

# 第一次实习的感想

作者：小六 来源：网友投稿

本文原地址：<https://xiaorob.com/fanwen/qiuzhi/5793.html>

## ECMS帝国之家，为帝国cms加油！

第一篇：简单300字的实习周记

### 实习周记一

第一天踏进xx的大门，心里有很多的忐忑不安，不知道迎接我的将是一种什么样的生活。一起进公司的还有9个人，我们将在一起进行统一培训。

公司实行选拔制度，通过了培训这一关，才有机会留下来，社会的竞争是残酷的，我们一起培训的有刚毕业的大学生，也有工作过的，甚至还有四十多岁的国企下岗职工。

第一个礼拜，我们上午在总部接受有关房地产的基础知识，下午出去在各个地方跑商圈，熟悉楼盘，了解市场价格。因为是第一次接触这个行业，所以可以说是几乎陌生，特别是下午的跑商圈，从一条路走到另一条路，把小区的楼盘都记录下来，还要了解它的建造年代，市场价格，绿化面积等等，下午回去再接受主管的考察。第一个礼拜我们就是这样的安排。

### 实习周记二

培训之后就下门店实习了，刚下门店的时候，我们前几天都在跑附近的商圈。了解门店周围的环境与社区，因为门店没有师傅，所以很多时候我们遇到的问题都要自己去解决。刚到门店的时候觉得很不适应，而且非常怀念以前在总部大家一起的日子，我们总是互相打电话问候，互相给彼此鼓励。因为每个门店都不一样，所以遇到的问题也不尽相同，因为是新人，刚去的时候几乎没什么业务，我们每天用半天时间跑商圈，然后用半天时间对客户进行回访。同时也慢慢和店里的老员工熟悉起来。

### 房地产公司实习周记 实习周记三

在画了一个礼拜的商圈之后，我们去单店实习了一天，在那里，店长给我们详细的讲了一些在工作中会遇到的实际存在问题。并且让我们再次熟悉了一下周边的楼盘。接下来的几天里，我们回总部继续培训，进行模拟演练并且进行最后的考核，在期间我们还接受了好几次的笔试，同时在培训的过程中，我们也培养出了深刻的友谊，我们10个人虽然都来自不同的地方，但是却很团结的在一起为彼此打气加油。考核的结果出来了，我很幸运的被留了下来，并且分配到了门店。

### 实习周记四

开始正式接手业务了，因为是新人，所以在实际执行过程中有很多的缺陷与不足，刚下店的时候没有什么压力，过了一个礼拜后，压力就逐渐大起来，我们所有的新人都想第一个开单。刚开始的时候，门店里还有好几套着火的管家房，我们在口碑，二手房天地，住在杭州等知名的网站上挂房源，正好是租赁旺盛期，所以我们每天都有很大的看房量，有时候一套房子一下午就要看四次，我们每天在各个房子处奔波。几乎都没有什么时间可以停下来休息。虽然看房的人很多，可是却没有可以成交的。

## 第二篇：简单的文员实习周记

这是我第一次来贵单位实习，对这里的一切还很陌生。学会去适应它，是一种锻炼自我的过程。我的心情是非常地激动，因为贵单位能给我这种实习的机会，让我不断地补充自己，完善自己！实习时间虽不长，只有半个月，但我心得甚多。

首先，做一个办公室秘书人员，必须熟练操作电脑，尤其是打字技术与word、excel的掌握，否则，你就会延误一份重要的任务。而我所在的贵单位，是对文字要求较强的，因此，要准确无误地处理好文字，其中包括文章的段落层次的划分，句子结构的合理，词语搭配的准确等多个方面的要求。我想不管是文书性秘书，还是操作性秘书，文字的表达准确、清晰、条理对任何一个企事业单位都是最基本的要求。

其次，做一个办公室秘书人员，还必须懂英语。虽然有些单位是倾向于文书性，但自中国入世以后，对企事业单位的要求甚高，要学会懂英语。在实习期间，有几个同事是搞平面设计的，他们在英语方面不是很精，曾有好几次碰到此方面的问题，我都尽量做到有问必答，可是，我曾以为英语难不倒我，可是经现实工作验证，我的英语成绩水平是远远不够的，还得必须不断学习，再学习。

此外，要做一个好的秘书人员，就必须很好地掌握言语交际学，因为你不是一个人的，你必须要学会与周围不同的人打交道。我依然相信只要你真诚地与人为善，你周围即使对你有某种偏见的人在时间的冲洗中也会慢慢地走近你。在贵单位，我也领略了一些冷漠的眼睛，但我内心问心无愧，我会较主动地融化其间的隔阂。

“实践是检验真理的唯一标准”，通过这次实习，我深觉自己有许多不足之处，在今后的生活中，我会朝着自己的目标，不断努力学习，弥补不足，为自己的理想而奋斗！

我相信，真诚所至，金石为开。我相信我的未来是美好的，只要给我一个机会，我会适时地抓住它，成为一名适用型人才（秘书）！

## 第三篇：实习周记300字

实习周记300字

实习周记一

第一天踏进xx的大门，心里有很多的忐忑不安，不知道迎接我的将是一种什么样的生活。一起进公司的还有9个人，我们将在一起进行统一培训。

公司实行选拔制度，通过了培训这一关，才有机会留下来，社会的竞争是残酷的，我们一起培训的有刚毕业的大学生，也有工作过的，甚至还有四十多岁的国企下岗职工。

第一个礼拜，我们上午在总部接受有关房地产的基础知识，下午出去在各个地方跑商圈，熟悉楼盘，了解市场价格。因为是第一次接触这个行业，所以可以说是几乎陌生，特别是下午的跑商圈，从一条路走到另一条路，把小区的楼盘都记录下来，还要了解它的建造年代，市场价格，绿化面积等等，下午回去再接受主管的考察。第一个礼拜我们就是这样的安排。

## 实习周记二

在画了一个礼拜的商圈之后，我们去单店实习了一天，在那里，店长给我们详细的讲了一些在工作中会遇到的实际存在问题。并且让我们再次熟悉了一下周边的楼盘。接下来的几天里，我们回总部继续培训，进行模拟演练并且进行最后的考核，在期间我们还接受了好几次的笔试，同时在培训的过程中，我们也培养出了深刻的友谊，我们10个人虽然都来自不同的地方，但是却很团结的在一起为彼此打气加油。考核的结果出来了，我很幸运的被留了下来，并且分配到了门店。

## 房地产公司实习周记 实习周记三

培训之后就下门店实习了，刚下门店的时候，我们前几天都在跑附近的商圈。了解门店周围的环境与社区，因为门店没有师傅，所以很多时候我们遇到的问题都要自己去解决。刚到门店的时候觉得很不适应，而且非常怀念以前在总部大家一起的日子，我们总是互相打电话问候，互相给彼此鼓励。因为每个门店都不一样，所以遇到的问题也不尽相同，因为是新人，刚去的时候几乎没什么业务，我们每天用半天时间跑商圈，然后用半天时间对客户进行回访。同时也慢慢和店里的老员工熟悉起来。

## 实习周记四

开始正式接手业务了，因为是新人，所以在实际执行过程中有很多的缺陷与不足，刚下店的时候没有什么压力，过了一个礼拜后，压力就逐渐大起来，我们所有的新人都想第一个开单。刚开始的时候，门店里还有好几套着火的管家房，我们在口碑，二手房天地，住在杭州等知名的网站上挂房源，正好是租赁旺盛期，所以我们每天都有很大的看房量，有时候一套房子一下午就要看四次，我们每天在各个房子处奔波。几乎都没有什么时间可以停下来休息。虽然看房的人很多，可是却没有可以成交的。

## 第四篇：实习周记200字大全

第一个礼拜的实习，我可以简单的总结为几个字，那就是：多看，多问，多观察，多思考！赵经理主要让我了解一些我们公司的背景、产品、发展方向等。另外，尝试了跟同事多沟通，因从交谈中也能够学到不少东西。同事们都很热心，很照顾我，经常在我碰到困难的时候便主动伸出援助之手，他们耐心地教我如何使用打印机、传真机、复印机等一些常用的办公用品，如何接打电话。还从我是大学刚毕业的学生的角度来替我考虑，鼓励我做事要放手去做，不懂就问，没关系的，令我非常感动和欣慰。为了能够真正的学到知识，我很严格的要求自己去做好每一件事情，即使再简单的事情（整理文件资料）我都会认真考虑几遍，因此，虽然做得不算快，但能够保证

让人满意。

## 第五篇：大专毕业实习周记简单版

第一周：大学三年的生活即将接近尾声，在这临近毕业的最后半年里，是我们走出青青校园的第一步，是检验我们这三年来学习成果的开始，是步入社会大展宏图的序幕……

参加了多场的招聘会、面试了多家的公司、衡量了多方面的因素，我选择了这家公司开始我的实习生涯。实习是我工作生涯的一个起点，也是从学生过渡到工作人士的一个不可或缺的必经阶段。怀着兴奋、激动地心情，早早的踏上上班的公车，呼吸着清晨新鲜的空气，憧憬着新的一天。

刚进入公司一切都很陌生，这让我感觉有点紧张，有些无所适从的感觉，我试图令自己保持微笑，借此来掩饰我有些紧张的情绪。人事经理很热情地带我们参观了公司的环境和各个部门，虽然都是一张张陌生的面孔，但却都面带微笑很友善，我想这将会是一个很好的开始。

一周的时间转眼即逝，在这一周里，我们按照公司的计划开始进行入职培训。其中包括对实习大学生职业工作理念的引导、公司发展历史、企业文化、公司制度和产品相关知识的介绍等。

为了能让自己更快的融入到这个大集体中来，我利用中午休息的时间结识一些新的同事，熟悉公司的环境。我相信和上司、同事保持融洽的关系，会更有利于自己工作的展开。第二周：经过第一周的员工入职培训后，我对公司的运作流程有了一定的了解。本周按计划完成了最后一周的入职培训，包括如何更好的处理公司中和上司、同事之间的人际关系、公司所有产品从毛坯到成品的工艺流程、安全操作规程、防爆防护常识、如何树立迅尔人的责任感以及职业礼仪等。在这个星期里，每天早上我都尽量提前到达公司，擦擦办公桌，然后再拖一下办公室。上班时间里我利用一些空闲的时间主动帮助公司里的同事做一些类似复印打字、整理文档等的“杂活”。中午的时候帮同事打打饭。这种方式使我认识了更多的同事，并在一定程度上获得了大家的认可。

这一周里基本都是在忙碌和琐碎中度过的，不过虽然工作简单，但也从中也学到不少的东西。所以说事情是不分大小，只有从最基本的开始干起，一点一滴地积累，做好我负责的每一件小事，将来才能成就一番大事业。“不积跬步，无以致千里”，“江海不拒细流，方能成其大”，只要积极学习、积极办事，做好份内事，勤学、勤问、勤做，就会有意想不到的收获。

第三周：在经历了两周的入职培训后，我对公司的整体环境已经基本熟悉，同事的名字也都能叫得上来了，我的办事效率也因此提高了不少，看来更快更好地融入工作环境中对于好工作是很有帮助的。古人有云：“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行”。光有理论基础，没有实践支持，那理论就是一个徒有其表的空壳子。

在本周里，我被分派到金工车间学习产品的检验测量。首先是学习游标卡尺、深度尺、内径百分表等测量仪器的使用，然后由金工品管员指导，对生产线上加工的工件对应图纸进行检验测量，对于不合尺寸的，要返回进行改正。然后学习各类仪器仪表的技术检测参数，对在线检测的仪器仪表的各项参数进行修正及对比。主要检测的仪表有：涡轮流量计、涡街流量计、电磁流量计、靶式流量计和旋紧漩涡流量计。

这之中的每一天我都过得很充实，因为我接触的人和事都是学校里未能接触过的，我也深深体会到把书本上的知识转化到实践中去的重要性。只有理论和实践相结合了，所学来的知识才不是纸上谈兵。我相信下一周我会过得更充实，也更有意义。

第四周：忙忙碌碌中时间总是过得飞快。在慢慢的学习与进步中，我的实习周期也已经一个月了。在这一周里，我收获颇丰，不但把以前所做的事情做的越来越好，越来越熟练，还和同事们相处的越加融洽了。另外，由于我学习认真，金工品管员还带着我一起巡检，这使我对实际生产过程中的品控要求、注意事项等理解的更加深刻了。

在上周仪表检测的基础上，这周里我又接触到了其他仪表的检测，被要求熟记的技术参数更多了，如金属管浮子流量计、椭圆齿轮流量计、超声波流量计、压力压差变送器、温度变送器等。由于接触的仪表种类多，而且所需记忆的参数量大，我不但在上班时努力记忆，同时也利用晚上的时间继续学习，通过不懈的努力，我终于在短时间内将大量的参数背了下来，并可以独自操作一些仪表的简单调试与检测了。功夫不负有心人，我坚信，通过努力我会做的更好。

第五周：又到了我记下我一周心得体会的时候了，到今天已经是第五周了，真的是弹指一挥间。回首过去的几个星期，我学到了很多，虽然中间有些小小的抱怨，但是功夫不负有心人，总算是没有白白浪费过去的光阴。这要感谢在我最困难的时候同事给予的鼓励和帮助。在他们的帮助下，我学到了很多课本上所没有知识，相信这会是我今后生活工作中的一块宝藏。

根据每个月的工作任务，开始给自己制定周计划，开始按章执行，对于自己的每一步都做出了一个明确的规划。看似简单的工作计划，却涵盖了很多内容，一个工作计划必须是可实施的，每一个工作目标不是空话，必须是可实现的，这不仅仅是做给上级看的，更是做给自己看的，只有在实现了一个个目标之后，工作才会更有动力。

第六周：这周我换了一个车间，被分派到生产车间了。由一个老师傅带着我用数控车床对仪表零部件的毛坯进行粗、精加工，友好的老师傅寸步不离我的身边，手把手的教我具体的操作，这是我以前都不敢想象的。老师傅将数控机床的安全操作规程给我细细的讲了一遍，让我的印象更加深刻了。老师傅传授了我很多书本上根本就学不到的宝贵的经验，例如，加工lwq系列气体涡轮流量计的表体（04不锈钢或铸铝）、叶轮（防腐abs或优质铝合金），这些材质应该怎样装卡，夹紧到什么程度最好，加工过程中切削速度给多少，如何即保证高效率生产又延长刀具的使用寿命，因为伴随着切削速度的提高，刀尖温度会上升，会产生机械的、化学的、热的磨损。切削速度提高20%，刀具寿命会减少1/2。还有进给量大小的选择等等，最合适的加工条件都是根据被加工材料、硬度、切削状态、材料种类这些因素的基础上选定的。这些都是实践中逐渐总结和摸索出来的宝贵的经验，这将使我受益终身。

第七周：通过上周数控车床的实习，使我初步了解仪表零部件毛坯粗、精加工的全部流程，这周我依然进行数控车床的学习，在这周里我学习了粗、精车时刀具的选择，为减少换刀时间和方便对刀，而采用机夹刀和机夹刀片；怎样合理选择夹具，使零件定位基准重合，以减少定位误差；如何确定零件的运动轨迹和方向，为确保高效率加工应尽量缩短加工路线，减少刀具空行程时间。在这期间我还尝试着进行了一次简单的粗加工，当时很紧张出了差错，还好老师傅进行了改正没有导致零件作废。虽然我失败了，但是有了这次的经验，我相信下次会成功的。

人往往都是这样，没有经历过的话，永远都不知道事情到底是怎么一个样子，是真的那么难，还是并非如此，所以，不管怎么样，即使是自己完全陌生的事情，只要有机会，都一定要去尝试，努力去做好。只有通过不断的努力，不断的尝试，不断的积累经验，才能够发现自己的不足，然后在弥补不足的时候，我们便实实在在的提高了自己。所以，不管怎样，努力去做吧，告诉自己，只要用心，就能做得更好！

第八周：第八周了，感觉在公司里和在学校里是完全不一样了，每天紧张的工作状态，完全没有

时间考虑其它事情。不知不觉的竟发现2个月的时间就这么过去了。这期间学到的了不少的东西，比如如何快速的适应公司的环境，融入企业的团体，如何更好的跟同事沟通，更好的完成既定的任务。这些都不是信手拈来的。都需要一个逐步的从点到面的认识。

这一周我来到二次装配车间学习仪器仪表中各类电器元件的焊接与组装，匝线圈等，还学习了微处理器与集成芯片进行简单的性能检测。有些小的元器件的焊接着实令我头疼了好一阵子，由于以前没有接触过，总是焊不好，半天也出不来一个成品，看到别人轻车熟路的做完了一个又一个，心急的我还将手给烫伤了。热心的同事安慰我不要着急，说他们都是从那时候过来的，让我静下心来慢慢做，并传授了我一些技巧，在同事们的热心帮助下，我逐渐克服了心理障碍，也能出成品了，虽然还是很慢，但相比而言我已经迈出了成功的第一步。

第九周：在基本了解装配车间的工作流程后，因包装车间急出一单货，人手不够用就把我调了过去，刚开始我以为包装很简单，就是将产品放在包箱内封好就完事了。但是仪器仪表包装所要求的工序之多，及操作的精细度完全超乎我预期的想象。

在这一周里我也仅仅是接触了前四步的操作流程。第一步：能够看懂生产部下发的生产计划单。计划单内容包括：购货单位名称、货物名称、货物型号、数量、货物测量精度、以及发货方式等。

第二步：根据货物型号去半成品库根据相关规定领出相应口径的流量计表体，为了节省时间最好再去之前统计好所有的要发货物一次性完成

第三步：根据领回的表体的口径，给每台表体在每个口径内进行编号，并且把每台表相关的资料按时间的顺序写在登记簿上，以方便以后查找相关方面的资料。

第四步：根据计划单内容和编号给标牌和表体打标。标牌是安装在表头顶部的，是一块很小的铁片。这个步骤看似很简单，但是做起来却不是那么容易，因为用的是气动打标机，所以要注意气喷嘴的高度，如果高度太高，气嘴喷出来得气体压力就会散失从而打不出来东西，如果高度太挨，又会导致压力太大，打完之后标牌容易变形，不太美观。所以熟能生巧这句话在这里体现的淋漓尽致。

第十周：在基本掌握了上周学习的内容后，这周里我开始学习表体的打印，打印的重点是看好位置，因为它是立体，打印的地方最好在表体的正前方，这样看起来会比较直观，如果掌握不好，还得把打印过的痕迹用砂轮磨掉，因为是不锈钢表体这样会影响美观，还浪费时间。

完成了上面的步骤，如果是液体涡轮流量计，则需要把表体放入特质的洗液中进行清洗，然后用抹布擦拭晾干；如果是气体涡轮流量计则只用干净的抹布蘸少量的酒精擦拭干净即可。

把液体表头和相应的表体装配好，只是将他们简单的用螺丝拧紧，然后把相应的标牌也装上去就可

以进行封塑，而气体涡轮流量计则是直接装好的，所以只需将标牌装好就可以进行封塑。封塑的时候要裁剪大小正好的塑料块，这样可以节省材料。

装箱打封是最后一步，但是这一步至关重要。在封箱之前一定要把所有的东西都检查一遍，包括说明书和装箱单以及合格证。

第十一周：在过去两个多月的实习过程中，按照公司的安排我在金工车间、检验车间、装配车间轮调实习，虽然在各个部门呆的时间不长，甚至说很短。但我仍然从中受益匪浅。我遇到了很多善良的、热心的同事，他们给了我很多帮助，让我在失落中找回自信。

在本周里，我来到了最后一个实习的部门——技术研发部。技术部主要是进行各个方面的学习。在这里，我将在之前各部门实习过程中学到的，关于工业仪器仪表从毛坯到成品的各个环节的实践生产过程在此汇总，结合仪器仪表的专业理论知识，进行识图及使用capp、cad/caxa等各种设计软件测绘和设计装配图纸。学习仪器仪表的设计加工及装配工艺流程；学习企业产品结构、性能、机理、使用方法；掌握产品对原辅料、外协件、备品备件的质量要求及生产设备的技术要求等。第十二周：经过了将近三个月的实习对于我来说是如此的短暂，短暂到就好像弹指一挥间，我觉得自己才刚刚入门，刚刚开始。这里由太多的东西需要我去学习，去探索，或许穷尽一生都学不完。在这短短的十周时间里，我每时每刻都告诫自己，我在公司里的表现不仅代表的是我个人的形象，还关乎着学校的声誉，为将来的学弟学妹铺路。所以我在各方面严格要求自己，我虚心向师傅们请教的态度也得到了公司的认可。

回顾这十二周以来所经历的点点滴滴，发觉实习真的是一种经历，只有亲身体验才知其中滋味。实习之前还对学校的安排抱有成见，但实习过去我能深深体会学校的良苦用心了。我知道了课本上学的知识都是最基本的知识，不管现实情况怎样变化，抓住了最基本的就能以不变应万变。这次实习，时间虽然很短，但我学到的却是三年大学中从未学到的。对自己感触最深的是，提高自己交际能力，跟别人合作。待人要真诚，时时为他人着想，处处为他人行事。能够把自己溶入群体，并不耻于向任何强于自己的人学习。要想在竞争激烈的今天立于不败之地，就要不断地吸收新的思想与知识，不断地更新观念，使之趋于完善。我坚信通过自身不懈的努力我定会在将来的某一天走向自己人生中的职业巅峰。

实习总结：实习是一种对用人单位和实习生都有益的人力资源制度安排，对接收实习生的单位而言，是发展储备人力资源的措施，可以让其低成本，大范围的选择人才，培养和发现真符合用人单位要求的人才，亦可以作为用人单位的公关手段，让更多的社会成员了解用人单位的文化和理念，从而增强社会对该组织的认同感并赢得声誉。对学生而言，实习可以使每一个学生有更多的机会尝试不同的工作，扮演不同的社会角色，逐步完成职业化角色的转化，发现自己真实的潜力和兴趣，以奠定良好的事业基础，也为自我成长丰富了阅历，促进了整个社会人才资源的优化配置。

其次，我要总结一下自己在实习期间的体会

在实习过程中，我了解到速度、安全以及服务质量是我们公司抓住顾客的重要原因，更是展示公司的企业形象。体现我们精神面貌和综合素质的窗口。我很荣幸我职业生涯的第一站就是到了这里。在公司工作接触的客户多，需要我们能处理面对不同的客户中出现的种种问题。

对于我们来说，提高个人的综合素质和修养非常的关键，因为我们是直接同客户接触，客户了解我们公司的形象完全是从我们手收派员的表现而看出的。只有我们提供了自己的素质和修养。在面对客户的时候态度温和，服务态度好。这样客户才会给我们公司好评，客户才有可能去免费为我们公司宣传。这样我们就会获得越来越多的客户，既为自己增加收入，又为公司创造更多的效益。是一举两得的好事。对于这一点、我们公司大部分职工都做的想的好，包括我在内做的相当不错。这一点从我们公司的业务量不断上涨以及客户对我们公司的评价可以看得出来。

在该公司工作我还明白了以下的道理

### 1、在工作过程中我们必须要学会自主学习

工作后不再象在学校里学习那样，有老师，有作业，有考试，而是一切要自己主动去学去做。只要你想学习，学习的机会还是很多的，老员工们从不吝惜自己的经验来指导你工作，让你少走弯路，你所要作的只是区别哪些是你需要了解的，哪些你工作中所应该做的事。

### 2、我们必须拥有一颗能让自己积极进取工作心。

在工作中，你不只为公司创造了效益，同时也提高了自己，象我这样没有工作经验的新人，更需要通过多做事情来积累经验。在实习过程，我们实习生并不像工作很久了的老员工那样熟悉作为收派员的一切流程。在实际工作中，作为实习生的我，难免会遇上这样那样的工作麻烦。比如说不清楚什么是航空违禁品、什么地方是不收送范围、什么是异地收送等等一切问题。在面临这些问题时

，我必须主动的像老员工询问，这样才能解决工作的问题。避免自己给公司带来不必要是损失。

### 3、我们必须学会在社会上的为人处事

作为学生面对的无非是同学、老师、家长，而工作后就要面对更为复杂的关系。无论是领导、同事还是客户接触，都要做到妥善处理，要多沟通，并要设身处地从对方角度换位思考，而不是只是考虑自己的事。

我坚信通过这一段时间的实习，从中获得的实践经验使我终身收益并会在我毕业后的实际工作中不断地得到印证，我会持续地理解和体会实习中所学到的知识，期望在未来的工作中，把学到的理论知识和实践经验不断的应用到实际工作中来，充分展示我的个人价值和人生价值，为实现自我的理想和光明的前程而努力。

在这次实践的日子里，有了很多在学校里根本不可能有的感受；如在学校我们每天都享受着老师对我们的谆谆教诲，老师会不厌其烦的告诉我们今天该做什么，明天又该做什么。而我们因为读了这么多年的书也早已经习以为常。但是在实践中，将不会有人告诉你这些，你必须知道自己应该做什么，要学会自己主动的去做，而且尽量要求自己做到最好。学校，毕竟是学习的场所，没有在社会中这么多的尔虞我诈。而在工作中，你就必须要努力学会更多的知识，同时更要学会怎样去做一个人

更多 求职文档 请访问 <https://xiaorob.com/fanwen/qiuzhi/>

文章生成PDF付费下载功能，由[ECMS帝国之家](#)开发