

# 自动贴膜工作总结实用6篇

作者：小六 来源：网友投稿

本文原地址：<https://xiaorob.com/fanwen/zongjie/218595.html>

ECMS帝国之家，为帝国cms加油！

## 自动贴膜工作总结1

常见的保护膜是由超透明聚酯薄膜（pet）作为基膜，经涂布线涂布特殊的硅胶或亚克力胶，再贴合pet离型膜，并于硬化处理面再贴合pet保护膜所组成的。

涂布过程中主要遇到的问题：

涂布机涂布过程中，由于涂布环境原因或者胶水本身含有的杂质、凝胶等，导致涂布贴合后出现晶点、断胶等现象。这种现象是非常严重的，轻者影响产量和生产进程，严重的情况可能浪费大量的胶水和基膜，造成不可估算的损失。因此，确保生产环境和胶水的洁净，就显得至关重要。

解决办法：

目前国内高端保护膜生产厂家主要以外企和合资企业为主，他们对产品控制有着比较严苛的要求，基本配置万级以上的无尘涂布车间，对着胶水过滤环节也有着非常高的要求。

说到这里，国内一些涂布厂家可能会觉得困惑，他们也同样用了过滤，为什么生产出的产品品质和涂布的稳定性就没有这些企业好呢？

在这里，向大家推荐一种不错过滤方式，也是国外厂家很多年前就已经开始选择使用的方法，就是使用纳米材料的过滤滤芯。一支好的过滤滤芯相对与滤布或者普通滤芯来说，具有优秀的颗粒拦截能力和除凝胶能力，并且精度稳定。无纤维脱落，这也就确保了产品品质和批次稳定性。

如今，在涂布前对胶水进行滤芯过滤，甚至对胶水溶剂进行高精度过滤，越来越被国内一些生产厂家所接受和认可。

过滤产品优缺点比较：

滤袋/滤布：

优点是价格低廉，但缺点是性能不佳。由于材料本身的工艺特点，是由单层滤布编织组成，当遇到粘度和压力偏大的情况下，孔隙很容易变形甚至被挤破，根本无法拦截胶水中的细小颗粒和软性胶粒；而且空隙不稳定，导致批次过滤效果不稳定。

普通滤芯：

## 自动贴膜工作总结2

编者按

为了弘扬在“科技北京”建设背景下的创新创业文化，培育创业企业家精神，营造创新创业氛围，使北京成为鼓励创

新、培育创业的沃土，本刊特开辟“创业人语”专栏，欢迎在北京创业，并取得成功的人士，撰写个人或者团队在创

业历程中的感悟，与读者共享。

20\_年，在我还没有完全毕业的情况下，就和朋友东拼西凑了50万元，成立了汉朗光电。当时，整个公司只有5个人，4个人都是技术人员，只有我是管运营的。汉朗光电是做新材料的。在几年的发展中，我们把产品线分布成了三块：一是电子书，像汉王、亚马逊的产品；二是调光玻璃，其实这个结构是把玻璃中间灌上液晶，通过电控能使透明度达到磨砂的状态，起到窗帘和汽车贴膜的作用；三是超大拼接型显示屏，主要针对国外市场，很多在高速公路旁的大广告牌，每次更换都需要工人上去撕下来，再把重新打印的贴上去，这样成本很高，而我们的解决方案首先是成本低，其次也为客户提供新的商业模式。采用我们的解决方案，户外高速公路的广告牌可以按分钟或小时卖，所以我们的下游主要是广告商。

创业到现在不过几年时间，有一些经验教训希望能对大家有帮助。创业对于创业者的要求很高，创业者是这个公司从无到有的核心，要考虑公司的方方面面。因此，对于创业者的基本素质要求，我总结了以下4点。

首先是要有欲望，对于成功的欲望。你对成功的欲望越强，相对而言你成功的可能性越大。强烈的欲望会使你在不同的情况下采取不同的解决方式。当然，强烈的欲望对人也有负面影响，这是我在创业第二年的感受。就是说当一个人的欲望很强的时候，人很难把握自己，有可能被欲望控制住。所以，创业的基本素质要求你有一个很强的欲望，但是你不要被自己的欲望控制住，而是学会控制自己的欲望，而且要不断地去自我调整。

其次是忍耐。我想代表创业者对于想要创业的人说一句，其实作为创业者来说我们的忍耐程度要比大家想象的大得多。创业后我才发现，做企业没有一定的忍耐力是很难撑下去的。创业初期，我们需要风险投资。投行最关心回报率。他们不管你是谁，有什么背景，就是看你能不能给他创造价值。在我接触的投行圈里，日本的软银公司是最苛刻的，也是最有实力的。当时，对方派了两位合伙人来看产品。我们已经在液晶屏上做出黑白汉字。对方说：“我们不看汉字，只看图片。”我们解释，现有技术不可能做图片，汉字其实和图片在工程原理上是一样的。但软银合伙人却回答：“你别和我说原理。如果没有图片，就不要打扰我，我们明天就走了。”面对这么难伺候的主，我们没有放弃，所有人开始一起编程序。熬了整整一个通宵，程序完成了，图片也终于显示了出来。几个人二话不说，打车就来到软银合伙人入住的酒店。软银那两个人吃早餐回来后，发现门口坐着几个小伙子。我们拿着屏幕走上前：“您要的图片，我们做出来了。”最终，我们得到了软银的数百万元投资。靠着这笔资金，公司越做越大，后来还拿下了微软等大客户的合同，公司资产迅速增至近5亿元。

第三是眼界。创业者就是公司的灵魂，如果你没有开阔的眼界就没法带动公司去发展。企业最忌讳的就是闭门造车，你不去沟通，不去交流，不去采集市场数据，那么你做出来的产品一定会有缺陷，一定不会被市场接受。特别是创业初期，如果你失败了就起不来了。

第四是具备自省的基本素质。以我为例，我如果做错了，员工会写一封信告诉我：“你做错了”。我会欣然接受，因为企业的价值才是核心的利益。

（文章来源于中关村科技园区协会联席会主办的中关村

创业讲坛，由晨光整理）

## 自动贴膜工作总结3

### 1.概况

随着手机功能的智能转型，近几年来在手机配件也形成了一个庞大的产业链，其中手机的保护膜就是典型之一，现市场上手机的屏幕保护膜种类繁多，但一般都是依靠静电和胶黏剂附着在屏幕上的透明薄膜材料。这种类型产品的缺点是易脱落、起泡、寿命短、不抗刮、不抗震、不易粘贴等。而现市面出现了一种新型保护膜——钢化玻璃屏幕保护膜就不会受到上面问题的困扰。

钢化玻璃保护膜只需对准位贴覆盖在手机屏幕之上即可，用户不必像使用薄膜一般小心翼翼地粘贴，因为钢化玻璃保护膜有自动排气功能不会出现难看的气泡，钢化玻璃保护膜可做到防碎裂，抗划痕和刮伤，其坚韧程度也足以保护手机显示屏免收重压。

### 2.钢化玻璃定义

钢化玻璃（temperedglass/reinforcedglass）属于安全玻璃。钢化玻璃其实是一种预应力玻璃，为提高玻璃的强度,通常使用化学或物理的方法，在玻璃表面形成压应力，玻璃承受外力时首先抵消表层应力，从而提高了承载能力，增强玻璃自身抗风压性，寒暑性，冲击性等。

### 3.钢化玻璃保护膜结构及应用

钢化玻璃保护膜分别由钢化玻璃和专用ab双面胶组成，其中ab双面胶以pet为基础一面是硅胶一面是亚克力胶，硅胶（自动排气）贴合于手机屏，亚克力胶贴合于钢化玻璃。（详见图-1和图-2）

### 4.钢化玻璃保护膜产品应用现状

钢化玻璃保护膜全球应用最广泛是在欧洲，为此，现钢化玻璃保护膜的产品主供应的是欧洲市场，钢化玻璃保护膜在我国也将会迅速普及，并会形成一个庞大的产业链市场。虽然

钢化玻璃保护膜是一种新型的手机保护膜，生产钢化玻璃保护膜的厂家却不少，据不完全统计国内约近百家，主要集中在广东，而且与日俱增。但现市面上绝大部分的钢化玻璃保护膜的质量出存在很大的问题，主要表现在以下方面：

a)排气不好手机表面残余气泡现象；

- b)钢化玻璃四周边角粘贴不住、气泡现象；
- c)钢化玻璃与手机粘连不住，容易脱落现象；
- d)钢化玻璃太厚，影响透光率，并加厚手机厚度；
- e)钢化玻璃离粘贴的胶太厚，影响手机显示透光率；
- f)钢化玻璃离粘贴在手机后，手机表面有水印现象。

## 5.钢化玻璃保护膜核心技术及现状

钢化玻璃保护膜产品的核心技术在三大块，分别是ab双面胶、钢化玻璃、加工工艺，其中钢化玻璃保护膜最核心是ab双面胶的技术。这三大块技术和市场现状如下：

### 钢化玻璃玻璃专用ab双面胶

据不完全统计，现阶段全球生产钢化玻璃ab双面胶主流厂商约有5家，分别来自日本、韩国、中国台湾，除格林开思茂和普普新材料外其他厂商产品厚度规格均在以上（、、、、），来自日本的中日合资企业格林开思茂生产的ab双面胶厚度分别有、、，普普新材料（）是唯一两家具备生产小于厚度的厂商。此外nipppa生产的也接近。

据市场使用反应，除格林开思茂生产的ab双面胶外，其他厂商均出现上述“4”等不良现象。（不良现象：排气不好手机表面残余气泡现象；钢化玻璃四周边角粘贴不住、气泡现象；钢化玻璃与手机粘连不住，容易脱落现象；钢化玻璃太厚，影响透光率，并加厚手机厚度；钢化玻璃离粘贴的胶太厚，影响手机显示透光率；钢化玻璃离粘贴在手机后，手机表面有水

印现象。）据了解，该产品开思茂公司在十年前已经研发出来了，4年前已经投产，为了产品技术储存，一直没有市场化销售。但格林开思茂ab双面胶对钢化玻璃材质要求比较高，若贴合在材质较差的钢化玻璃上会出现水印现象，过数小时后会消失。

### 钢化玻璃

专用于手机的钢化玻璃种类繁多，品质参差不齐，高品质的钢化玻璃并不多，都不具备大品牌影响力。市场上大部分是和厚度的钢化玻璃，其中提供并具有较好材质有康明、聚哲等厂商，能提供小于并具备高质量的钢化玻璃厂商寥寥无几。

### 加工工艺

钢化玻璃保护膜是一个新型产品，在加工方面也存在很多的不足，这也是困扰生产钢化玻璃成品的厂家困扰的问题，主要表现在两个方面：第一，加工水平不够先进会导致产品质量，第二，加工水平越差损害材料量越大，直接导致成本浪费。其中，格林开思茂除能提供ab双面胶，还具备先进的加工设备，可以直接提供产品片材的厂商，这也更让钢化玻璃保护膜成品生产厂商青睐。

## 6.总结



钢化玻璃保护膜是一个新型产品，该产业链也刚刚起步，但具有很大的市场前景，专用于钢化玻璃的ab双面胶和钢化玻璃产品及加工工艺水平都有待于提高来迎合现代人们对手机高品质和个性要求。

## 自动贴膜工作总结4

### (一则)

我在市添卓精密机械有限公司办公室业务员岗位工作。这是第一次正式与社会接轨踏上工作岗位，开始与以往完全不一样的生活。每天在规定的时间内上下班，上班期间要认真准时地完成自己的工作任务，不能草率敷衍了事。我们的肩上扛着民事责任，凡事得谨慎小心，则随时可能要为一个小小的错误承担严重的后果付出巨大的代价，再也不是一句对不起和一纸道歉书所能解决。

“天下英雄皆我辈，一入江湖立马催。”从学校到社会的大环境的转变，身边接触的人也完全换了角色，同学变成同事，相处之道完全不同。在这巨大的转变中，我们可能彷徨，迷茫，无法马上适应新的环境。我们也许看不惯企业之间残酷的竞争，无法忍受同事之间漠不关心的眼神和言语。很多时候觉得自己没有受到领导重用，所干的只是一些无关重要的杂活，自己的提议或工作不能得到老板的肯定。做不出成绩时，会有来自各方面的压力，老板的眼色同事的嘲讽。而在学校，有同学老师的关心和支持，每日只是上上课，很轻松。常言道：工作一两年胜过十多年的读书。短短的半年时间虽然不长，但是我从中学到了很多知识，关于做人，做事，做学问。

### 自学能力

“在学校里学的不是知识，而是一种叫做自学的能力”。参加工作后才能深刻体会这句话的含义。除了计算机操作外，课本上学的理论知识用到的很少很少。我现担任的是业务员一职我的工作重点开发业务打打送货单速递单，几乎没用上自己所学的专业知识。推销该公司的主要产品：钨钢钻咀研磨机、菲林保护膜机（底片贴膜机）、氨水机（棕片显影机）、油墨搅拌机等等系列产品。虽然我学的专业并不适合推销，实际上这并不是件好差事。对于我这个毫无实际工作经验又没有业务联系刚出茅庐的人来说推销一种产品确实很难的。所以刚开始那几个月真的无从下手，只能跟着单位的同事跑那些有业务的朋友联系去学学看看。通过几个月的学习观察和老同事的分析我总结了一下：该公司的主要产品是销往珠江三角洲地区，所接触的PCB线路板行业和市场很大而且竞争力也多，自己工作时间短，经验少，又没有很广的交际面，所以现在要学的东西很多，在这个信息爆炸的时代，知识更新太快，靠原有的一定知识是不行的，我们必须在工作中勤于动手慢慢琢磨，不断学习不断积累，遇到不懂的地方，自己先想方设法解决，实在不行可以虚心请教他人，而没有自学能力的人迟早被企业和社会所淘汰。

### 工作的辛苦

每天早上七点半起床，就算再寒冷再差的天气，只要不是放假期间，都得要去上班，有时候公司业务繁忙，晚上留下来帮忙做一些琐碎的工作。我们必须克制自己，不能随心所欲的不上班就不来，而在学校可以睡睡懒觉，实在不想上课的时候可以逃课，自由许多。

“皇天不负有心人”通过努力我终于在三个月的时间里我做成了一档生意。虽然这一档生意不是很大但是我通过了自己的努力证实了自己我是行的。这档生意是一间贸易公司。为了这档生意我做了很多功夫：背熟资料，市场调查，总结前几次失败原因等等。通过这三个月的推销使我深深明白到推销的重要性和搞推销是一件很辛苦的事，之后的工作自己会更加努力的去做好，这根本

不是读书时想象的那样简单。同样也使我深刻体会到在学校学好专业知识固然很重要，但更重要的是把学到的知识灵活运用到实践中去。

## 同事相处

踏上社会，我们与形形色色的人打交道。由于存在利益关系，又工作繁忙，很多同事都不会象同学一样对你嘘寒问暖。而有些同事表面笑脸相迎，背地里却勾心斗角不择手段，踩着别人的肩膀不断的往上爬，因此刚出校门的我们很多时候无法适应。因而关系显得有点淡漠。但是环境往往会影响一个人的工作态度。一个冷漠没有人情味的办公室，大家就会毫无眷恋之情，有更好的机会他们肯定毫不犹豫的跳槽。每天只是在等待着下班，早点回家。而偶尔同事生病时的轻轻一句慰问，都有助于营造一个齐乐融融的工作环境。心情好，大家工作开心，有利于公司的发展。在电视上不止一次看到职场上险恶，在公司同事之间的是非，我想我能做的就是“多工作，少说闲话”。况且自己现在已经是出来社会工作的一份子。

一年前，我期盼自己早日完成学业，走进社会，以为这样就不用每天对着课本，过着简单而重复的校园生活肯定会轻松多了，可如今才深深地体会到它并不是想象中那么简单，现实社会比起校园生活那是复杂多了，因为有了比较，才使我感觉到校园生活是那么的美好，那么的令人回味呀！也由此感到一种紧迫感，此时此刻的我也不能回到以前的学校生活了，现在的我更加认真的做好自己的份内工作。在工作之中不只是同技术、同设备打交道，更重要的是同人的交往。所以一定要掌握好同事之间的交往原则和社交礼仪。这也是我们平时要注意的。我们在这方面得益于在学校学生会的长期的锻炼，使我有比较和谐的人际关系，为顺利工作创造了良好的人际氛围。

另外在工作之中自己也有很多不足的地方。例如：缺乏实践经验，缺乏对相关行业的标准掌握等。所以我常提醒自己一定不要怕苦怕累，在掌握扎实的理论知识的同时加强实践，做到理论联系实际。另一方面要不断的加强学习，学习新知识、新技术更好的为人民服务。

通过这段时期的实习工作，把自己在学校学习到的理论知识运用到社会的实践中去。另一方面巩固所学知识，提高处理实际问题的能力。另一方面为顺利进行毕业设计做好准备，并为自己能顺利与社会接轨做好准备。毕业实习是我们从学校走向社会的一个过渡，它为我们顺利的走出校园，走向社会为国家、为人民更好服务做好了准备。

## （二则）

作为一名安徽省首届选聘大学生，到村任职后，我深入村组、农户，主动与村干部和群众贴心交流，积极向基层老同志和干部学习农村工作经验，在最短的时间内熟悉了情况、进入了角色。作为书记助理，我积极参与了村里近期的土地流转的工作，并参与了村里的为民服务全程的相关筹备工作。我和下派书记石晓明同志到县城的几个社区进行了相关方面的学习。

当好接力手、虚心向老干部学习、向身边的党员干部学习、向群众学习，不负组织重托，不辜负父老乡亲的期盼。丰富农村工作经验，因村制宜，找准工作切入点，关注民生，心系群众。农村工作，使我深刻认识到，做基层工作就是要脚踏实地的做实事。走马观花，夸夸其谈或虽在其职，不谋其事，永远不会得到群众的信任和支持。作为选聘生到农村工作，是人生的一种考验，必须下定扎根农村的决心，树立改变农村面貌的雄心壮志。因此，到村后，面对淳朴善良而又贫困的乡亲，我处处留心，找机会为他们做点实事。我就从熟悉群众，与当地群众交朋友入手，了解当地实际情况，想群众所想，急群众所急，真心实意地为群众做好事、办实事、解难题。近二个

月的农村工作实践，对我的思想观念可以说是一次重大的转折和革命，同时感觉到自身的能力也在一点点提升，通过普法教育、民事调解、农技推广、计生服务这些具体村务，提高了我的实际操作能力，在村里，我深切感受到村民们朴实的思想感情，同时我也学到了很多书本上学不到的知识。

在忙村工作的同时，我还加强学习农村的新知识，新技术，新政策，不怕吃苦，认真干好村里的工作。夏刘寨村是全省的示范村，是全国改革的一面旗帜，我村一定利用好这个品牌，加快新农村建设步伐，以项目为突破口，加大招商引资，发展集体经济，加强本村的自我造血功能，提高群众的生活水平。

农村的工作是艰苦的，也是繁重的，我们的工作任重而道远。在我们的身上肩负的不仅是一种工作职责，更多的是广大农民对我们的信任和期待。同时农村工作为我提供了很好的机遇，使我能充分发挥自身的优势，在锻炼中成长、在成长中成熟，时刻保持锐意进取的工作态度，在农村这片热土上奉献自己的青春和热情！如果说在到农村任职之前，我对选派制度还不十分了解，那么，这二个月，我亲身经历了，我亲自体验了，我对农村、农业、农民的感情变得亲近了。来到农村基层工作，选择的是学习广阔农村的社会实践；付出的是自己的青春和汗水；得到的是领导的肯定，是宝贵的经验积累，更是自己的不断成熟。机遇从来偏爱有准备的头脑，让我们共同努力，用我们的实际行动，在农村广阔的天地中贡献我们的智慧和力量，无愧我们的选择！

（三则）

不知不觉工作已经快一年了，在这段时间，我累过，却不断成长，曾经迷茫过，却在一次次迷茫中找回目标、找回勇气，找回相信自己的理由，毕竟苦过累过之后，得到了领导对我的充分肯定，得到了社区同事和辖区居民对我满怀信心的支持和信任。我感谢培养我和指导我的领导，感谢社区同事和辖区居民对我工作的支持和配合。现将我的工作总结如下：

## 一、学习方面

### 1、加强思想学习

深入落实科学发展观活动，认真学习了党的<sup>vv</sup>四中精神并写出心得体会。认真学习<sup>vv</sup>的各种政策特别是惠民政策、方针，了解<sup>vv</sup>关心解决“三农”问题的各种政策方法。通过学习，增强了自己的责任感和使命感，坚定了理想信念、清晰了工作思路、鼓足了干事的劲头。

### 2、加强业务知识学习

参加工作以后，我认真学习了社区工作相关的各种书籍，了解相关的各种法律法规，学习了解了一些农业科技。同时，我还主动与上级领导沟通，学习领导处理社区纠纷和办理具体事务的方法，并将所学应用于工作实践，创新了工作思维和方法，极大地提高了工作效率。

## 二、工作方面

我的主要工作是协助支书开展工作，在日常工作中协助处理一些文字材料，撰写一些相关的工作计划和总结报告，利用自己所学的计算机知识帮助处理一些电子材料，复印、打印、录入资料等，认真完成社区值班工作。这几个月的的工作主要有：

### （一）计划生育工作方面

在计划生育工作中，我协助我社区妇女主任和社区工作人员，挨家挨户走访、座谈，广泛宣传国家的计划生育政策，计划生育工作取得了明显的效果。我们紧紧围绕稳定低生育水平，提高出生人口素质这一目标，切实加强计划生育管理和服务工作，在宣传教育、优质服务、属地管理上取得了一定成效。一是结合计生协会活动日，积极开展婚育新风进万家活动，并为育龄妇女提供避孕、节育保健服务；二是办理外出流动人口登记手续，完善各项规章制度，主动接受居民的批评监督，并对育龄妇女做好生殖检查和避孕药供给等工作，完成了计生工作各项任务，积极倡导建设文明幸福的家庭。三是对外来流动人口及时登记，对有流动人口计划生育证明的及时查验；对未办理流动人口计划生育证明的，要求他们尽快办理。对外来人员实行常住户管理，发放宣传资料、避孕工具，进行生殖健康检查。

### （二）低保工作方面

月份，城市低保工作全面开展。在工作中，针对辖区内的低保户，我们社区工作人员全部深入到低保户家中进行实地调查。坚决取消虚开证明、隐瞒有固定门店、有固定收入、家庭成员有行政事业单位工作人员及家庭成员退休后家庭收入超出低保标准的家庭，有效纠正了错报漏报现象，实现了应保尽保。

### （三）党建工作方面

今年为了深入开展争先创优活动，我们在不断完善党员三卡的基础上，又增加了党员与困难居民“一帮一”结对子活动。组织那些经营效益好，个人收入较高的党员参加，通过扶贫帮困，献爱心活动，回报社会，密切党员与群众的联系，树立了社区党员良好形象，得到了上级领导的好评。

### （四）环境整治工作方面

为迎接好市里的卫生大检查，我们社区工作人员在七点以前到各自的负责区域进行检查，并督促居民大扫除，对于清除不了的死角，我们亲自打扫，得到了市里领导的好评。

### （五）社区的文化事业方面

为了使社区内的广大群众有锻炼健身的场所，我们主动与驻社区单位取得联系，兴建了安康小区、老干局文化体育活动中心，在在职党员王全莲、张祁进，退休党员马文跃等党员同志的义务组织下练起了健身操、交谊舞，蛋蛋球等丰富多彩的社区文化活动，通过活动活跃了社区居民的文化生活，抵制了社区一些不良现象，又在潜移默化中起到了教育群众的作用。

## 自动贴膜工作总结5

### 1. 儿科护理管理中管理工具的选择

柏拉图——是品质管理七大基础手段之一，也称柏拉分布图、帕累托图。柏拉图通过标示频率阐明柏拉法则即80%的结果由20%的投入来决定，频率出现越高的内容对结果影响越大。

最不满意的项为病室环境，但由于影响病室环境的因素较多，因此重新制作表格，针对可能导



致对环境不满意的项目进行拆分，对253例出院患者进行调查，进行调查后汇总情况。

针对调查表所反映最集中的问题，我科采取了以下措施 针对加床患者多、环境差问题。积极向院相关管理方反映，要求门、急诊严格把握住院标准，控制入院人数；科室内合理制订治疗方案，尽量加快床位周转，有效控制加床人数。并且在走廊增设垃圾筐，减少了地上随意丢弃的垃圾。 针对卫生间卫生环境差问题。与总务科联系，对便池及冲水阀门进行维修；与保洁公司沟通，要求增加清扫次数，尤其夜间下班后要有巡视人员再根据情况进行清扫。 针对病室空气、陪侍人多等问题。因收治患儿年龄偏小，家长对开窗通风大都持抵触态度，因此，我们将开窗通风的相关知识及必要性加入健康宣教内容，要求每位责护对所负责的病室家长做好沟通，不必固定时间，但必须做到每日至少开窗通风2次，每次至少半小时。与保卫科联系，请其协助做好陪侍人员的管理。 针对尿布、衣物乱搭、乱放问题。首先，我们制订了健康宣教手册，说明尿布乱搭会导致交叉感染等问题，在病情允许的情况下，住院期间尽量使用纸尿裤。其次，在走廊后面安置了晾衣架，使清洗后的衣物有固定的晾晒地方。

时间管理工具——面对有限时间进行自我管理的工具，针对满意度调查表中不满意项次位居第二的护理技术问题，我们进行了认真分析：我科从业3年以内的护士9人，占科室总人数的41%。年轻护士基础理论、基础知识不够扎实，沟通能力差、操作技术差。为了使年轻护士快速成长，使护理服务质量、服务水平进一步提高，根据科室病种需要，对相关理论、护理技术操作项目进行罗列，制订年轻护士培训《时间管理手册》。

实施步骤 明确目标，制订计划。对在规定时间内年轻护士在理论、操作方面应达到的效果进行规划。 列出培训、学习项目清单，运用ABCD时间分类方法进行分类。 按计划在规定时间内完成。 参加培训的护士做好记录和自我总结。

实施过程在《时间管理手册》使用过程中，各带教老师及时对所负责的年轻护士进行帮助、指导和评价，发现问题及时指正。每月对每位年轻护士逐项进行考核、评价，每月护士长检查落实情况1次。

结果通过对年轻护士培训运用《时间管理手册》深刻体会到，其不仅能够使带教老师及年轻护士养成良好的时间管理习惯，提高工作效率，而且能使培训有计划、有步骤、循序渐进地进行，保证了计划的有效落实，适用于各层级护士的培训。

因果图——分析原因采取对策的工具，又称鱼骨图。

在对护士技术不满意的调查中发现，主要问题集中在静脉穿刺，除了加强年轻护士培训，使其尽快成长外，又对我科20\_年1月—6月50例住院患儿使用静脉留置针情况调查发现，留置针的平均使用天数为(±)d，低于留置针使用规范的72h~96h。频繁更换留置针会增加患儿的痛苦，增加护患纠纷，也加大了护士的工作量。虽然经过调查发现留置针的使用时间和患儿的年龄有一定的关系，但是我们认为还有提高的空间，召集科内所有护士采用头脑风暴法，对原因进行了分析。

经过整改，对20\_年8月—20\_年2月50例患儿使用静脉留置针的情况进行汇总。

## 2儿科护理管理中应用管理工具应注意的问题

管理工具的应用要先学后用，熟练掌握每一种工具的特点，准确使用。宁可不用，不可错用。要恰当使用，能用简单的就不要复杂的。 要有效使用，使用工具后要达到预期效果。 要灵

活性使用，在护理管理的各阶段，管理工具可交叉应用，每个阶段可根据要达到的目的应用不同的工具。

### 3讨论

随着人们生活水平的提高和保健意识的增强，对护理工作提出了更高的要求，提高护理质量，满足日益增长的儿科护理需求，已经成为儿科护理管理工作的一个重要课题。通过对满意度调查结果进行柏拉图分析，护理管理者避免了经验性管理，可以采用科学的方法和工具评判护理服务中存在的问题，并有针对性地进行整改，有的放矢地制订满意度改善方案。应用管理工具可帮助管理者发现工作中存在的问题，及时纠正，有效避免安全隐患，并可充分调动护士工作积极性，培养良好的工作和生活习惯，不断完善护理服务质量，值得推广应用。

## 自动贴膜工作总结6

回首初，虽然在xx年公司取得了可喜的成果，但是公司领导并没有沾沾自喜，反而为x年制定了更高的目标。我也在经过短暂的调整之后马上进入自己的角色，当时按照领导的指示，我负责研发部管理和电气车间生产管理的工作。我首先指定的部门工作范畴细则，明确了整个部门的工作任务。又对每个部门的成员在整个部门工作中所负责的范畴做了规定并已书面的形式发放到他们手中，我制定了部门成员结构组成图，明确上下级的从属关系。

我想在完成公司交给的部门任务的同时建立一个有纪律，有向心力的团队更好的为公司服务是领导更希望我能做到的。在x年初我的部门人员发生了很大的变化，首先是离职按照公司领导的指示我迅速调整了部门的结构，将原来主要负责电气生产的接替研发工作，将原来只参与电气生产的许建文安排在负责生产管理并参与生产的位置，在我整理工作备份时候，我发现一体机单片机程序不能正常工作，我用其他方法找到要回了能用的程序，并完成当时负责的一东项目，4月份离职，影响了第一台微电机自动平衡机部分编写，为了保证设备参展，我连续加班，五一长假也不例外，最后实现了设备参展前有流畅动作的目标。

这时公司领导也不断的给我提供新的技术人员来补充部门工作。在新的人员还不能完全胜任的阶段，为了能完成生产任务，我经常是身兼多职，从电气图设计，到指导和参与配电完成再有新plc程序和触摸屏程序编写，设备厂内调试都由我一个人来完成。很多时候为了不耽误工程的进度我就利用自己的业余休息时间加班加点。加班到很晚没有车我就自己花钱打车回家。重庆自动线项目，上海自动打孔机项目，德惠大华自动机项目都是这个阶段的完成的。

我还努力培养新人，把掉到研发办公室，指导他使用protel制图软件，制作电气原理图，在plc编程上，我也经常把思路告诉他让他动手编写程序，但是由于我太急功尽力给他的压力太大，使得他承受不住压力提出辞职。在此事情上人身上我重新认识了培养人才的方法和观点，要想炼出好钢，就应该找到好的材料，不管在意志品质上还是道德修养上，选中人才后再努力培养才不能造成人力和物力的浪费。在接下来的工作中我也是按照这样的思想去选材，后来公司输送的人才里也确实有比较适合的人选，只不过都因为这样和那样的原因他们中的一部分离开了公司。

x年公司完成自动机7台，其中我独立完成了，和三台的电气设计工作，程序设计和厂内调试工作，一东钻削的厂内调试工作和程序后期查错工作，东风车桥制动鼓厂内调试工作，我组织其中4台设备的电气配线工作。

公司完成双面机4台，其中烟台大学的曲轴平衡机的vb软件更改和厂内调试，一四环和山东凯马

的厂内调试由我完成。

公司完成单面机18台，在董建军离职后电气图纸设计由我独立完成。如售后人员不在公司我也对设备进行厂内调试。

在电气设计，生产和程序上没有因为失误给公司带来损失。

x年是艰苦的一年，因世界经济大环境的影响，公司的业绩没有达到理想状态，但是我不会被这些客观条件吓倒，我坚信在公司领导的带领下，我们一定能顺利度过难关，20xx年我的工作主要安排在电气生产这方面，我准备制定更多的电气生产流程，让每一项工作都有统一的标准。目标实现每台设备厂内电气配线失误率为少于一次。建立一套合理的电气生产人员奖惩制度和记效考核制度，让工作人员都能有更好的积极性。每周组织电气生产车间业务能力培训，实现每个人员都能独立调试单面和双面设备，都能独立查线。在人才培养方面我会尽努力帮助新人，为公司输送电气方面的人才。

我对于自己的要求是更严格遵守公司规章制度。努力提高自己的管理才能，我为自己立下目标，20xx年我要实现设备电气部分零失误。请公司领导监督我的工作。

更多工作总结 请访问 <https://xiaorob.com/fanwen/zongjie/>

文章生成PDF付费下载功能，由[ECMS帝国之家](#)开发