

最新保险公司早会主持词开场白(四篇)

作者：小六 来源：网友投稿

本文原地址：<https://xiaorob.com/zhuanti/fanwen/160592.html>

ECMS帝国之家，为帝国cms加油！

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？下面是小编帮大家整理的优质范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

保险公司早会主持词开场白(篇一)

大家早上好!(根据早会纪律可多问几声好)

**伴随着新一轮太阳的升起(根据实际的天气情况而定)，我们又迎来了崭新的一天，预祝大家有一份好心情，有一份好收获。很高兴今天的早会由我来为大家主持，我是来自××部的×××。在早会开好之前，请允许我提醒大家：将我们的手机打到关闭或震动状态，早会期间不允许随意走动，暂时忍耐一下，我们的早会大概需要1个小时(或1个半小时)的时间。谢谢大家的配合(深鞠躬)。

**俗话说，“生命的活力，健康的体魄来自于愉悦的运动”，首先进入我们早会第一项——《动感时刻》，《最炫民族风》(.....或其它)，掌声有请×位优秀的部经理(主管、或开单伙伴、或典范)带领大家做晨操，恭请大家全体起立。(结束后)，请坐，感谢几位伙伴为大家带领晨操。

**寿险行业遵循“剩者为王”的理念，成功从每天的出勤开始。下面掌声有请尊敬的××老师为大家做《敬业时间》。

**家事国事天下事，事事关心，寿险营销员更应该走在信息的前沿，下面有请优秀的××同仁给大家带来一则《信息播报》，掌声有请。

这则信息带给我们大家的启示是：。。。。，再一次响起热烈的掌声感谢××同仁。

**小故事，大启示，在座的有一位“故事大王”，让我们用掌声请出××同仁，(结束后点评)相信这则小故事给大家带来很大的启示。(或，我们身边随时随地都发生着意外，有请××同仁给大家带来她身边的《保险故事》，(结束后点评)发生在别人身上是新闻，发生在自己身上就是悲剧，这些故事让我们感受到肩上担负重任。)

**我们不但要辛勤的工作，更要开心的生活。今天的《开心一刻》是谁带给大家哪?让我们用热烈的掌声请出神秘人物。

笑一笑十年少，今天的开心一刻让我们都年轻了很多。

**谁英雄谁好汉，业绩榜上比比看。经过大家一天的辛勤拜访，又有很多同仁成功开单，看一下我们的《业绩播报》。(公布业绩)

**成功不是随随便便，背后都付出很多艰辛，让我们聆听成功者的经验，掌声有请××为大家做《典范分享》。

每天学习一点点是进步的开始，每天进步一点点是成功的开始，每天成功一点点是卓越的开始，接下来友情优秀的***给我们带来今天的精彩专题《***》

掌声感谢***

**计划我们的工作，工作我们的计划，下面是我们的《财富时间》，请大家拿出我们的工作日志及财富宝典，写下我们今天要拜访的客户。没有写完的同仁请在二次早会继续填写。

**时刻把握公司步骤，了解公司信息，掌声有请尊敬的××经理做《政令宣导》。

**恭请大家全体起立，将我们的右手放在心脏跳动的地方，怀着一颗感恩的心齐声《颂读公司司训》，“敬畏梦想。。。”或者是统一的激励口号!

礼毕，请坐，一次早会到此结束，请各部召开二次早会。

注意：

- 1、《信息播报》、《开心一刻》、《保险故事》可交叉进行，不一定一次早会三者同时出现。
- 2、根据各环节具体内容主持人要有切合实际的归纳和总结。
- 3、根据不同环节主持人语气要有不同的变化，适应该环节气氛。
- 4、主持人掌控着大早会的整体氛围，所以每一位都要有高度的责任心。
- 5、主持人要有随机应变的本领，能够应对突发事件。

保险公司早会主持词开场白(篇二)

一、暖场音乐(眉飞色舞)

二、纪律宣导

请各位伙伴找到位置，迅速坐好!我们的大晨会马上就要开始了，为了保证会议的质量，请大家把手机关闭或调至震动档，谢谢各位的合作。

三、晨操

各位优秀的伙伴大家早上好!伙伴们，磅礴坦荡的寿险气势，我们的伙伴无坚不摧，勇往直前，

欣欣向荣的营销事业，成功地彼岸郁郁葱葱，繁荣昌盛，那首先让我们带着寿险人应有的无坚不摧、勇往直前的精神带出我们的今日晨操“少年先锋”，让我们以热烈的掌声有请一分处所有伙伴上台带动晨操。

四、敬业时间

又是一个新的早晨，又是一天新的起步，相信我们会给自己带来一个良好的开端，将成功在每一天积累，请随我共同进入今天的敬业时间，请各分处清点人数，做好准备

五、喜讯报道

各位亲爱的伙伴，挑战纷至，竞争沓来，，征程坎坷又洒满阳光，在这个给庸者以无情淘汰，给智者以扑杀疆场的伟大时代，英雄是要付出掌声和光环的，那么就让我们来共同关注今天的喜讯报道，看一看谁是榜上英雄。

六、感性时间

伙伴们，在寿险这个舞台上，让我们每个人都展现自我，分享成功，书写精彩，激发豪情，下面借助各位热情的掌声有请今日之星，为我们带出他成功背后的故事。

七、信息窗口

我们作为一名寿险营销员不但要具有专业的技能和高尚的个人素质，还要具备眼观六路、耳听八方的本领，大量的知识和咨询是我们展业中一项不可缺少的工具，下面就是信息窗口时间，今天的资讯时我们优秀的田德琴伙伴，借助各位热情的掌声有请田德琴。

八、轻松节拍

营销工作是重复而又充满压力，所以，我们经常提倡快乐营销，精彩生活，那么今天最精彩的时刻就要来临，让我们用全身心的快乐来体验-----轻松节拍，今天的轻松节拍将由我们团队中最年轻的最具活力的张玲伙伴带出，借助各位热情的掌声有请张玲伙伴。

九、专题论坛

我们常说成功的人之所以成功是因为其纳百川的胸怀，因为凡是人拥有的是积极的心态，而心态铸造命运，态度决定一切，只有不断寻找机会，准备机会，创造机会的人才是真正的强者，下面就是我们的专题论坛时间。

十、业务推动

大浪淘沙勇者胜，风啸大漠败者臣，在座的每位伙伴经历了无数次的竞争和挑战，下面就要有请陈主任，为我们带出业务推动环节，掌声有请。

十一、政令宣达

太阳正在升起，战火硝烟四起，各位诸侯演绎纷争，我们的征战在即，让我们整理好军备，披挂

上阵，下面掌声有请李经理为我们带出政令宣达。

十二、群体激励

跨别昨日，迎来新的征程，未来，奋战新的荣誉，让我们摒弃那拖沓的往昔，共同迎来新的一天，让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天，下面，请全体起立，共同宣读今天的激励口号：不达目标 誓不罢休。

保险公司早会主持词开场白(篇三)

一、 开场白

各位女士，各位先生，各位尊敬的来宾朋友们：

大家晚上好!

首先非常感谢各位来宾朋友们在百忙之中抽出宝贵的时间参加人寿分公司举办的“精英客户感恩年会”在我们的联谊会开始前请各位来宾朋友们配合一个动作(幻灯)

二、 游戏《音乐之旅》

来宾朋友不知道你们对于那些一直被人们传唱老歌是否还有些怀念呢?小时候经常听到一些非常好听的经典老歌曲，像《甜蜜蜜》、《小城故事》等。那些歌旋律优美。接下来让我们一起进入《音乐之旅》共同体验那些老歌带来的回忆。

三、 精英风采

在一次次的业务竞赛中业务伙伴发扬勇往直前、顽强拼搏的精神，取得了骄人的成绩;用辛勤的汗水克服了一个又一个困难，创造了一个又一个的奇迹;此时此刻，我们有理由骄傲，有理由自豪，更有理由为自己的成功喝彩!接下来让我们一起来领略精英们的风采。(幻灯)

刚才我们共同领略了精英的风采他们个个都是光彩耀人，我们很清楚他们每一份收获的背后都孕育了一个个美丽的故事;每一次享受喜悦的同时都会对默默支持你们的客户报以由衷的感谢。在这里我代表所有的精英对你们说声谢谢了。

四、 领导致辞

女士们，先生们，各位来宾朋友们，今晚，在这充满着喜庆的殿堂里，我们一起来分享累累的硕果;今晚，在这洋溢着欢乐的气氛中，我们共同回味成功的喜悦。员工的成功是领导最大的欣慰，因此，我公司领导非常重视本次会议，在繁忙的工作中抽出时间亲临会议现场。出席今晚答谢会，接下来让我们用热烈的掌声有请中国人寿保险股份有限公司公司的经理致欢迎词，掌声有请。

五、 专题

通过x经理激情的讲演，相信在做的来宾对中国人寿一定多有了进有步的了解。中国人寿也将秉

成：成己为人，成人达己“的企业文化为我们的客户提供更加优质的服务。接下来我将为大家结束一位讲师，他将给我们带来精彩的演讲。(讲师 包装)

六、恳谈与交流

谢谢 讲师的精彩讲演。相信在做的所有的来宾朋友对人寿也有了进一步的了解。接下来我们安排了交流与沟通的时间，有请各位精英。

七、精英感言：

来宾朋友们，我们的公司能有今天的辉煌要感谢业务精英昨天辛勤的付出，我们业务精英能相聚在此共同庆祝成功的喜悦要感谢所有支持和关爱他们的客户。相信此时此刻，我们的精英也一定有很多的话想和我们的客户朋友们。

保险公司早会主持词开场白(篇四)

一、暖场音乐(也可以说是进场音乐)

二、纪律宣导

请各位伙伴找到自己成功的位置，迅速坐好!我们的早会马上就要开始了，为保证会议的质量，请大家把手机关闭或调至震动档，谢谢您的合作。

三、晨操(晨操之前一定要问好)

亲爱的国寿伙伴们，大家早上好!感谢大家真诚的回应。艳阳高照天转暖，春回大地万物生，在这个春光明媚的日子里，我们相聚于此，非常高兴能够主持今天的早会!成功宝典告诉我们：“激励就像洗脸一样，学习就像吃饭一样!”今天，我们能够按时出现在这里，我们已经比别人更接近成功了。让我们把掌声送给正走向成功的自己!

又是一个新的早晨，又是一天新的起步。伙伴们，请全体起立，让我们带着国寿人特有的激情和风采跳起来。有请漂亮可爱的舞蹈皇后某某某上台带动。

非常感谢，你们在舞台上充满了活力与自信，充满了迷人的风采，同时，也把这种快乐和自信传递给了我们每一个人。让我们再一次用热情的掌声向她们表示感谢!

四、敬业时间(这个起考勤的作用)

天道酬勤，人勤地不懒，人勤春来早，人勤单儿好做，各位主管看看我们的属员今天都出勤了吗?请各主管清点人数，进入今天的敬业时间!

五、喜讯报道

各位亲爱的伙伴，寿险之路征程坎坷又洒满阳光，有多少耕耘就有多少收获，让我们来共同关注今天的喜讯报道，看一看谁是榜上英雄。

七、专题时间

伙伴们，不知道你们有没有这样的感受，我们走的路并不比别人短，我们说的话并不比别人少，可是，为什么人家能签单我们要遭遇拒绝，为什么人家挣大钱我们却为考核发愁，大单高手是神吗?寿险精英有三头六臂吗?拨开在英雄身上的光环，让我们走近英雄，一起聆听英雄幕后的故事，有请.....

听君一席话，胜读十年书，跟着明星走一程，咱也试试大步流星!感谢.....

八、政令宣达

风啸大漠败者臣，大浪淘沙勇者胜，一切行动听指挥，公司的指引才是我们不竭的动力。下面掌声有请某经理为我们带出政令宣达。

九、群体激励

新的一天，新的征程，让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天，下面，请全体起立，共同宣读今天的激励口号：不达目标誓不罢休。

更多 范文大全 请访问 <https://xiaorob.com/zhuanti/fanwen/>

文章生成PDF付费下载功能，由[ECMS帝国之家](#)开发