优惠政策。贵州建设银行一方面承诺贷款6887万元扩大生产，另一方面也加大了政策支持力度，财政贷款补助980万元。这样，该项目总共可以赢得7867万元。

扩建后的康康绿色食品公司计划生产以下产品:1、玉米直面条(类似挂面)5000吨/年；2、玉米方便面10000吨/年(以上面条产品均已成熟，可用开水冲泡)；3、玉米粉3000吨/年(可用作饺子皮、面条、糕点、零食等原料，通过副产品包括玉米油1500吨/年和混合饲料12500吨/年。

(1)已经生产的玉米方便面等产品在国内玉米食品加工中处于绝对领先水平，也将是中国最大的玉米食品加工企业。扩建后的康康绿色食品公司定位于世界级的玉米食品加工企业。生产玉米面条和玉米方便面的技术和设备将从美国进口。生产成本和产品质量极具竞争力，将处于世界先进水平。

基本工艺流程如下:

玉米的清洗、去皮、脱胚、粉碎、揉捏、挤压、膨化、成型、切割、干燥和包装

(2)未来生产玉米粉的技术方案是采用中国农业科学院的超微粉碎技术，玉米粉经过生物发酵后，由粗粮变为面粉和大米，接近小麦粉的加工品质。可广泛应用于面食生产，如饺子皮、面条、糕点、馒头、小吃等原料，玉米面包也可添加谷朊粉加工。

工艺流程如下:

玉米清洗、玉米去皮、去胚、细菌和霉菌生物发酵

玉米颗粒干燥微粉的机械粉碎(调味)和包装

谷物中的玉米食用价值相当高，保健功能也很明显(可以降血脂、减肥)，因此被称为世界黄金食品。在发达国家，玉米食品在主食中占有很大比例。以美国为例，美国的玉米产量占世界总量的40-45%。除了一部分用作饲料的玉米外，每年加工成食品、酿造、糖、化学淀粉、精细化学品和药品的玉米达到650万吨。其中，玉米深加工制成的食品有粉丝、面条、蒸饺皮、饼干、糕点、干面包、饮料、烘焙油炸小吃等100多种。法国也是另一个从发展玉石食品生产中获益更多的例子。不仅畜牧业得到了发展，人们的食物结构也得到显著改善。随着物质生活水平的提高，人们在饮食结构上追求“返璞归真”、“营养均衡”，像玉米方便食品这样营养丰富、风味独特、食用方便的食品会越来越受欢迎。根据6月8-9日在北京西单华润超市和北京广安门华普超市购买方便面的顾客对玉米方便面购买意愿的调查，xxx，72、4%的顾客表示愿意购买玉米方便面一试。可以预见(正在委托专业调查公司对玉米方便食品进行市场调查)玉米方便食品将成为未来大中城市居民方便食品的消费热点。[!帝国新闻。(1)需求预测和目标市场

在xxxx年，我国小麦方便面产量达到369万吨，并且仍以每年20%以上的速度增长。玉米方便面因其营养、休闲、天然的特点，可以占据至少5%的方便面市场。目前国内已投产的只有少数，总产能不足2万吨。而且这些生产企业因为规模小，实力弱，没有开拓市场，所以每年至少有20万

吨的市场需求空间。

对于玉米直面条，加工工艺与小麦方便面不同。小麦挂面加工简单，生产以车间为主，以区域销售为主，而玉米挂面可以通过超微粉碎技术和专用设备进行加工。因此，有实力的企业在走向全国、进入家庭、餐厅之前，有必要进行干预，建立完善的销售渠道。

通过调查分析，特色玉米系列食品的目标市场位于城市消费。特色玉米系列食品因为方便，完全符合城市消费者的生活节奏。产品的价格定位可以分为高、中、低三个档次，价格可以通过调整辅料来调整。

(2)营销目标和销售渠道

由于口感接近小麦方便面，加上玉米的独特特性，预计玉米方便面可以占领目标市场，即年销量将超过20万吨(以整个玉米方便面在方便面市场5%的份额计算)。在现有的生产企业中，康康公司在技术、设备、原料和生产规模上具有相当的优势，将在玉米方便面市场占据相当大的市场份额。

目前，贵州省是主要的市场区域。接下来，在赤天化集团北京、上海、深圳、重庆、成都、泸州现有办事处的基础上，建立康康公司的销售网络，发展快速灵活的市场反馈机制，从点带面进入全国市场。

另一方面，希望未来的合作伙伴是食品生产企业，合作企业通过双方现有的销售渠道更快占领市场。

动词 （verb的缩写）财务评估(详见财务报表)

1、产品总成本

生产期年平均销售成本16884、43万元。

2、销货收入

正常年销售收入20690万元，销售税金及附加1042、45万元。

3、利润

年平均销售利润2763、12万元。

4、投资利润指数

下列投资利润可以从企业正常生产期间的年平均利润中计算

指标:

投资利润率:30、6%；投资利润和税率:42、1%

结果表明，投资利润率为30、6%，投资利税率为42、1%，高于国内同行业项目的评价指标。

5、贷款偿还期

项目完成后，企业将以新的利润和折旧偿还贷款，贷款偿还期(包括建设期)为6、1年。

6、现金流分析

通过对现金流量(总投资)的计算，可以得出以下指标:财务内部收益率为19、6%，投资回收期(含建设期)为6、8年

7、结论

项目主要经济指标达到并超过国内同行业基准收入水平，抗风险能力强，项目可行。

不及物动词康康公司简介

优点:

1、产品加工技术和质量处于国内领先水平。

2、康康公司为即食玉米食品奠定了坚实的基础。目前产品市场销售良好，玉米方便面出口业务正在进行中。

3、该项目得到国家计委支持，是国内唯一的玉米方便食品生产企业。经国家计委批准，可申请国家贷款6887万元，财政贴息980万元，资金充足。

4、目前，现有的土地和厂房已经足够使用。

缺点:

1、由于总行赤天化集团为国有企业，康康公司投资多为国有法人股，在机制和管理体制上缺乏相应的灵活性，无法适应市场运作的灵活性和多变性。由于其曾从事化工生产，并在食品加工行业工作时间较短，其自身的技术实力、r&d实力和食品生产管理水平有待加强，预计食品生产和销售领域的成功企业将加入我们的行列。

2、在市场开发上，也缺乏经验和开发实力。

对这个项目的投资可以得到国家各种政策的支持，

1、康康公司位于革命老区遵义，是西部大开发的重点政策支持区，可以享受国家西部大开发的优惠政策。

2、该项目是国家计委批准的18个农产品深加工项目之一，可享受国家农产品深加工和农业产业化的优惠政策。

3、近日，国家计委、国家经贸委、农业部联合发布了《食品工业第十个五年发展规划》，将玉米加工业列为我国食品工业发展的主要任务之一。也可以享受相关优惠。

4、遵义地方政府欢迎投资，效率高，地方政府支持力度大。

1、可以分享国家对玉米食品深加工项目的特殊优惠政策支持，享受政府贷款、财政补贴、减免税等优惠政策。

2、在康康公司的基础上，我们可以享受目前最高水平的玉米方便面生产技术和部分市场，率先占领中国玉米食品市场，迅速成为国内玉米深加工企业的龙头企业。

3、合资合作成功后，很容易拥有一个新的连载玉米方便食品朝阳产业(如上所述)，这无疑将大大增强企业的实力，增强其发展潜力。

4、主导产品玉米方便面的出现，打破了多年来小麦方便面的统治地位。营养丰富、味道鲜美的玉米方便面必然会在消费者中产生新的消费热点，从而有效扩大他们的市场份额。

对合作伙伴的要求和合作思路如下:

1、双方共同建立一家加工“特种玉米系列食品”的股份制企业。

2、康康公司在现有场地、厂房、设备等方面投资约xx百万(以实际资产评估为准)。

3、合伙人承担项目总投资的25%(9073万元)，由企业自筹，出资2260万元入股。合伙人可以很多，入股方式没有限制(现有的销售渠道可以用来投资)。

4、其余总投资由股份公司合资合作后解决，由股份公司共同贷给中国建设银行。根据国家计委的批复，中国建设银行已书面承诺愿意为该项目提供贷款。

x、合作企业的运作与优势

合作成功后，最终的康康公司(假设名称相同)为股份公司，合伙人可以根据出资额自由选择持股数量和份额。合伙人可以考虑全额控股，赤天化完全不会提前干涉。一方面摆脱了赤天化所有的国有体制，另一方面也引进了先进的管理体制和资本技术，对康康未来的发展会非常有利。同时，还可以提高经济和农民收入。

合作后，康康公司将完全根据市场情况和合资公司的决策进行运作，具有灵活的制度和决策机制。产品开发和项目选择由合资公司共同协商。

合作后的企业优势:

1、资金相对充足，有条件进一步拓展，做玉米方便食品。

2、双方优势互补。利用康康原有的市场和生产条件，先进的管理体系和市场开发，可以迅速占领玉米方便食品市场。

3、康康公司的母公司赤天化是坚强的后盾。

4、原材料供应充足。康康公司在遵义地区各县市设立了原料收购点，可以保证玉米方便食品生产的原料供应充足。

5、市场前景比较广阔。

投资合作意向书篇七

根据中华人民共和国的有关法律法规，浙江省(以下简称甲方)和(以下简称乙方)，中国于_____年_____月_____日从事_____业务，达成如下意向:

一、项目名称:_____

二.经营范围:_____

三.生产规模:_____

四.总投资及注册资本:本项目总投资为美元_____(折合人民币)其中，固定资产为_____美元

项目注册资本为_____美元(折合人民币)。其中，甲方出资美元_____；乙方出资美元_____。

产品销售额:合资公司生产的产品的_____%。第_____方负责出口。

技术和设备:

七.利润分配:甲乙双方按照注册资本中出资比例分配利润，共担风险和亏损。

八.合资期限:甲、乙双方的合资期限为_____

甲方:_____

代表签名:_____

乙方:_____

代表签名:_____

投资合作意向书篇八

甲方：身份证号：

乙方：身份证号：

现有甲、乙合股（合伙）开办_____,注册地址_____，全面实施双方共同投资、共同合作经营的决策，成立股份制公司。经双方合伙人平等协商，本着互利合作的原则，签订本协议，以供信守。

一、出资的数额：

甲方出资_____、出资的形式_____出资的时间_____

乙方出资_____占公司股份_____%。出资的形式_____出资的时间_____

二、股权份额及股利分配：

双方方约定甲方占有股份公司股份_____%；乙方占有股份股份_____%；甲乙双方以上述占有股份公司的股权份额比例享有分配公司股利，双方实际投入股本金数额及比例不作为分配股利的依据。股份公司若产生利润后，甲乙可以提取可分得的利润，其余部分留公司作为资本填充。如将股利投入公司作为运作资金，以加大资金来源，扩充市场份额，必须经双方同意，并由甲乙双方同时进行。

三、在合作期内的事项约定

1、合伙期限：合伙期限为_____年，自_____年_____月_____日起，至_____年_____月_____止。如公司正常经营，双方无意退了，则合同期限自动延续。

2、合作期间甲、乙都不得以公司的名义单独进行任何贷款活动，如果发生贷款活动，贷款个人对所带资金负全责，公司不承担任何责任，贷款所产生的费用和造成公司的损失由贷款人一律承担。

3、入伙、退伙，出资的转让

a入伙：

①需承认本合同；

②需经甲乙双方同意；

③执行合同规定的权利义务。

b退伙：

①公司正常经营不允许退伙；如执意退伙，退伙后以退伙时的财产状况进行结算，不论何种方式出资，均以现金结算；

②按退伙人的投资股分80%退出。非经双方同意，如一方不愿继续合伙，而踢出一方时，则被踢出的一方，被迫退出时，则按公司当时财产状况进行结算的60%进行赔偿。

③未经合同人同意而自行退伙给合伙造成损失的，应进行赔偿。

4、出资的转让：允许合伙人转让自己的出资。转让时合伙人有优先受让权，如转让合伙人以外的第三人，第三人按入伙对待，否则以退伙对待转让人。

5、合同的终止及终止后的事项.合伙因以下事由之一得终止：

①合伙期届满；

②全体合伙人同意终止合伙关系；

③合伙事业完成或不能完成；

④合伙事业违反法律被撤销；

⑤法院根据有关当事人请求判决解散。

合伙终止后的事项：

①即行推举清算人，并邀请_____中间人(或公证员)参与清算；

②清算后如有盈余，则按收取债权、清偿债务、返还出资、按比例分配剩余财产的顺序进行。固定资产和不可分物，可作价卖给合伙人或第三人，其价款参与分配；

③清算后如有亏损，不论合伙人出资多少，先以合伙共同财产偿还，合伙财产不足清偿的部分，由合伙人按出资比例承担。

6、纠纷的解决人之间如发生纠纷，应共同协商，本着有利于合伙事业发展的原则予以解决。如协商不成，可以诉诸法院。

四、在成立股东后，委托_____作为公司运作的总负责人(法人)，处理公司的事务，如有以下重大难题和关系公司各股东利益的重大事项，由股东研究签证备案后方可执行：1、单项费用支付超过_____元；2、新产品的引进；3、重大的促销活动；4、一切贷款；5、公司章程约定的其他重大事项。

五、公司今后如需增资，则甲乙双方共同出资，各占总投资额的_____%。

六、本协议未尽事宜由甲乙双方共同协商，本协议一式3份，双方各执一份，见证方留存1份备案，自双方签字并经公司盖章确认后生效。

甲方（签名）：

_____年_____月_____日

乙方（签名）：

_____年_____月_____日

公司盖章确认：

公司负责人签字确认：

投资合作意向书篇九

甲方:_____

乙方:_____

乙方拟在_____

一、项目基本情况

(1)项目名称:_____

(2)投资规模:_____。

(3)注册资本:人民币。

(4)注册地址:_____经济新区。

二、土地位置和面积

(1)土地位置:高邮市城南经济新区汽车城

(2)用地面积:约12-15亩(以最终红线图为准)。

三.土地性质与土地供应模式

土地的性质:商业用地

(2)土地供应方式:土地使用权在市国土资源局储备中心挂牌拍卖获得。甲方将规划红线内的国有土地使用权转让给乙方..地价1万元/亩。

四.其他协议

(1)甲方的权利和义务

1.甲方负责确保征地拆迁前土地净流转。

2.负责协调相关部门办理相关手续，负责地块“五亩一平”配套设施至地块红线，红线内配套设施由乙方负责。

3.根据规划审批方案确定的设计指标和要求，负责通过高邮市国土资源局储备中心进行出让。

(2)乙方的权利和义务

1.乙方应遵守_____

2.在获得_____

3.向_____
_指定账户存入200万元人民币 _____并在两个月内在当地注册公司。

4.本意向书有效期为一年。有效期届满后，双方另行协商相关事宜。

甲方:_____

乙方:_____

签署日期:_____日。

投资合作意向书篇十

甲方(投资方)：_____公司

乙方(项目方)：_____公司

_____集团公司与中国_____公司，甲乙双方根据《中华人民共和国公司法》和《中华人民共和国中外合作企业法》及其他有关法律的规定，本着平等互利的原则，通过友好协商，同意在中国_____省_____市，共同投资成立一家合作经营企业(简称合作公司)，特签署本意向书。

1、公司名称：_____公司。

2、公司住所：_____市_____街_____号。

3、法定代表：_____女士/先生：

4、注册资本：_____万元人民币。

5、公司类型：_____。

6、项目名称：_____项目。

7、项目地点：_____市_____县。

8、投资总额：_____万元(美元/港币)。

1、甲方可采用全额投资的方式，将项目建成租赁给乙方经营。

2、甲方可采用控股或参股的方式投放资金(投资比例双方商定)。

3、甲方可采用固定回报的方式投入，定期收回投资本利。建设期设定为两年，每年按8%收取年利息(年初收取)。从第三年初起至第__年，按投资总额每年年末收取15%的股金，同时每年按净利润总额20%参加分配;连续收取8年。双方终止合同。甲方不再收取投资本金，全部资产所属权归乙方所有。双方终止合作公司合同。具体细则在合同中注明。

1、乙方负责国家、省、市各级政府部门对拟建项目审批手续办理。

2、乙方负责办理申报成立合作公司相关手续及领取证照。同时在办理审批拟建项目手续及领取证照等相关费用，均由乙方支付。待合作公司成立后纳入成本核算中列支。

3、乙方在签署本投资合作意向书后_____天内，须将拟建项目的全部文件资料及可研报告等备齐(盖章)递交甲方。正式投资合同签署后_____天内，须将合作公司相关申报手续办完及领取证照。

4、甲方收齐文件资料经核实无误后，拟建项目符合建设条件时，双方即按照国际惯例正式签署投资合同。

5、甲方在收到乙方递交新登记注册的合作公司全套证照手续后，十六个银行工作日内按投资合同总额10/20%划汇到合作公司帐户。

一、甲方：

1、甲方在项目开发、建设、运营期间有知情权、监督权、审计权。

2、甲方在项目建设期间委派两名财务人员，监督该资金的用途，实行专款专用，锁定项目委托银行代收付，配合乙方协调好银行关系。

3、甲方在合作期间，不参与经营管理、不承担风险、不承担连带责任。

4、甲方在项目建成运营前，有权将合作公司全部资产评估抵押到甲方的名下(委托银行托管)。同时对乙方拖欠"股金回报"款超出18个月时，有权对乙方中止合作，并有权处理合作公司全部资产。

二、乙方：

1、乙方自主经营、自负盈亏、自我发展的独立经济核算体系。

2、乙方在项目开发、建设、运营期间有人事招聘权和任免权、设备及原材料采购权、技术改造权和财务支配权。

3、乙方在正常生产管理运营期间，有权处理经济及法律事务。

4、乙方在日常经营管理中，有权处理安全事故及重大事故权。

5、乙方在日常经营管理中，对重大决策问题有建议权，并递交董事会审核通过后实施。

6、乙方在正常生产运营期间，经济效业显著，积极返还"股金回报"，管理好合作公司全部资产。

一、甲方：

1、在正式投资合同签署后的(合作公司成立后)规定时间内，负责首期10/20%投资资金按时到位。

2、负责首期资金到位后，要及时投放给合作公司使用，若不能如期投放使用或后期资金不能及时到位，乙方有权中止合作及冻结投资款。

3、将对投入资金的来源(不干净、不清白、不良记录等)负全部责任。

二、乙方：

1、乙方提供给甲方的国家、省、市各级政府部门对拟建项目立项、可研、环评、设计、土地、城建及公司背景资料等所有文件，应承担文件真实、有效、可行性的法律责任。若在运作期间，因项目文件失真、失效或有伪造行为，致使本协议不能履行和正签合同，乙方自负其责，并视为乙方违约。

2、投资款到位后乙方全权负责经营，按投资合同规定协调好银行关系;按时支付"固定回报"。

3、合作公司成立后到投资合同期满前，乙方不得将其合作公司的财产进行典当、抵押或变卖，以保证甲方的权益不受侵。

1、甲方规定以现汇(美元/港币)及全新配套设备作为出资。乙方规定以人民币及土地使用权(评估作价)作为出资。

2、在本协议规定项下签署的各项附属协议及文件资料(合作公司合同、章程、可研、环评、图纸设计、工程建筑、设备购置、技术转让、政府批复文件)，均为本协议的组成部分。

3、甲、乙双方在履行本意向书过程中。凡涉及到本意向书未能明确的事项，可参照中华人民共和国的法律、法令和有关条例规定执行。或经双方协商作出补充协议，补充协议与投资合同具同等法律效力。

4、本投资合作意向书壹式叁份双方各执壹份，见证方执壹份。本意向书双方代表人签字后生效，双方在履约过程中必须共同严守保密，不得向无关各方泄露本协议内容。同时与无关各方不起任何法律效果。

甲方(盖章)：_____乙_方(盖章)：_____

代表人(签字)：_____代表人(签字)：_____

_____年_____月_____日

投资合作意向书篇十一

出资方：(以下简称甲方)

用资方：(以下简称乙方)

为进一步繁荣革命老区市场经济，保证乙方山茶油项目顺利实施，经双方友好协商，就项目融资的相关事宜达成合作意向，具体如下。

1、项目名称：羚安伟业山茶油开发项目

2、实施地点：河南省新县

3、投资总额：1000万元

4、已投资数：400万元

甲方投资人民币万元，使用期限为年，乙方按实际利润的百分之六十回报甲方。合同到期后，甲方可续约或收回本金。

1、核查项目文件，对乙方及项目进行实地考察;

2、保证资金真实性，且属于清洁的、可自主支配的;

3、合同签订三日内，保证上述数额的款项按时到达乙方账户;

4、资金到达乙方帐户后，有权按时收取红利。

1、保证项目真实性，和项目顺利开展;

2、保证投资款无法律障碍及其它风险;

3、在完善项目合同手续后，有权要求甲方资金如数如期到位;

4、资金到达后，如约支付红利。

双方约定，本次合作的相关事宜，除政府相关部门及办理相关手续的单位外，应向其他任何无关单位或个人保密，如双方的合作形式及合作年限，甲方收取的红利数额，乙方项目的实施步骤、知识产权及盈利前景等，均属于保密范畴。

双方约定，因人力不可抗拒的因素(如国家政策变化、战争、地震、台风等)，造成本意向书须延迟或终止执行时，双方均不承担违约责任;但遭遇不可抗力因素影响的一方，应以书面形式向另一方说明事态情况，并及时提交具有法律根据的证明文件。

双方决定，意向书中的未尽事宜双方另行协商解决。

双方约定，在合作过程中如发生纠纷，双方应本着友好的态度协商解决;协商不能解决时，可诉诸于意向书签约地人民。

1、本意向书双方签字盖章后生效;

2、本意向书一式两份，双方各执一份。

甲方(盖章)：

乙方(盖章)：

代表(签字)：

代表(签字)：

地址：

地址：

电话：

电话：

投资合作意向书篇十二

项目介绍因为康康公司在农产品深加工方面的突出作用，消化了当地大量的主要作物——玉米，并且产品在市场发展势头良好。____年初，康康公司申报的“特色玉米系列食品”加工扩建项目，已经获得国家计委首批“农副产品深加工食品工业工程粮油加工专项项目”的批复立项（计产业（____）312号），享受到国家对之相应的优惠政策。一方面由贵州建设银行承诺进行6887万元贷款用于扩大在生产，另一方面还加大政策扶持力度，有980万元财政贷款贴息补贴。这样，该项目一共可以争取到7867万元的资金使用。

扩建后的康康绿色食品公司拟生产以下几种产品：1、玉米直型面（类似于挂面）5000吨/年，2、玉米方便面10000吨/年，（以上面条产品都是已经熟化的，可以开水冲泡食用的）3、玉米粉3000吨/年（可以用作饺子皮、面条、蛋糕、点心等原料，通过添加谷朊粉也可以加工出面包）4、玉米膨化食品（类似于国外的早餐谷物食品）或者玉米速冻食品、玉米烘焙食品、玉米饮料、玉米微波食品等其它玉米方便食品。副产品有玉米油1500吨/年，和混合饲料12500吨/年。

（1）已经生产出来的玉米方便面等产品，在国内玉米食品的加工方面处于绝对水平，也将竖内规模的玉米食品加工企业。扩建后的康康绿色食品公司定位于世界一流的玉米食品加工企业，生产玉米面条和玉米方便面的技术与设备拟从美国引进，生产成本和产品质量都很有竞争力，将居于世界先进水平。

基本工艺流程如下：

玉米清理脱皮、脱胚、粉碎和面压延挤出膨化整形切块烘干包装

（2）将来生产玉米粉的技术计划采用中国农业科学研究院的超微粉碎技术，将玉米粉经过生物发酵后，由粗粮变细粮，接近小麦粉的加工品质，可以广泛应用于面食制作，如用作饺子皮、面条、蛋糕、馒头、点心等原料，通过添加谷朊粉也可以加工出玉米面包。

工艺流程如下：

玉米清理玉米脱皮脱胚加菌加霉生物发酵

玉米颗粒烘干微粉机械粉碎（加香）包装

玉米在五谷中的食用价值相当高，同时保健作用也很明显（可以降血脂，减少肥胖），被世人称为黄金食品，在发达国家，玉米食品在主食中占有很大的比重。以美国为例，美国玉米产量占世界总量的40—45%，除部分供作饲料外，每年加工为食品、酿造、糖类、化工淀粉、精细化工品、药品的玉米数量即达650万吨之多，其中玉米通过深加工制成的食品有粉条、面条、烧麦皮、饼干、糕点、面包干、饮料及烘烤油炸小食品达到100多种，获取了巨大的经济效益。法国也是发展玉食品生产获益较多的又一典范，不仅畜牧业得到发展，人民的食品结构也得到明显改善。随着物质生活水平的提高，人们在饮食结构上追求“返朴归真”、“均衡营养”，象玉米方便食品这样的营养丰富、风味独特、食用方便的食品会越来越受到人们的喜爱。据____年6月8—9日在北京西单华润超市、北京广安门华普超市向购买方便面的顾客进行玉米方便面购买意向调查，占有72。4%的人表示愿意购买玉米方便面进行尝试。可以预测（正在委托专业调查公司进行玉米方便食品的市场调查）玉米方便食品在今后将会成为大中城市居民方便食品的消费热点。

（1）需求预测与目标市场

____年我国小麦方便面生产量达到369万吨，而且还在以每年20%多的速度增长。玉米方便面以其营养、休闲、天然特色等特点至少可以占有5%的方便面市场份额，目前国内只有几家已经投入生产，总的生产量还达不到两万吨，而且这几家生产企业都是因为规模不大和实力不强等原因没有打开市场，因此，每年至少还有二十万吨的市场需求空间。

对于玉米直型面，因为与小麦方便面加工工艺不同，情况另有不同。小麦挂面加工简单，生产多以作坊为主，主要是以地区性销售为主，而玉米面条则不是一般的作坊式加工厂就可运用超微粉碎技术及专用设备进行加工。因此，需要有实力的企业介入，建立完善的销售渠道后才能走向全国，进入家庭和餐馆。

通过调查和分析，玉米特色系列食品目标市场定位在城市消费，特色玉米系列食品因其方便食用性完全符合城市消费者生活节奏，产品的价格定位可以分为高中低档，通过调整辅料而调整价格。

（2）营销目标与销售渠道

因为口感与小麦方便面接近，加上玉米独有的特色，预期玉米方便面能够占领目标市场，即完成年销售量20多万吨（以整个玉米方便面占有方便面市场5%份额计算得出）。在已有的生产企业中，康康公司在技术、设备、原料、生产规模上都有相当的优势，将在玉米方便面市场上占有相当的市场份额。

目前，市场销售是以贵州省为主要区域。下一步将以赤天化集团公司现有的北京、上海、深圳、重庆、成都、泸州等办事机构为基础，建立康康公司的销售网络，开成快速、灵活的市场反馈机制，以点带面，进入全国市场。

另一方面，希望将来的合作方是一食品生产企业，合作企业将通过双方已有的销售渠道更快占有市场。

1、产品总成本

生产期年平均销售成本为16884.43万元。

2、销售收入

正常年销售收入20690万元，销售税金及附加1042.45万元。

3、利润

年平均销售利润总额为2763.12万元。

4、投资利润指标

从正常生产期企业年平均利润总额，可计算出以下投资利润

指标：

投资利润率：30.6%投资利税率：42.1%

结果表明，投资利润率30.6%和投资利税率：42.1%均高于国内同行业项目评价指标。

5、贷款偿还期

项目建成后企业以新增利润及折旧偿还贷款，贷款偿还期（含建设期）为6.1年。

6、现金流量分析

通过现金流量（全部投资）的计算，可以得到以下指标：财务内部收益率为19.6%，投资回收期（含建设期）为6.8年

7、结论

该项目主要经济指标均达到并超过国内同行业基准收益水平，具有较强的抗风险能力，项目可行。

优势：

1、产品的加工技术、产品质量在国内处于水平，

2、康康公司已经为该玉米方便食品打下了坚实的基础，目前产品的市场销售情况良好，正在进行玉米方便面的出口业务。

3、该项目得到国家计委的政策支持，是目前国内一家获得政策扶持的玉米方便食品生产企业，经国家计委批准可以申请6887万元国家贷款和980万元的财政贴息，资金较为充足。

4、现阶段已有土地、厂房足够使用。

劣势：

1、因为总公司赤天化集团竖有企业，康康公司的投资也绝大多数竖有法人股，因此在机制上，管理体制上都缺乏相应的灵活性，不适应市场运作灵活多变性。

2、因为以前是从事化工生产，介入到食品加工行业不久，对于食品生产自身的技术力量、研发力量、管理水平有待于加强，期望在食品生产销售领域做的比较成功的企业加盟。

3、在市场开发上，也存在经验缺乏和开发力量不足等。

投资该项目可以获得多方面的国家政策扶持，

1、康康公司地处革命老区遵义，竖家西部开发的重点政策扶持地区，可以享受国家对西部开发的优惠政策。

2、该项目是获得国家计委农产品深加工立项的十八个项目之一，可以享受国家在农产品深加工和农业产业化方面优惠政策。

3、近日，国家计委、国家经贸委、农业部联合发布了《食品工业“十五”发展规划》，《规划》将玉米加工业列为我国食品工业发展的主要任务之一。相关的优惠也可以享受。

4、当地政府欢迎到遵义投资，办事效率高，地方政府的支持力度也很大。

1、可以共享国家对该玉米食品深加工项目的特殊优惠政策支持，享受政府贷款和财政补贴以及减免税收等优惠政策。

2、可以在康康公司已经打下的基础上，享有现阶段水平的玉米方便面生产技术和部分市场，抢先占领中国玉米食品市场，迅速成为国内玉米深加工企业的龙头企业。

3、合资合作成功后，可以轻松拥有系列化玉米方便食品（如上所述）一块新的朝阳行产业，这无疑会大大增强企业的实力，也使企业的发展后劲增强。

4、主导产品玉米方便面的问世，打破了多年来小麦方便面一统天下，营养可口的玉米方便面必然会在广大消费者中产生新的消费热点，从而有效地扩大其在市场中的份额。

对合作方的要求与合作设想有以下几点：

1、双方合资合作，共同创建“特色玉米系列食品”加工的股份制企业。

2、康康公司是现有的场地、厂房、设备等约20__万（以实际资产评估为准）入股。

3、合作方承担该项目总投资（9073万）25%的企业自筹资金，出资2260万元入股，合作方可以是多家，入股方式不限（可以现有的销售渠道等入投）。

4、总投资中其余部分由合资合作后的股份公司共同向中国建设银行贷款解决。根据国家计委的立项批文，中国建设银行已经书面承诺，愿意向该项目提供贷款。

合作成功后，最终的康康公司（假设名称不变）是一个合资合作股份制公司，根据出资的多少自由选择控股数量和份额，合作方可以考虑完全控股，赤天化完全不会预以干涉。一方面摆脱了赤天化全部国有体制，另一方面也引入了先进的管理体制和资金技术，对于康康今后的发展将非常有益。同时也可以带动经济和农民收入的提高。

合作后的康康公司今后的运作完全根据市场情况和合资合作公司的决策而运作，有灵活的体制和决策机制。产品的开发和项目选择由合资合作公司共同商议。

合作后企业的优势：

1、资金相对比较充足，有条件进一步做大做好玉米方便食品。

2、双方优势互补，利用康康原有的市场和生产条件，加以先进的管理体制和市场开发，可以很快地占领玉米方便食品市场。

3、有康康公司的母公司赤天化作为强有力的后盾。

4、充足的原料供应，康康公司已经在遵义地区的各县市建立了原料收购点，可以保证充足供应玉米方便食品的生产原料。

5、市场前景较为广阔。

投资合作意向书篇十三

甲方:(以下简称甲方)

乙方:(以下简称乙方)

甲乙双方为满足国内外市场需要，发展外向型经济，根据等相关法规，本着平等互惠互利的原则，经双方友好协商，就合资经营“环保纸制品研发与生产”项目，达成如下意向，并共同遵守执行:

1、合作公司名称;

2、合作地点:

3、项目投资数额为，其中甲方投入占70%，乙方占30%，成立合资公司。公司成立后设立股东大会，股东大会是合资企业的权力机构，决定合资企业的一切重大问题，股东大会及组织机构以及

为法律依据。

1、负责提供建立中外合资企业所需的相关文件材料;

2、负责资金的安全注入，并承担资金移动的相关费用;

3、负责聘请或委托独立的机构及专家对乙方提供的项目(包括相关文件材料)进行论证和审查，向乙方提出相关意见。

乙方责任:

1、按甲方要求提供实物(厂房、用地、设备等)明细表、三年财务报表及全部客户资料等经营数据，做好市场分析;

2、提交的相关文件材料必须真实、完整、合法、有效;

3、负责甲方项目考察人员、专家在北京的交通及食宿;

4、负责落实该项目的前期有形资产准备工作并办好相关手续，负责办理中外合资企业的相关手续;

5、本意向正式签定后未经甲方许可，不得在本意向书有效期内寻求第三方进行合作。

1、甲、乙双方应遵守本保密条款，履行保密的责任和义务;

2、一方向另一方提供的以文字、图像、音像、磁盘等为载体的文件、数据、资料以及双方在谈判中所涉及到此项目的一切言行均包括在保密范围之内;

3、保密期限自本意向书生效之日起，至双方合同正本签署之日止或本意向书终止之日后六十工作日止;

4、保密条款适用于双方所有涉及到此项目的人员及双方由于其他原因了解或知道此项目信息的一切人员;

5、如第三方确因项目进程而需向一方了解本协议的保密内容，则该方应在向第三方透露保密信息之前，征得另一方以书面形式的同意，且有责任确保第三方遵守本保密条款;

6、若双方在此项目运作过程中一致同意终止该项目，则双方应协商将对方提供的一切关于该项目的资料及复制品还给对方，接受方关于这些资料所做的记录等文件也应立即销毁。五、违约责任:

1、乙方应保证对该项目所提供的相关文件材料真实、完整、合法、有效，否则甲方有权退出该项目的合作，并保留向乙方要求相关赔偿的权利，同时本意向书自行终止;

2、在项目运作过程中，甲方违反本意向书第二条款的规定，而导致项目无法继续运作时，乙方有权退出该项目的合作，并保留向甲方要求相关赔偿的权利，同时本意向书自行终止;

3、在项目运作过程中，乙方违反本意向书第二条款的规定，而导致项目无法继续运作时，甲方有权退出该项目的合作，并保留向乙方要求相关赔偿的权利，同时本意向书自行终止;

4、任何一方如违反本意向书第四条(保密条款)的规定，而给对方造成相关影响及损失的，则违反方承担相关赔偿责任。

1、除双方另有约定的特殊情况外，双方应以书面形式进行与本意向书有关的沟通，电传、快递一经发出，即被视为已送达对方;

2、甲乙双方各自承担项目运作过程中相关人力、物力及财力的耗费，对双方有争议的而无法确定数额的资产，由双方共同委托有资质机构进行评估，费用由乙方支付，若合资公司成立，则由成立的合资公司支付;

3、本意向书是双方合作的基础，合作的具体方式、内客与执行等以双方正式签订的合同、章程及协议为准;

4、因不可抗力(如战争、_、瘟疫及政府行为)致使本意向书无法履行，本意向书自行终止，双方互不承担责任;

5、双方在项目运作过程中如发生争议，应友好协商解决，协商不成，双方均可向本意向书签订地人民法院提起诉讼;

6、本意向书一式两份，甲乙双方各执一份，由双方代表签字盖章后生效，未尽事宜，双方另行协商。

甲方(盖章):_____代表(签字):_____地址:_____电话:_____传真:_____

乙方(盖章):_____代表(签字):_____地址:_____电话:_____传真:_____

签订地点:_____

签订时间:_____年_____月_____日

投资合作意向书篇十四

尊敬的贵公司总经理，营销负责人。

市场竞争的剧烈程度，我想无需我在此浪费您的时间。怎样才能在这激烈的市场竞争中立于不败之地?怎样才能占据更多的市场份额?怎样才能以少的投入取得更大的回报?

这些问题都是我们每个企业高层领导都在思考的问题，解决这些问题难吗?难?,不难的话老总们就不用那么头痛了。但是我们说不一定难,因为我们有更好的方案和方法：异业联盟

异业联盟的好处

1. 对企业来讲可以让客户资源从10变成100甚至1000这也是

资源整合，资源营销的核心。

2. 减少广告费用的投入，而把异部分广告的费用转嫁给消费

者，为消费者省钱，符合“客富”要求。

3. 培养顾客的忠诚度，现代企业的竞争不再是顾客满意度的竞

争，而是顾客忠诚度的竞争。顾客得到好处就会在消费，甚

至介绍他的朋友来消费，让企业进入良性循环。

4. 企业要想生存和发展，稳定积累是前提，通过联盟，客户资

源不断的扩大，那么就等于我们共同拥有一个稳定的消费群

体。对消费者来说，永远都希望物超所值，希望花同样多(或

少付一点钱)得到更多一点的东西，而异业联盟就是为顾客

省钱，就是让顾客得到更多物超所值的东西，得到更多服务

和待遇，顾客肯定喜欢。

甲乙双方的联盟本着“真诚合作，互信互惠，共同发展”的原则，为了更好的扩展市场，优化营销链条，经联盟双方协商，达成如下合作协议：

1. 甲方企业会员持甲方会员卡到乙方消费，可享受乙方企业会

员的会员待遇。

2. 乙方企业会员持乙方会员卡到甲方消费，可享受甲方企业会

员的会员待遇

3. 甲方企业可以在乙方店内投放x展架，等宣传广告。乙方企

业的员工有义务帮甲方企业宣传。

4. 乙方企业可以在甲方店内投放x展架，等宣传广告。甲方企

业的员工有义务帮乙方企业宣传。

5. 甲方企业员工到乙方消费，可在乙方享受乙方员工的最大优

惠。

6. 乙方企业员工到甲方消费，可在甲方享受甲方员工的最大优

惠。

本协议一式两份，协议双方各执一份。自双方签字之日生效，双方签字人监督检查各方履约情况。未尽事宜，双方协商解决。

甲方： 负责人：

更多 范文大全 请访问 https://xiaorob.com/zhuanti/fanwen/

文章生成PDF付费下载功能，由ECMS帝国之家开发