

引资工作总结及计划共6篇

作者：小六 来源：网友投稿

本文原地址：<https://xiaorob.com/fanwen/zongjie/256233.html>

ECMS帝国之家，为帝国cms加油！

引资工作总结及计划1

20xx年，在县招商局的业务指导和帮助下，xx镇招商小分队全体成员按照蒙发【215】6号文件精神要求，紧紧围绕镇党委政府经济发展思路，立足于“引项目、促发展”这一职责要求，牢记使命重托，坚持开拓进取，艰苦朴素，团结协作，结合本镇实际，通过走出去和请进来结合，创造性地开展工作，取得了本镇招商引资工作的新成绩，为推动全镇经济发展作出应有的贡献。现将xx镇招商小分队215年工作开展情况述职如下，请批评指正。

>一、上半年主要招商成果

215年，在全镇上下的共同努力之下，共完成招商引资任务xxx万元，其中，市外资金xxx万元，新引进项目6个。其中4个养殖业、1个工业、1个服务业。主要有：

1、xxx项目，总投资12万元，总占地2亩，于215年4月份开始建设，目前完成投资近2万元，将建成一个集养殖、垂钓、餐饮于一体的农业生态项目。

2、规模较大的xxx项目，该项目系浙江温州客商利用xx集镇区位优势，拟投资11万元兴建的一家集日用品、家电、服装、餐饮于一体的大型综合超市项目，项目于6月6日落地，目前已到位资金3万元。

>二、招商主要做法

(一)明确工作重点，主攻一产项目的招引

由于xx地处较偏，交通不便，为本镇招商引资工作的开展带来了一定的难度。结合这一实际，我们明确了“主攻一产打基础，推动三产上规模，鼓励创业促带动”的整体招商思路，充分发挥本镇丰富的农业资源优势，把大力发展种养业作为我们招商引资工作的重点，充分借助xx独特的区位优势，提升三产服务业的规模和水平，把鼓励全民创业作为二产发展的助推器，推动二产由小到大，由少向多的方向发展。

(二)主动出击，充分调动各方积极性

根据县文件精神要求，今年以来，我镇招商小分队坚持走出去和请进来相结合的办法，把小分队外出区域定在本地人务工较集中的江浙一带，先后外出招商6次，每次在外招商时间均在1天以上，每到一地，首先和本镇在当地创业人员取得联系，通过他们接触了一批外商，很好的宣传并推介了蒙城。同时，我镇在招商工作中，除发挥招商小分队人员的主体作用外，还通过宣传发动，积极调动全镇上下的招商积极性，使得更多的人都参与到了招商引资工作中来，努力形成全民招商的氛围。

(三)加强服务，确保项目的顺利建设

对于镇辖区的所有新建设投产项目，无论项目大小，我们都坚持服务为先，积极为他们解决生产、建设中的困难和问题，有力的推动项目的健康运行，同时，也为下一步招商引资工作的顺利开展打下了坚实基础。

>三、存在问题

一是虽然在招商引资工作中，我们付出了一定的努力，但由于受到地理位置等条件的限制，相比周边乡镇，我们取得的效果不是很明显，引进的项目较少，特别是在工业的发展上，存在很大的差距。

二是招商方式方法有待创新。全镇上下发展经济的氛围还不浓厚，在一定程度上制约了我镇招商引资工作的开展。

>四、下一步工作打算

下一步我们将充分发挥自身的优势，进一步加大工作力度，围绕镇经济发展思路，突出抓好优势资源项目的建设。目前，我们针对本镇丰富的秸秆资源，围绕秸秆资源的再利用，请专业单位为我们编制项目体，力争在此方面取得突破，推动我镇的招商引资工作再上新台阶

引资工作总结及计划2

按照信息质量，深入推进反腐倡廉工作建设县委、县政府20_年招商引资工作部署，我局承担的重点任务是引进旅游商品加工企业，投入资金5亿元以上，现将招商引资工作开展情况汇报如下。

>一、所做的主要工作

(一)高度重视。我局始终把招商引资工作放在各项工作的重中之重来抓。多次召开专题会议研究招商引资工作。一是成立了以一名副局长为组长，四名熟悉业务的同志为成员的招商引资小分队。二是列出专门经费，到外地招商引资。

(二)狠抓培训。一是积极参加招商引资培训。二是熟悉产业政策，掌握招商常识。三是加强招商引资小分队人员的心理素质训练，强调注重个人修养，要有不屈不挠的素质，开放式的心态，全力打好招商引资这场硬仗。

>二、目前取得的成绩

1、已与浙江义乌佛兰克有限公司达成初步投资意向。投资项目为旅游商品加工、旅游星级酒店建设，计划投资亿元人民币，前期工作正在有序进行，7月2日，县政府将在上海与佛兰克有限公司签订合作意向书。

2、由于工作扎实，我县重点旅游项目建设速度稳步提高。在建项目8个，总投资45亿元，总投资亿元的大佛二期、总投资10亿元的香格里拉上河湾生态休闲度假、总投资10亿元的尧山旅游支线机场、总投资亿元的聆涛逸境生态园、总投资的亿元九九紫墅园温泉小镇、总投资亿元的滑雪场森林温泉度假景区、总投资8000万元的尧山滑雪乐园、总投资3000万元的天龙池景区滑雪场等项目建设正在稳步推进；拟建项目2个，总投资102亿元，总投资100亿元的生态旅游综合体项目、总投资亿元的河南鲁山正大温泉假日酒店项目的前期工作正在有序进行。

>三、下步工作打算

(一)进一步解放思想，认真贯彻落实县委县政府招商引资工作会议精神，以思想大解放推动招商引资工作。

(二)强化领导，落实工作责任。切实落实招商引资工作的领导责任，一把手负总责，分管副职具体抓，落实工作经费，培训好工作人员，分解工作任务，严格落实项目负责制。

(三)创新思路，增强招商实效。一是突出抓好对外宣传，扩大影响，增强吸引力，计划在浙江义乌设立招商引资办公室，邀请当地有实力的企业家到产业集聚区参观考察，力争1--2家大型企业入驻产业集聚区；二是突出抓好以项目招商，进一步激活引导外来投资企业增资投入和引入新的客商；三是突出抓好项目跟踪落实，完善项目负责制，力争使新的签约项目尽快落户、尽快投资创造效益。

(四)特申请在县产业集聚区划出500亩土地，建设旅游产品生产、加工、研发基地，进一步提升我县旅游的知名度和美誉度。

总之，我们将进一步加大招商引资工作力度，为我县经济的提速、提质、提效做出我们最大的努力。

引资工作总结及计划3

按照区委、区管委统一部署，我局加大了招商引资工作力度，精心安排，大力宣传，齐抓共管，狠抓落实，围绕“一三五”发展思路，全力推进我区食药产业项目建设，扎实做好招商引资工作。现将招商引资工作总结如下：

>一、加强组织领导

我局非常重视招商引资工作，坚持把招商引资工作列入重要议事日程。成立了由局党组书记、局长为组长，党组成员、副局长、纪检组长为副组长，各股室负责人为成员的招商引资工作领导小组，加强招商引资工作的组织领导。明确分工，强化责任，落实到人。

>二、落实责任目标

年初，将全年目标任务分解细化，落实到位，并纳入年度考核。进一步完善招商工作机制，制定了招商引资工作制度，成立了招商引资小分队，安排了专人向区招商办及时上报招商引资工作信息。认真贯彻落实上级指导意见，形成上下联动，齐抓共管的局面。

>三、狠抓工作落实

采取多种形式，利用各种渠道，广泛宣传我区的区位优势和资源优势，提高本区的知名度及对外影响力和投资吸引力。充分利用我区农科园和德科工业园两个园区，通过“走出去”和“请进来”招商方式，想方设法开展招商引资，引荐客商到我区来投资兴业，引进好项目，大项目，推动我区经济大发展。

>四、招商工作情况

今年上半年，通过我局指导和积极与上级部门省、市局协调，6月5日，我区企业正海药业获得全省第一个中药材批发GSP认证证书，通过认证后正海药业主要从事中药材、中药饮品的收购与销售，是一家集温湿度监控系统、中药物流配送中心、植入供应链管理系统、最新自动分拣线设备、自动电子标签货架、药品统一高架货架等高端设备的现代化药品经营批发企业，20xx年上缴税收百多万元，安排就业人员200余人。同时引进益优健康、耀德食品等为区域经济发展提供了就业，创造了税收。目前有康之源药材种植有限公司有投资意向到河市镇三合村试种品种柴胡和姜黄，试种成功后将大面积进行推广，预计种植柴胡年产值可达8100元/亩，种植姜黄年产值可达11000元/亩，我们对有投资意向的客商，将加强联系，努力做好跟踪服务，力争取得成效。

20xx年，我局将按照区委、区管委的部署和要求，进一步动员全体干部职工，创新思路，抢抓机遇，全力招商，努力实现招商引资工作有新突破。

引资工作总结及计划4

今年以来，XX镇党委、政府按照县委、县政府的要求，大力开展招商引资，有力地拉动了全镇经济发展和基础设施条件改善。现将XX年招商引资情况总结如下：

>一、招商引资情况

今年以来，全镇共引进外来资金5000万元。

（一）产业投资

1、武乡县七星菌业食用菌种植项目引进潞安集团下属潞武公司对七星菌业发展公司进行了资产重组，理顺了公司管理运营机制，进一步发挥龙头企业作用。投资168万元订购香菇菌棒40万棒，自主生产香菇菌棒10万棒，在行道岭、大河西、录村等种植香菇50余万棒，年产量达到85万斤。

2、武乡县兴华农林牧发展有限公司养场项目

项目总投资2000万元，目前完成投资900万元，完成了工商注册、项目环评和土地等手续的办理，建成羊圈10000平方米，青贮池2000余立方，肉羊存栏2000余只。

3、泰晟建材有限公司的煤矸石烧结砖生产线扩建项目

已投入正常运行，生产烧结砖1000万块，实现产值500万元。

4、引资150万元在庙岭新建温室蔬菜大棚10座，建成面积达100余亩的庙岭设施蔬菜种植基地。

（二）基础设施投资

1、引进门资金250万元，建设姚家庄至庙岭公路和南皋等7个村自然村通村公路工程，郭南庄、冯家塄等村巷户道硬化公里，下北漳、吴村等田间道路改造公里。

2、引资200余万元建设行道岭、北社、吴村等村引水上山灌溉工程；引资120万元建设东皋等5个村集中供水工程，解决群众用水难问题。

3、引进省水利厅七星河流域治理工程项目资金290万元，开展七星河流域治理。

4、引资60万元新建xx、吴村、禄村等5个村文体活动场所5座，面积5090平方米。

5、引资500余万元开展了录村等10个生态村建设和行道岭美丽乡村建设。

>二、存在问题和不足

虽然我镇今年招商引资、项目建设取得了可喜成绩，但与县委、县政府的要求相比，仍存在一些不足和差距。主要是招商引资力度还不够大，资金短缺仍是制约项目建设的“瓶颈”等。

>三、下步打算

1、进一步加大招商引资力度，大上项目，上大项目，引入产业龙头企业，巩固壮大主导产业。

2、转变经济增长方式，引导企业树立品牌经营意识，培育壮大龙头企业，带动相关产业发展。

3、搞好服务，进一步加强水、电、路等基础设施建设。

引资工作总结及计划5

今年以来，我们以开展“高质量发展，我们怎么干”大讨论活动为契机，贯彻落实“双招双引”工作部署，牢固树立招商是第一要事理念，顺应当前招商新形势，不断转变思想观念，创新招商工作方式，将精力聚焦到双招双引上来，将要素汇聚到项目建设上来，进一步激发全市上下“双招双引”的活力，我市招商引资工作取得了一定成效。

一是突出责任落实，加大招商力度。招商引资是事关全局和长远发展的战略抉择，我们必须以“功成不必在我，功成必将有我”的胸怀，全力突破、全速推进。一是压实工作责任。春节后上班第二天市委、市政府就召开全市招商引资优化营商环境视频会议，对全市招商引资工作再动员、再部署，印发了《20_年度全市招商引资重点工作任务》（x办秘〔20_〕x号），明确工作目标、工作任务，进一步落实招商引资责任。二是强化考核奖惩。建立健全招商考核工作机制，加大考核奖惩力度，下发《关于20xx年度全市招商引资工作考核情况的通报》（x办发〔20_〕x号），对在招商工作中表现突出的单位和个人，由市委、市政府进行通报表彰并奖励，对未完成任务的单位进行通报批评。三是突出领导带头。市委、市政府主要领导坚持把招商引资作为经济工作“一号工程”和“一把手”工程，坚持大员上阵，亲自谋划部署、亲自带队招商。市四大班子领导先后带队赴北京、上海、xx、浙江等地开展专题招商活动，县区、园区主要负责同志和市直部门主要负责同志坚持每月外出招商制度，加大走出去、请进来力度。

二是突出产业导向，强化链式招商。招商引资是经济工作的“第一动力”，我们着眼于产业转型升级、优化资源配置、提升质量效益，加快形成一批新的经济增长点、支撑点。一是加强招商项目谋划。围绕主导产业发展现状、产业基础和资源优势，突出产业链补链、延链和强链，精心策划储备重点招商项目xx个，投资规模达到亿元，编制《xx

市招商项目册》，主动向外宣传推介。二是突出产业招商。围绕新一代信息技术、新材料、汽车及零部件、高端装备制造制造、生命健康、绿色食品等六大新兴产业，组建市新兴产业集聚地建设执行小组和六个新兴产业推进组，成立工作专班，进一步梳理产业链龙头骨干企业、上下游企业和技术、产品、服务，针对性开展产业链招商，着力引进一批产业层次高、集聚能力强、带动效应大、延伸配套好的支柱型项目。三是完善产业扶持政策。支持县区（园区）结合各自实际，在法定权限范围内修订完善招商引资优惠政策。目前，已相继出台支持产业发展、促进智慧显示产业发展、建筑业双招双引政策等专项扶持政策，正在对其他一些扶持政策进行修订完善。

三是突出方式创新，激发招商合力。当前，招商引资竞争比较激烈，必须做到专业定向精准，才能提高招商效率和成功率。一是加强市直招商。整合市直招商力量，实行市级领导“挂帅”、市直单位捆绑、统分结合的全员招商制度，新组建xx个市招商团。县区（园区）分别组建驻xx招商组共xx个，加大招引对接力度。二是加大市场化招商。支持县区（园区）完善市场化招商激励政策，加强与xx商用显示协会、xx平板显示协会等行业协会及xxx商会的对接。市政府与上海市xx商会签订战略合作协议，邀请xx余名企业家来淮实地考察。先后开展机械制造、新能源、平板显示等产业专题招商活动及太仓xx商会、无锡xx商会等专题推介会，主动做好产业承接转移。三是提升招商成效。加大以商招商力度，全力服务好来淮洽谈、在淮投资的企业，特别是央企、上市公司、知名民企等，充分利用其行业资源、客商资源，拓展招商渠道。同时，顺应当前招商新形势，转变招商方式，正在筹建xx亿元产业引导基

引资工作总结及计划6

今年以来，在县委、县的正确领导下，我县招商部门不断创新招商思路，改进招商方式，狠抓责任落实，进一步改善和优化投资环境，积极推介、洽谈和引进项目，全县招商引资工作保持了良好的发展态势，取得了招商引资的新成效。

>一、XX年招商引资情况

XX年xx县共落实招商引资项目22个，项目总金额15002万元，到位资金9312万元,完成自治州下达我县招商引资目标任务的%。在已落地的招商引资项目中，投资我县特色种养业的项目占%；涉及水产芦苇业的项目占%；涉及红色产业的投资项目占%；涉及特色经济作物的农副产品加工业项目占9%本文来自优习；涉及旅游业的开发项目占9%，涉及石油天然气和企业改扩建的投资项目各占9%。这些项目的引进实施将进一步带动我县的特色产业向规模化和纵深化发展，引导我县的工业经济更加合理有效地配置优势资源，促使企业增加科技投入，提高产品科技含量，延长产业加工链条，增强市场竞争力，实现农民增收和工业经济发展的有机结合。总体来看，xx县的招商引资工作发展态势良好，增势强劲。

>二、XX年招商引资工作基本做法

1、领导重视、高位推动。xx县委、领导高度重视招商引资工作。在县委六届五次全委（扩大）会议上明确提出要加大招商引资力度，以开放促进工业经济发展；要把招商引资作为突破口，实现县域经济跨越式发展。在县八届人大三次会议上的《工作报告》中要求以项目为突破口，加大招商引资力度，全力拉动县域经济快速发展，并制度出具体的工作措施。为了进一步贯彻落实自治州招商引资工作会议、自治州加快新型工业化建设工作会议精神，县委、人大主要领导亲自带队，组织相关部门、乡镇领导先后赴内地和沿海经济发达地区开展招商引资活动，并取得了积极的成效。

2、成立专门机构具体开展招商引资工作。为了切实加大招商引资工作力度，理顺工作关系，今年6月正式成立了县招商引资办公室，在主管领导的要求下，克服人员少、底子薄的困难，积极向州招商局汇报，得到了州招商局的支持和指导。还主动与市招商局、库尔勒经济技术开发区招商局接洽，学习他们的工作做法，借鉴他们的工作经验。并多次与县发展计划局、经贸局联系，沟通信息、相互协作，为顺利开展招商工作奠定了良好的基础。

3、参加好会展招商活动。在州招商局的统一组织下，xx县4月参加了西洽会，积极广泛地推介“全国最大的内陆淡水湖”。在7月6日-8日召开的首届新疆吸引外商投资洽谈会上发放招商引资项目册一百余份，着力宣传xx的资源优势和特色产业。此次洽谈会上，李前茂食品有限公司与韩国顺昌真味食品株式会社签订了合资150万元成立新疆真味食品有限公司的合同，这也是我县第一家中外合资企业。县委、非常重视参加XX年乌洽会的各项工作。在县领导的支持下，根据州交易团的要求，县招商办8月拟定了《工作方案》，由宣传部、政办、发展计划局、经贸局和招商办具体负责组织、布展、洽谈、项目、宣传及会务工作。XX年乌洽会xx县交易团由分管领导带队，县委、主要领导亲自到会指导，各有关部门通力合作，共签订各类合同、协议18份，总金额66540万元，占全州总成交额的,排在库尔勒市、轮台县、和静县之后列第四位。其中签订内联合同3项,项目金额20800万元,内联协议1项，项目金额25000万元；内贸合同11份，成交额XX0万元；外贸合同3份，成交额680万元。

还以丰富的展品、多样的形式大力宣传了我县独一无二的湖泊资源，突出宣传了xx走新型工业化以农副产品深加工为突破口的发展道路。并被巴州乌洽会交易团评为“优秀组织奖”。我县交易团在XX年乌洽会上取得了一定的成果，锻炼了队伍，积累了经验，达到了预期目标。

5、进一步转变职能，努力创造良好的投资环境。坚持把优化投资环境作为招商引资的基础工作，精心打造要素集聚的“洼地”，努力构建一个投资成本低、收益高，有利于资本、人才聚集的集中地。以“投资者为本”，解决“引得进与留得住”的问题，不断增强对投资者的吸引力。要完善招商引资社会监督机制，建立招商引资环境评估制度，坚持招商引资工作的高标准，积极学习外地的经验，着力打造好全方位的“服务平台”，为外来投资企业和投资者改善软、硬环境，解决政策咨询、中介服务、项目协调等方面的问题，努力营造宽松的投资环境。各相关部门在考虑经济发展、生产力布局、重点企业技术进步、科技成果转换的时候，都要围绕改善和优化投资环境，促进对外开放、招商引资多做工作。7、抓好招商项目的落实工作。要围绕县委确定的经济发展战略和五大重点产业，进一步完善招商引资目标责任管理体系，按职级落实项目责任制，专人负责，紧盯不放，保证项目落到实处，使协议项目尽快转为合同项目，合同项目能尽快落地实施。对已落户的项目要做好跟踪服务工作，及时解决项目进程中的困难和问题，决不能有项目落户就万事大吉的思想。要通过对已落户企业的扶持，促其尽快做大做强，用落户企业的成功和现身说法，来提高我县招商引资本文来自优习的信誉度和吸引力。对新结识的新客户，要进一步做好联络、跟踪，积极邀请他们到xx实地考察，同时做好接待服务和政策解释工作，营造拴心留人的环境。通过提高招商引资签约项目的履约率，充分发挥区内外资金、技术、人才对我县经济的推动作用。

更多工作总结请访问 <https://xiaorob.com/fanwen/zongjie/>

文章生成PDF付费下载功能，由[ECMS帝国之家](#)开发