

市场部三季度工作总结

作者：小六 来源：网友投稿

本文原地址：<https://xiaorob.com/fanwen/zongjie/280926.html>

ECMS帝国之家，为帝国cms加油！

市场部三季度工作总结

>***年7—9月份业务收入与发展情况：

截止到9月，我公司净增客户数16401户累计完成总任务的65.6%，累计话费收入6237万元累计完成总任务的66.35%，网上客户数达到157247户，成功吸纳联通、电信异网客户11户，我公司在三季度分别根据业务发展进度制定了相应的放号竞赛政策，同时配合市公司下发的存话费赠手机、赠加油卡、赠充值卡业务，使得我公司放号活动开展顺利，按进度稳步发展。

新业务方面，根据市公司下达的各项指标，合我县实际，给各个营业厅进行任务分解，在每个营业厅中开展数据业务，市场部制定新业务流程，更好的激励营业员发展新业务的积极性。并每天设专人监控市场发展，即时根据市场发展情况变换公司策略，以确保我公司新业务更好的完成。

截止到9月份数据业务方面手机阅读、手机支付均已完成市公司的考核值。

>下半年计划：

- 1、对市公司下达的任务指标制定详细的发展流程，提高营业人员业务推销能力，加强增值业务对客户的捆绑。
- 2、目前我县的电信、联通运营商不断推出新的营销政策，同时下乡拓展自己的代理渠道，为更好的发展我公司的业务与放号，公司在5月组织区域经理的扫村活动还会继续加大对农村市场的宣传力度，争取在以后时间内在扫村活动中捆绑更多的客户。
- 3、加强代理商及乡村服务站的管理，增强放号水平，推进实名制改善，合市公司的活动有利的捆绑更多的客户和吸纳更多的异网客户。

更多工作总结 请访问 <https://xiaorob.com/fanwen/zongjie/>

文章生成PDF付费下载功能，由[ECMS帝国之家](#)开发