

# 【淘宝卖家写给买家的感谢信】淘宝卖家写给买家的感谢信【经典】

作者：风华正茂 来源：ECMS帝国之家 zhann.cn

本文原地址：<https://xiaorob.com/fanwen/shuxin/172243.html>

## ECMS帝国之家，为帝国cms加油！

淘宝卖家写给买家的感谢信应该是俏皮一些的还是正经一点的?下面是小编整理的关于淘宝卖家写给买家的感谢信范文，欢迎借鉴!

### 淘宝卖家写给买家的感谢信1

你好!

上天在茫茫人海中安排您与我相识并促成了交易，我们万分感激您。原始社会未开始商品交易至今也说不清历经了多少年，科技发展及人类进步使我与您在这特殊的载体里进行交易。

我暂时见不到您，但我用心聆听您的心声;我暂时见不到您，所以深思熟虑中也难免与您的需求存有细微偏差;即便发现存有误差时我恳请您直接与我对话，表达您的意见，我尽力改善服务至您高度满意为止。望您在评价中点亮所有星星给我指明为您服务的明灯。

谢谢!

### 淘宝卖家写给买家的感谢信2

亲们：

新的一年已经到来，我们小店的全体兄弟姐妹给所有长期以来支持我们的亲们拜年，祝大家在新的一年里万事如意，身体健康!

非常感谢亲们在众多淘宝卖家中选择了我们，对此我们深感荣幸!随着同行卖家的不断增多，以及各种名目繁多的价格战促销活动，使得我们这些中小卖家的生存处境日益艰难。几年前刚做的时候会为了突如其来的一个订单欣喜若狂，有时会为了等那一下的清脆叮咚声，一直守着旺旺到凌晨。每一位进入我们店的亲我们都当做朋友一样。甚至和有些买家至今建立了深厚的友谊。在做淘宝的时候，有时会为了订单发愁，有时候也会遇到不讲理的客户，但是我们把这些都统统装在心里。也曾经遇到过种种的困难，但我们从未想过放弃，因为我相信在我们的身后有自己的亲人，有朋友，更有你们这些善意的亲们默默地支持。当自己看到亲们一个个真诚的好评和理解时，我们就有了更强大的动力和前进的勇气。是你们的支持让我们走到了今天，是你们的关怀和理解让我们的生意越来越好。不管以后遇到任何困难，我们都会坚持，只为能不远千里万里把

您拍下的那个宝贝及时的送到您的手中。

做淘宝真的不比别的行业，在淘宝行业有一个顺口溜是这么说的：一把鼻涕，一把眼泪。投身淘宝，英雄无畏。其实生活，极其乏味。皇冠钻石，貌似高贵。为了买家，吃苦受累。磨来修去，终日疲惫。为了好评，经常受罪。点头哈腰，就差下跪。日不能息，夜不能寐。旺旺一叫，立马到位。屁大点事，让人崩溃。一年到头，不离岗位。劳动法则，通通作废。身心交悴，无处流泪。逢年过节，家人难会。全年无休，就差报废。收入不高，难求富贵。抛家舍业，愧对长辈。身在其中，方知其味。不敢奢望，社会地位。全靠傻傻，自我陶醉。

但是不管怎么艰苦，只要有你们的相伴，我们愿意永远陶醉，愿意永远把最好的服务献给亲们。

店铺地址：

以下是我店晒出的部分客户评价回复，感谢大家对我们的信任和理解。

### 淘宝卖家写给买家的感谢信3

亲，您好!非常感谢在诺大的淘宝中能够与您相遇，让我们有机会和您交往合作。

繁华都市，梦想与现实交织在一起，在忙碌的生活中，您选择了我们，我们定竭尽全力，让您满意。

亲，淘宝的道路虽然充满了坎坷，但有了您的支持和认可，使我们更加坚定了自己的事业。在工作中，不可避免的出现的疏忽，敬请谅解。但也有许多地方做的不够好或者不能使您满意，希望您能给我们提出宝贵的建议。

亲，如果您收到商品，无论任何原因，有不满意的地方，首先我们对您表示歉意。请及时联系我们，相信我们的售后会为您妥善处理，让您满意。如果对我们的商品和服务感到满意，请给我们5分好评，您的信任和满意是我们前进的动力。

亲，为了让更多的朋友享受到我们物美价廉的宝贝，希望借您美言，把宝贝介绍给您的同事好友，感谢您的支持与理解，期待与您美好邂逅。祝您生活愉悦!

### 淘宝卖家写给买家的感谢信4

亲：

您好!

为了感谢亲们一直以来对我们的支持与厚爱!舞动青春尚衣阁向您表示衷心的感谢和美好的祝福!

饮水思源，我们深知，我们所取得的每一点进步和成功，都离不开客户的关注、信任、支持和参与。您的理解和信任是我们进步的强大动力;您的关心和支持是我们成长的不竭源泉;您的每一次参与、每一个建议，都让我们激动不已。

若亲认可舞动青春尚衣阁的服务与质量，望您在收到宝贝后，能及时确认收货并给与中肯的评价，别忘了打五分哦。

在今后的岁月里，我们将一如既往的给您提供优质的商品，加强提高售前、售后服务体系，确保为您提供更优质、更时尚、更潮流的商品和服务。我们会更加努力，奋进，拼搏!也相信我们的合作会更加愉快，并期望能继续得到您的支持!

更多书信范文 请访问 <https://xiaorob.com/fanwen/shuxin/>

文章生成PDF付费下载功能，由[ECMS帝国之家](#)开发