组训早会主持稿4篇

作者:小六来源:网友投稿

本文原地址:https://xiaorob.com/zhuanti/fanwen/172211.html

ECMS帝国之家,为帝国cms加油!

无论是身处学校还是步入社会,大家都尝试过写作吧,借助写作也可以提高我们的语言组织能力。范文书写有哪些要求呢?我们怎样才能写好一篇范文呢?下面我给大家整理了一些优秀范文,希望能够帮助到大家,我们一起来看一看吧。

组训早会主持稿篇一

晨操

当激情与理想同在时,凡人也能变成英雄。当飞翔的想法消失时,翅膀都会变成累赘。让我们放 飞自己的热情,迎着朝阳,舞动身躯,开始今天的激情晨操。

士气展示

不抛弃,不放弃,我们要有这样的骨气。不抛弃,不放弃,我们需要这样的底气。下面让我们开始今天的士气展示!

司歌司训

千里马常有,而伯乐不常有。再好的个人都需要有团队的支持。好的团队是我们成功的基石,下面让我们共同唱响司歌,共读司训,勉励自己。

贺报

有志者事竟成,谁好汉,谁英雄,业绩榜上比比看。下面,让我们看看谁是今天的榜上红名。

专题讲座

每天学习一点点,每天进步一点点,这是作乐的开始,也将让我们逐步迈入成功的殿堂。下面, 掌声有请xxx主任带来今天的专题讲座。

工作联系

计划我们的工作,工作我们的计划,时刻把握公司步骤,听话照做。下面欢迎我们尊敬的xx经理 为我们带来今天的工作联系。

领导训勉

我们常说成功的人之所以成功是因为有海乃百川的胸怀,拥有积极的心态,心态铸造命运,态度决定一切,只有巴伯机会的人才能成为正真的强者。下面有请xxx为我们带来今天你的领导训勉。

结束

当激情与理想同在时,凡人也能变成英雄。

当飞翔的想法消失时,翅膀都会变成累赘。

状态如铁锅,用则命长,废则命短。

组训早会主持稿篇二

请各位伙伴找到自己成功的位置,迅速坐好!我们的早会马上就要开始了,为保证会议的质量, 请大家把手机关闭或调至震动档,谢谢您的合作。

亲爱的xx伙伴们,大家早上好!感谢大家真诚的回应。艳阳高照天转暖,春回大地万物生,在这个春光明媚的日子里,我们相聚于此,非常高兴能够主持今天的早会!成功宝典告诉我们:"激励就像洗脸一样,学习就像吃饭一样!"今天,我们能够按时出现在这里,我们已经比别人更接近成功了。让我们把掌声送给正走向成功的自己!

又是一个新的早晨,又是一天新的起步。伙伴们,请全体起立,让我们带着国寿人特有的激情和风采跳起来。有请漂亮可爱的舞蹈皇后某某某上台带动。 非常感谢,你们在舞台上充满了活力与自信,充满了迷人的风采,同时,也把这种快乐和自信传递给了我们每一个人。让我们再一次用热情的掌声向她们表示感谢!

天道酬勤,人勤地不懒,人勤春来早,人勤单儿好做,各位主管看看我们的属员今天都出勤了吗?请各主管清点人数,进入今天的敬业时间!

各位亲爱的伙伴,寿险之路征程坎坷又洒满阳光,有多少耕耘就有多少收获,让我们来共同关注 今天的喜讯报道,看一看谁是榜上英雄。

伙伴们,不知道你们有没有这样的感受,我们走的路并不比别人短,我们说的话并不比别人少,可是,为什么人家能签单我们要遭遇拒绝,为什么人家挣大钱我们却为考核发愁,大单高手是神吗?寿险精英有三头六臂吗?拨开在英雄身上的光环,让我们走近英雄,一起聆听英雄幕后的故事,有请…… 听君一席话,胜读十年书,跟着明星走一程,咱也试试大步流星!感谢……

风啸大漠败者臣,大浪淘沙勇者胜,一切行动听指挥,公司的指引才是我们不竭的动力。下面掌 声有请某经理为我们带出政令宣达。

新的一天,新的征程,让我们扬帆起锚,主宰自我,用最富激情的呐喊响彻晴天,下面,请全体起立,共同宣读今天的激励口号:不达目标誓不罢休。

组训早会主持稿篇三

大家早上好,非常荣幸能给大家主持这个晨会

日志填写

又是一个新的早晨,又是一天新的起步,相信我们会给自己带来一个良好的开端,将成功在每一 天积累,请随我共同进入今天的日志填写时间。让我们把前一天的拜访结果详细的整理到日志中 ,有便于再次制定拜访计划。请大家在填写日志的时候保持安静

轻松节拍

营销工作是重复而又充满压力,所以,我们经常提倡快乐营销,精彩生活,那么今天的轻松时刻就要来临,让我们用全身心的快乐来体验-----轻松节拍,今天的轻松节拍将由我们团队中最年轻的最具活力张美丽的伙伴带出,借助各位热情的掌声有请张美丽伙伴。

一曲晨操不仅让我们的血液得到充足的氧气,更是我们彼此之间友谊和快乐的传递。

喜讯报道

各位亲爱的伙伴,挑战纷至,竞争沓来,征程坎坷又洒满阳光,在这个给庸者以无情淘汰,给智者以扑杀疆场的伟大时代,英雄是要付出掌声和光环的,那么就让我们来共同关注今天的喜讯报道,看一看谁是榜上英雄。

业绩分享

伙伴们,在寿险这个舞台上,让我们每个人都展现自我,分享成功,书写精彩,激发豪情,下面借助各位热情的掌声有请今日之星xxx,为我们带出他成功背后的故事。

我们常说成功的人之所以成功是因为其海纳百川的胸怀,因为凡是人拥有的是积极的心态,而心态铸造命运,态度决定一切,只有不断寻找机会,准备机会,创造机会的人才是真正的强者。让我们再次以热烈的掌声感谢xxx伙伴带给我们的分享。

专题时间

成功的经验告诉我们:"激励就向洗脸一样,学习就象吃饭一样"这说明学习有多么的重要;重要的时间留给重要的人物,请大家以最热烈的掌声欢迎我们今天的专题老师:阳光部的优秀的主管海静。

业务联系

大浪淘沙勇者胜,风啸大漠败者臣,梅涛经理的专题让我们各位伙伴在寿险营销这个无烟的战场上又多了一件克敌的法宝。让我们再次回馈梅经理感谢的掌声。太阳已经升起,我们也征战在即,在披挂上阵之前,让我们擦亮眼睛,用热情的目光加掌声和呐喊声,有请我们尊敬的王经理带来今天的业务联系。

欢呼结束

组训早会主持稿篇四

开场白

各位伙伴大家好,非常荣幸能给大家主持今天早会,首先做一下自我介绍,我叫王小拉,希望大家能够记住我,在记住我的同时我愿意与大家成为生活当中最知心的朋友以及事业上互相帮助的伙伴!希望会后能够得到大家的点评,让我更快的成长,谢谢大家!、

尊敬的叶经理,各位优秀的主管,各位精英伙伴!大家早上好!好!寿险营销,不同于其他行业,它不但要有勤奋的特质,更需要有良好的自律性,这是作为一名合格营销员最起码的条件。自我鞭策、自我激励,与伙伴们相互支持、鼓舞,共铸寿险营销的辉煌之梦。下面让我们用xx秒的时间,用最精诚的祝福来互相道早问好音乐!好,时间到!

每一天要相信自己,相信自己是最棒的,我们一定要加油!

每一天让我们迎着红日,向着美好的生活共同舞蹈!

下面请全体起立,找到自己活动空间,掌声有请xx三位经理主管带领我们跳起今天的晨操:相信自己!

下面是士气展示的时间。寿险营销需要磅礴坦荡的气势,我们从事的是欣欣向荣的营销事业,成功的彼岸郁郁葱葱,繁荣昌盛。让我们带着寿险人应有的无坚不摧、勇往直前的精神展现我们和平团队的豪迈士气。和平部准备好了吗?准备好了吗?有请和平部(提早安排谁来叫口好。)今天我们和平服务部的士气非常高昂,相信大家已经准备好要签单了,把最热烈的掌声送给优秀的自己!请座(如座下了就不用说了)

天的资讯报道展业窍门甘肃刘云

五、喜讯报道

俗话说,有志者事竟成,付出就有收获!下面让我们共同关注昨天有哪些伙伴收获了丰硕的果实 !

热烈祝贺产说会预签单的伙伴有掌声恭贺,祝愿大家能够在今天能够把单回收,让我们周一来聆 听您的成功分享

热烈祝贺陈新群伙伴成功签单xx元,单不在于大小,在于为客户送去了保障,为客户送去了平安 ,掌声再次送给远在彭寨的陈新群伙伴。(有人在的话就要请本人上来成功分享)

每天学习一点点就是成功的开始,今天我们试目以待,看看今天xx为我们带出是专题是xx掌声有请

在公司xx周年的司庆到来之际,分秒必争的8月,我们的方向在哪里,我们的动力在哪里?接下来,让我们用最热烈的掌声有请叶经理带出今天的工作联系叶经理为我们指明的方面,各位伙伴

也知道了我们的工作重点,再次用感谢的掌声感谢叶经理的工作联系!

伙伴们,箭在弦上不得不发!让我们共同努力共同奋斗!最后共同见证胜利时刻的到来!

下面有请大家起立,让我们用最响亮的声音喊送今天的口号,我们的口号是!

今天的一次早会到此结束,请各部门召开二次早会!谢谢的!

更多 范文大全 请访问 https://xiaorob.com/zhuanti/fanwen/

文章生成PDF付费下载功能,由ECMS帝国之家开发